

**Венская Конвенция о договорах международной купли-продажи товаров
1980г и Гражданский Кодекс РФ: сравнение правового регулирования
заключения договоров купли-продажи**

Макарова Арина Евгеньевна

Студент (бакалавр)

Московский государственный университет имени М.В.Ломоносова, Юридический
факультет, Москва, Россия
E-mail: arina_msk@mail.ru

Тезисы:

Появление Венской Конвенции 1980 года как источника, осуществившего унификацию материальных норм договоров международной купли-продажи товаров объясняется потребностью достижения единообразия в сфере торговых договоров. Ранее государства пытались унифицировать коллизионные нормы, но этого было недостаточно для создания успешной и практически всемирно признанной модели регулирования. Конвенции по коллизионным вопросам порождали противоречие международного характера отношений купли-продажи и национального регулирования, порождающего неопределенность в отношениях сторон и, следовательно, более высокий риск для участников оборота.

Создание Венской Конвенции явилось результатом компромиссов, призванных учесть интересы стран с разными правовыми системами и уровнем экономического развития. Многие нормы Конвенции были приняты без особых разногласий, потому что отражают базовые основы регулирования отношений, одинаковые для большинства правовых систем. По другим вопросам компромисса удалось достичь за счет сохранения за государством права сделать оговорку о неприменимости определенных статей или глав Конвенции.

Тот факт, что Конвенцию подписало более восьмидесяти государств, является убедительным доказательством достижения целей унификации регулирования договоров международной купли-продажи.

Венская Конвенция в ряде случаев предусматривает более либеральное регулирование, чем Гражданский Кодекс РФ. Но иногда статьи обоих источников практически полностью совпадают. Это может быть объяснено следующим образом.

Некоторые нормы, закрепленные Венской Конвенцией, имеют общий и основополагающий характер. Из-за этого регулирование, предлагаемое ГК РФ, совпадает с установленным Венской Конвенцией. К таким нормам, в частности, относятся требования об определенности оферты и об отражении в ней намерения заключить договор, требование об адресности оферты и другие.

Другая группа норм - те нормы ГК РФ, на которые повлияла Венская Конвенция. Это проявляется в том, что ранее действовавшее законодательство - ГК 1964 года и Основы 1991 устанавливало иной режим. В силу развития рыночной экономики многие положения, приемлемые для планового хозяйства уже не могли существовать. Среди них: условие об определении цены исходя из рыночных показателей, заменившее регулирование, связанное с установлением обязательных государственных тарифов и расценок; закрепление положения о возможности акцепта конклюдентными действиями.

Некоторые положения, отраженные в ГК РФ, перешли из ранее действующих кодексов - на них Венская Конвенция не повлияла. Это, например, установление как намерения, так и существенных условий в оферте; о начале течения срока для акцепта с момента

получения оферты; о безотзывности оферты; требования к письменной форме договора.

Так, Венская Конвенция устанавливает наиболее общие моменты регулирования, а поэтому в ряде случаев прогрессивно влияет на национальное законодательство, что влечет изменение законодательного регулирования на более прогрессивное и соответствующее потребностям оборота. Но в некоторых случаях сохраняется национальная идентичность, присущая отдельной стране или правовой системе в целом.

Список использованной литературы:

- 1) Bianca M., Bonell M. Commentary on the International Sales Law. Giuffre, Milan, 1987. Available at: <http://www.cisg.law.pace.edu/cisg/biblio/eorsi-bb14.html>
- 2) Honnold, John O. Uniform Law for International Sales under the 1980 United Nations Convention. 4th edition. Kluwer Law International, 2009. 713 p.
- 3) Huber Peter, Mullis Alastair. The CISG A new textbook for students and practitioners. Sellier. European law publishers, 2007. 408 p.
- 4) International Sales Law: A Critical Analysis of CISG Jurisprudence. DiMatteo Larry A., Dhooge Lucien J., Greene Stephanie, Maurer Virginia G., Pagnattaro Marisa Anne. Cambridge University Press, 2005. 241 p.
- 5) Schlechtriem, P., Schwenzer, I. Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods (CISG), 3rd edition. Oxford University Press, Oxford, 2010. 1480 p.
- 6) UN Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG). Edited by Kröll Stefan, Mistelis Loukas, Viscasillas Pilar Perales. Published by Verlag C.H.Beck oHG, Wilhelmstraße 9, 80801 München, Germany. 1235 p.
- 7) Асосков А.В. Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров: постатейный комментарий к положениям, определяющим сферу ее применения. М.: Инфотропик Медиа, 2013. - 300 с.
- 8) Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга первая: Общие положения. - М.: Статут, 2011. - 847 с.
- 9) Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга вторая: Договоры о передаче имущества - М.: Статут, 2011. - 780 с.
- 10) Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров: практика применения в России и за рубежом. Отв. Ред. Комаров А.С. -М: Волтерс Клувер, 2007. 288 с.
- 11) Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. М.: Статут, 2004. - 510 с.
- 12) Договор: Постатейный комментарий глав 27, 28 и 29 Гражданского кодекса Российской Федерации. Под ред. Крашенинникова П.В. М.: Статут, 2010. 237 с.
- 13) Кодификация российского частного права. Под ред. Д.А. Медведева. М.: Статут, 2008. 336 с.
- 14) Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации (часть вторая). Под ред. О.М. Козырь, А.Л. Маковского, С.А. Хохлова. М:"МЦФЭР", 1996.
- 15) Комментарий части первой Гражданского кодекса Российской Федерации. Брагинский М.И., Витрянский В.В., Звеков В.П. и др. М.: Хоз-во и право: СПАРК, 1995. 597 с.
- 16) Комментарий части второй Гражданского кодекса Российской Федерации. Брагинский М.И., Витрянский В.В. и др. М: Фонд Правовая культура, Фирма Гардарика, 1996.

656 с.

17) Кучер А.Н. Заключение договора в соответствии с Венской Конвенцией ООН О договорах международной купли-продажи. Дис. на соиск. уч. степ. канд. юрид. наук. М., 2002.

18) Маковский А.Л. О кодификации гражданского права (1922-2006). - М.: Статут, 2010. - 736 с.

19) Постатейный комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части первой. Под ред. П.В. Крашенинникова. - 2-е изд., испр. и доп. - М.: Статут, 2012. - 1326 с.

20) Проблемы развития частного права: Сборник статей к юбилею Владимира Саурсеевича Ема. Отв. Ред. Суханов Е.А., Козлова Н. В. - М.:Статут, 2011. 559 с.

21) Розенберг М.Г. Международная купля-продажа товаров: Комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров. - 3-е изд., испр. и доп. М.: Статут, 2006. - 476 с.