

Секция «Философия религии и религиоведение»

**Развитие исламской финансовой системы в современной Германии**

**Смильский Антон Владимирович**

*Аспирант*

Московский государственный университет имени М.В.Ломоносова, Философский факультет, Кафедра философии религии и религиоведения, Москва, Россия

*E-mail: smilsky\_anton@mail.ru*

Исламское банковское дело и финансирование появились как альтернатива общепринятому банковскому делу, основанному на процентах. Так одной из целей созданной в 1969 г. «Организации Исламская конференция» было - адаптировать традиционную исламскую банковскую систему к современности. Впоследствии были созданы обязательные стандарты исламского банкинга.[4] Исламская экономика и финансирование руководствуются шариатом, предписания которого основаны на Коране, Сунне и фикхе.[3] Так инвестор и покупатель капитала образуют концерн и делят между собой как шансы прибыли, так и риск убытка. Эта модель финансирования в начале 1990-х гг. была популярна в Турции, где успешно развитые предприятия в провинции Анатолия называют «анатолийские тигры», по аналогии с «азиатскими тиграми». В настоящее время есть более 50-и таким образом финансируемых концернов в Турции. Такой успех позволил использовать исламский банкинг также в Германии, где представлены холдинги «Yimpras» и «Kombassan». Они акцентируют внимание на сотрудничестве с мечетями, где целевую группу составляют верующие мусульмане [4].

В октябре 2009 года Управление по финансовому надзору Германии организовало конференцию по исламским финансам. Конференция стала отправной точкой развития исламского банковского дела в Германии [3]. В 2006 г., в одном из главных европейских финансовых центров, Франкфурте, был основан Институт исламского банкинга и финансов (Institute for Islamic Banking and Finance). За короткий период он утвердился как номер один в области исламского банковского дела и финансов в пределах немецкоговорящих стран. Институт обслуживает клиентов по шариату, и предлагает им полную цепь финансовых услуг. Кроме того, он имеет высокий уровень взаимоотношений с немецкими политическими учреждениями, в вопросах обсуждения способов использования исламских финансов. Среди целей Института было - предоставление знаний об особенностях исламских финансов.[1]

Ядро исламского банковского дела в Германии - «Kuveyt Turk Beteiligungsbank», филиал турецкого представителя «Kuwait Finance House Group», открылся в 2010 г. в Мангейме.[2] Помимо него, многие банки исламского мира имеют филиалы в Германии, но они не предлагают исламские банковские услуги, вместо этого, они сконцентрированы на перемещении заработанных мусульманами-мигрантами средств из Германии в исламские страны к их родственникам. Таким образом, пока, из-за невозможности использовать в полной мере исламский банкинг по всему спектру услуг, мусульмане, живущие в Германии, обращаются к услугам обычных банков.

В свою очередь немецкие банки стремятся не упускать новые возможности сотрудничества посредством исламского банкинга. Например «Deutsche Bank» предоставляет исламские финансовые услуги в сотрудничестве с малазийским и индонезийским банками с 2006 г., и спрос на эти услуги постоянно растет [3].

За полвека исламская модель финансирования показала свою способность составить конкуренцию западной модели. То, что исламские банки появляются в Германии, а немецкие банки предлагают услуги по исламской модели говорит об удачном выходе на европейскую арену исламского банкинга, и о наличии немалого количества клиентов заинте-

ресованных в нем.

По данным на 2010 г., 72% мусульман, живущих в Германии, интересуются исламскими финансовыми услугами. Также, в случае возможности оказания этих услуг, 60% опрошенных рассмотрели бы создание инвестиций, вкладами заинтересованы - 62%, в страховании - 43%. Мусульманские предприниматели получили более 50 млрд. евро прибыли в 2010 г., и Германия наиболее подходящее в Европе место для запуска исламской банковской системы[1].

