

## **Слияния и поглощения как фактор приращения объема частных инвестиций в развитие инновационной деятельности в России**

**Еремкин Владимир Александрович**

*Аспирант, научный сотрудник*

*Институт экономической политики им. Е.Т. Гайдара, лаборатория инновационной экономики, г. Москва, Россия*

*E-mail: [eremkin@iet.ru](mailto:eremkin@iet.ru)*

Характерной чертой российского инвестиционного капитала, готового к рискованным вложениям в инновационные проекты, является его сильный государственный уклон. Это означает, что в отличие от западных стран, где главным источником вложений в инновационную деятельность является частный сектор, в России крупный государственный капитал, уже выведенный на рынок инноваций, пытается привлечь частных соинвесторов.

Частные инвесторы не занимаются поиском перспективных инновационных проектов, особенно на ранних стадиях, а предпочитают избегать рисков и уходить на более поздние стадии. Одной из причин такой ситуации является необеспеченность возможности выхода инвестора из проекта. Объемы финансирования любого инновационного проекта по мере продвижения его все время возрастают. Часто оказывается так, что один инвестор должен вкладывать все имеющиеся средства для развития сначала идеи, а затем компании. Однако в определенный момент, когда его ресурсы исчерпаны и он готов расстаться с плодом своего труда – выращенной инновационной компанией – наступает переломный момент и он оказывается в ситуации отсутствия реальной возможности продажи компании.

Возможностью для выхода из инновационного проекта для инвестора может стать сделка по слиянию или поглощению компании. Внедрение в российскую практику таких сделок позволит увеличить инвестиционную привлекательность инновационных проектов, особенно на ранних стадиях, даст возможность более крупным неинновационным компаниям получить в свое распоряжение перспективный, апробированный на рынке, новый продукт, а также профессиональную исследовательскую команду и базу.

Слияния и поглощения на рынках инноваций в России – это важный элемент политики создания конкурентоспособной экономики. За счет этого механизма в конкурентной экономической среде у инновационных компаний появится больше шансов на успех. В первую очередь это обусловлено большой возможностью, которую дают слияния и поглощения – это доступ к передовым технологиями, новым рынкам сбыта, большим объемам финансовых ресурсов, а также это возможность использовать экономические эффекты (например, экономии на масштабах) [1].

Для внедрения в практику сделок по слиянию и поглощению инновационных компаний необходима выработка для них юридической базы, поскольку существующая сегодня нормативно-правовая основа направлена либо на регулирование рыночных сделок или же на вмешательство в инновационную деятельность [2]. Необходимо синтезировать единый подход, который будет ориентирован на слияния и поглощения инновационных компаний.

Таким образом, создание комфортных условий для слияния и поглощения инновационных компаний является важным направлением развития инвестиционной привлекательности инновационных проектов.

### **Литература**

1. Бурцева М.Н. Основные преимущества при слиянии инновационных предприятий в промышленности, Вестник ОрелГИЭТ №2, 2007
2. Набиуллина К. Р., Назаров Д. В. Основные направления государственной политики в области регулирования инновационной и инвестиционной деятельности

Российской Федерации, (25) Управление экономическими системами: электронный научный журнал, 1/2011