Секция «Мировая экономика и международные экономические отношения стран Азии и Африки»

Израиль: положительный опыт внедрения модели государственно-частного партнерства в механизм венчурного инвестирования

Кудрявцева Анастасия Ивановна

Студент (бакалавр)

Московский государственный университет имени М.В.Ломоносова, Институт стран Азии и Африки, Москва, Россия

E-mail: threelaps@mail.ru

Сегодня многие развитые страны для поддержания устойчивых темпов экономического роста, сохранения конкурентоспособности своей продукции на мировом рынке и укрепления позиций товаропроизводителей переводят национальную экономику от экспортно-сырьевого к инновационному типу развития,значительно увеличивая долю затрат на НИОКР в ВВП, активизируя научно-техническую деятельность внутри государства, разрабатывая новые перспективные технологии и предпринимая меры для их быстрого и успешного внедрения в промышленное производство.

В этих условиях проводится активный поиск эффективных инструментов, способных организовать широкое привлечение капитала инвесторов в инновационные проекты особенно на ранней стадии развития (поскольку национальные банковские структуры отказываются их финансировать из-за высокой степени риска) и обеспечить при этом сочетание интересов государства и частного предпринимательства в секторе высоких технологий. На сегодняшний день государственно-частное партнерство (ГЧП) зарекомендовало себя одним из механизмов, справляющихся с этими задачами.

В докладе изучается положительный опыт Израиля в реализации проектов ГЧП. Рассматриваются различного рода факторы, оказавшие существенное влияние на создание благоприятного инвестиционного климата в стране, в том числе оценивается вклад национальной кредитно-денежной и налогово-бюджетной политики в образование эффективно функционирующей системы венчурного капитала, появление большого числа хайтек-компаний,что в конечном итоге позволило израильской индустрии инноваций занять лидирующие позиции на мировых IT-рынках [10], превратиться в одного из крупнейших в мире экспортеров продукции нанотехнологий, провести в 2014г. рекордное количество сделок по финансированию своих высокотехнологичных компаний [11] и быстро сформировать в стране экономическую модель с опорой на наукоемкий бизнес. [8]

Также в докладе анализируется развитие инновационной сферы в Израиле с 1962г. (создан первый старт-ап) по настоящее время, при этом особый упор делается на 90-е, на которые приходится период расцвета израильского хай-тека. [2] В эти годы была реализована программа "Yozma" [1] [4] [12], запущены национальные системы "Magneton", "Nofar" и "Tnufa", активизирована работа иностранных венчурных фондов, существенно увеличены государственные расходы на грантовые программы и поддержку бизнес-инкубаторов, организованных в разных частях страны с целью увеличения концентрации инновационных технологий в производстве товаров и услуг [7] [9] [13]. Для подтверждения эффективности работы национальных проектов в Израиле в докладе представлены статистика и обзор авторитетных исследований, проведенных в последние годы Dow Jones, IVC и ОЭСР [3] [14] [15], а также осуществлен сравнительный анализ достижений Израиля и Кремниевой долины в США. [6]

Помимо рассмотрения израильского опыта становления и интенсивного развития высокотехнологичной сферы экономики в докладе также упоминаются другие схемы, успешно опробованные в Великобритании (UK High Technology Fund), Германии (фонд фондов,

образованный при участии Банка Реконструкции), Финляндии (SITRA), Канаде и США (SBIR-программа по стимулированию инноваций в сфере малого и среднего бизнеса).

В финальной части доклада изложены хронические "болезни" российского рынка венчурного капитала, а также предложены, опираясь на положительные стороны модели государственно-частного партнерства Израиля, наиболее эффективные меры по стимулированию инвестиционной активности в хай-тек секторе России. [5]

Источники и литература

1) Avnimelech, Gil “VC Policy: Yozma Program 15-years perspective”, Frederiksberg, 2009
2) Avnimelech Gil, Rosiello Alessandro “Evolutionary interpretation of venture capital policy in Israel, Germany, UK and Scotland”, Oxford Journals, 2010
3) Dow Jones VentureSource, 2014
4) Erlich, Yigal “The Yozma Program - Success Factors & Policy”, Tel Aviv, 2013
5) Grimland, Guy “Russian President studying how to emulate Israel’s high-tech success”, Haaretz, Israel, 2010
6) Hiner, Jason “How Israel is rewriting the future of cybersecurity and creating the next Silicon Valley”, TechRepublic, Louisville, 2014
7) Leibovitz, Arik “The technological incubators as a tool in regional development”, Haifa, 2005 (на иврите)
8) Mitzner, Dennis “Israel grows from Startup nation to Exit nation”, TechCrunch, Tel Aviv, 2015
9) Orpaz Inbal, Teig Amir “Technology incubators: Has their time past?”,Haaretz,Israel,2014
10) Pearce, Bryan “Adapting and evolving. Global venture capital insight and trends”, Ernst&Young, Boston, 2014
11) “Record fundraising heats up Israel’s high-tech sector”, Almonitor, 2014
12) Sorenson, Olav “Israel’s Yozma an example for Canada”, Financial Post, Toronto, 2012
13) Wylie, Catarina “Vision in venture: Israel’s high-tech incubator program”. Landes Bioscience, Austin, TX USA, 2011
14) The Central Bureau of Statistics (Israel) www.cbs.gov.il/engindex.htm
15) IVC Annual High-Tech Yearbook www.ivc-online.com/Research-Center/IVC-Publications

Слова благодарности

Выражаю искреннюю благодарность Федорченко Андрею Васильевичу за научное руководство