Еще одним способом осуществления исламского финансирования являются исламские холдинги, в большинстве своем, имеющие корни в Турции. В начале 1990-ых гг., увеличивающееся число турецких предпринимателей мусульман искали средства, не обращаясь в обычные банки. Вместо этого они приобретали общественные акции. Обозначение их как исламских холдингов появилось потому, что акции относились к исламским компаниям. К потенциальным инвесторам обращались через частных лиц и через мечети. Местные имамы и религиозные ассоциации использовались, чтобы создать доверие. Акции обменивались на наличные деньги без правительственного наблюдения. Несмотря на эти недостатки, холдинги быстро становились популярны в пределах турецкого мусульманского сообщества. По крайней мере, 78 таких холдингов перебрались из Турции в Европу[5].

В Германии же Центр турецких исследований выявил 52 холдинга, которые собрали приблизительно 5 млрд. евро от турецких вкладчиков. Приблизительно 300 тыс. турецких вкладчиков в Германии использовали фонды этих холдингов. Даже притом, что некоторые из этих холдингов стали успешными, например «Yimpas» и «Kombassan», многие немецкие и другие европейские вкладчики потеряли свои инвестиции, частично из-за мошенничества, частично из-за непрофессионализма руководства холдингов[5].

Важно понять то, что сделало эти холдинги успешными в привлечении большого количества людей и финансов в Германии. Главными факторами их успеха было обязательство полностью соблюдать исламскую деловую этику, включая запрещение процента. Также они обещали высокую прибыль, между 20% и 50% годовых, и небольшой риск. Еще одним фактором успеха было то, что к инвесторам обращались финансисты-мусульмане. Вдохновленные этим инвесторы чувствовали себя комфортно, даже притом, что они не знали, кто управлял компанией, они просто доверяли торговым агентам мусульманских холдингов. Мусульманин может лучше объяснить мусульманину, почему то или иное действие является дозволенным с точки зрения ислама. В исламском банке Великобритании многие рабочие места давались мусульманам именно по этой причине.

Холдинги использовали эффективные способы привлечения потенциальных клиентов - они сотрудничали с мечетями, защитили интересы местных имамов и членов различных исламских организаций, использовали рекламу в турецких СМИ и на ТВ.[5]

Приведенные примеры не только демонстрируют растущий финансовый потенциал мусульманского сообщества в Германии, но также и показывают, что приспособление исламской финансовой модели к европейской современности - реально.

### Источники и литература

- 1) Dar Al Sharia signs collaboration agreement with German Islamic Institute of Islamic Banking and Finance. [Электронный ресурс] / mebankers. – Режим доступа: <http://www.mebankers.net/page.Article.cmc?&A=6&B=1308797157&C=2011&SID=1>.
- 2) Nienhaus V. Germany: More talks, little action. [Электронный ресурс] / islamic finance europe. – Режим доступа: <http://islamicfinanceeurope.blogspot.ru/2012/02/world->

publications-islamic-finance-news.html.

- 3) Schönenbach R. An Overview of Islamic Finance in Germany. [Электронный ресурс] / Citizen-times. – Режим доступа: <http://www.citizen-times.eu/an-overview-of-islamic-finance-in-germany/>
- 4) Uebel C. Fremdkapital Geldanlagestreng nach dem Koran. [Электронный ресурс] / Zeit. – Режим доступа: [http://www.zeit.de/2003/16/G-Gr\\_9fnes\\_Kapital\\_Beist\\_9fck](http://www.zeit.de/2003/16/G-Gr_9fnes_Kapital_Beist_9fck)
- 5) Zaid el-Mogaddedi Islamic Banking in Germany // Islamic Finance news. November. 2007. P. 13-14.

#### **Слова благодарности**

выражаю слова благодарности заведующему кафедрой философии религии и религиоведения, заслуженному деятелю науки РФ, доктору философских наук, профессору Игорю Николаевичу Яблокову и модератору подсекции "Философия религии и религиоведение" Михаилу Киселеву.