

Место поведенческой экономики в истории экономической мысли

Научный руководитель – Мальцев Александр Андреевич

Белоногова Арина Антоновна

Студент (бакалавр)

Уральский государственный экономический университет, Институт экономики,
Екатеринбург, Россия
E-mail: l-ka98@mail.ru

Поведенческая экономика - перспективное направление современной экономической и социальной науки. В самостоятельное направление она выделилась относительно недавно, однако и более ранние работы, связанные с анализом экономических систем опирались на изучение поведения человека. Поэтому интересно рассмотреть историю становления поведенческой экономики, а так же процесс эволюции модели человека в экономике.

Цель данной работы - рассмотреть историческое развитие поведенческой экономики и экономической модели человека.

Задачи:

- Рассмотреть эволюцию экономической модели человека;
- Рассмотреть основные исследования, посвященные теории принятия решений;
- Узнать в чем состоит новизна, предложенная в исследованиях по поведенческой экономике;
- Сделать выводы по проделанной работе.

Новизна работы заключается в том, что в ней будет рассмотрено то, как отдельные элементы поведенческой экономики появлялись в различных теориях на протяжении развития экономической науки. Эти элементы встречались во многих работах известных ученых-экономистов, однако четкое оформление получили лишь в 1980 - 2000 годы.

Поведенческую экономику можно связать со многими социальными науками, так как на то, какой мы видим ее сейчас, повлияло не только развитие экономической мысли, но и исследования в рамках таких наук как социология и философия. В рамках экономической науки, которая интересовалась не столько экзистенциальными вопросами, сколько попытками объяснить экономические процессы, появились «зачатки» поведенческой экономики, которые выражались в описании определенной экономической модели человека[5].

Современная поведенческая экономика строится на трех важнейших идеях[5]:

- Эвристика - основанием для принятия решений является творческое мышление не всегда соотносящееся с логикой[4][5].
- Фрейм - использование смысловых рамок при принятии определенных решений
- Рыночная неэффективность - изучение ошибок, совершенных на рынке и приводящих к различным рыночным аномалиям.

Не стоит так же забывать, что поведенческая экономика - предмет теоретического плана. Ее постулаты трудно доказать математически, и она связана со множеством других наук, таких как: нейроэкономика, компьютерные симуляции и так далее.

Последнее громкое событие из мира поведенческой экономики связано с присуждением Нобелевской премии Ричарду Талеру[1]. Основные результаты научных изысканий ученого нашли отражение в книге «Nudge», написанной в соавторстве с Кассом Санстейном. Центром исследований специалистов является так называемая экономика «подталкиваний», а так же либертарианский патернализм. Теория, безусловно, интересная, но

вызывающая ожесточенные споры. Талер с коллегой говорят о том, что исходя из утверждения, что индивид нерационален, будет разумно «подталкивать» его к правильному решению. Это не отменяет свободу выбора, но может послужить увеличению количества «правильных» решений, особенно в сфере финансов, и поможет уменьшить число ошибок[1]. У теории есть существенный недостаток, так как остается неясно: действительно ли государство, предприниматель или кто-либо еще лучше знает к чему «подталкивать» человека?

Поведенческая экономика - предлагает широкий спектр проблем для рассмотрения. И несмотря на то, что сама наука существует относительно недавно, по данной теме предложено огромное количество различных исследований. В этом вопросе сложно согласится или не согласится с какой-то стороной. Однако поведенческая экономика предлагает базу для дальнейших исследований в разных сферах экономической науки.

Таким образом, становится видно, что на протяжении всего времени существования экономической науки разные исследователи интересовались участием человека в экономической модели и причинами, которыми он руководствуется, совершая выбор.

На основе проведенного исследования можно сделать следующие выводы:

-Развитие экономической науки всегда подразумевало анализ поведения человека и построение определенной экономической модели его поведения. Начиная с меркантилистов и заканчивая настоящим временем, эта экономическая модель развивалась, чтобы затем перерасти в конкретную экономическую науку с определенной спецификой.

-К основным исследованиям, посвященные конкретно человеческому поведению можно отнести работы М. Алле, Г. Саймона, Г. Беккера, Д. Канемана, Р. Талера и других (надо или имена полностью приводить или оставлять только инициалы). В них представлено совершенно разные взгляды на поведение человека и его влияние на экономические процессы.

-Принципиальная новизна поведенческой экономики состоит в том, что она изначально подразумевает, что человек нерационален и может совершить ошибку. На наш выбор влияют множество сторонних факторов, на него можно намеренно воздействовать извне, чтобы склонить человека к какому-либо решению.

В то же время последние исследования поднимают ряд этических вопросов, касающихся вмешательства кого-либо в выбор конкретного человека. Это может стать новой страницей в развитии поведенческой экономики.

Источники и литература

- 1) 1. Талер, Р., Nudge [Текст] /Р. Талер, К. Санстейн. – Москва: Манн, Иванов и Фербер, 2017. – 240с.
- 2) 2. Автономов, В. С. Модель человека в экономической науке [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://irbis.gnpbu.ru/Aref_1995/Avtonomov_V_S_1995.pdf
- 3) 3. Герберт, А.С. Рациональность как процесс и продукт мышления [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://igiti.hse.ru/data/003/314/1234/3_1_2Simon.pdf
- 4) 4. Канеман, Д., Тверски А. Теория перспектив: анализ принятия решений в условиях риска [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://naukarus.com/teoriya-perspektiv-analiz-prinyatiya-resheniy-v-usloviyah-riska>
- 5) 5. Поведенческая экономика [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://epee.hse.ru/pov>
- 6) 6. Шерешева, М. Ю., Костянян, А.А. Поведенческая экономика: модель человека в экономической теории и оценка роли государства в этой модели [Электронный

ресурс] – Режим доступа: <https://www.econ.msu.ru/sys/raw.php?o=32384&p=attachment>

- 7) 7. Nagatsu, M. History of Behavioral Economics [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.michirunagatsu.com/wp-content/uploads/2013/04/history-of-be2-short.pdf>