

**Секция «Социология»**

**Социальные эффекты прямых иностранных инвестиций**

***Ясеновский Андрей Андреевич***

*Студент*

*Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова,*

*Социологический факультет, Москва, Россия*

*E-mail: andyasen@ya.ru*

Руководители некоторых развивающихся стран нередко упоминают в своих речах о необходимости притока прямых иностранных инвестиций в их страну для улучшения социально-экономического положения. В случае неудач, проводимой ими экономической политики, часто сетуют именно на нехватку оных.

Вместе с тем прямые иностранные инвестиции могут приводить к двум разным социальным последствиям: (1) экономическому росту и соответственно улучшению положения населения и (2) попаданию в фатальную зависимость от многонациональных компаний (МНК) и стран, где базируются их штаб-квартиры. Из многочисленных факторов, влияющих на экономический рост государства, одним из основных являются собственно капитал. Обеспечить их наличие государству позволяют как налоги и другие способы получения денег внутри страны, так и иностранные инвестиции. При этом словосочетание "экономический рост" практически стало синонимом улучшения условий жизни граждан государства, хотя на деле это не всегда соответствует действительности.

Однако государства не получали бы колоссальные суммы денег ни от многонациональных корпораций (МО), ни от крупных международных организаций и каких-либо других организаций, если бы они в свою очередь, те не имели какой-то выгоды от этих действий. Поэтому многонациональные корпорации и международные организации действуют в первую очередь в своих интересах. Особый интерес в этом плане представляет кредитование развивающихся стран, которые только-только встают на путь демократизации и либерализации экономики, а также чьи правители стремятся к усвоению западных ценностей и перенесения всех тех удобств, технологий и развлечений в свои страны. И МНК и МО идут им навстречу, однако какими бы ни были их добрые намерения, как бы их деятельность не позиционировалась, и те и другие есть организации, которые, прежде всего, создаются для достижения определенных целей совместными усилиями, их же целями в современной парадигме капитализма является максимальное извлечение прибыли. Для них недопустимы риски, потери, им необходимы эффективность, максимизация прибыли.

Вкладывая свои капиталы в экономику какой-нибудь страны, МНК и МО заинтересованы в том, чтобы, во-первых, получить прибыль. Именно поэтому часто тендеры на строительство тех или иных объектов инфраструктуры, на которые государством были получены деньги от МНК или МО, выигрывают какие-либо дочерние компании тех же самых МНК или компании, чьи головные офисы находятся в тех же странах, что и МО. Это приводит к обогащению правящего класса страны, взявшей кредит, вывозу капитала из этой страны, а в связи с этим и общее ухудшение социально-экономического положения в стране и благосостояния ее граждан, даже на фоне «освоения» кредитов.

**Литература**

*Конференция «Ломоносов 2013»*

1. Клод, Анри. Многонациональные корпорации и империализм. М.: Прогресс, 1981
2. Перкинс Д. Исповедь экономического убийцы. М.: Pretext, 2005
3. Фитуни, Л. Л. Международное движение капитала в условиях глобализации. М.: Изд-во МНЭПУ, 2000