

СЕКЦИЯ «ГЛОБАЛИСТИКА»

ПОДСЕКЦИЯ «ГЛОБАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ»

Энергетическое сотрудничество российского Дальнего Востока
со странами Азиатско-Тихоокеанского региона

Акимова Мария Александровна¹

аспирант

Международный институт энергетической политики и дипломатии МГИМО (У) МИД России

E-mail: maria_akimova@rambler.ru, maria_aspirant@mail.ru

Российский Дальний Восток представляет собой одну из крупнейших минерально-сырьевых баз России. Топливо-энергетические ресурсы значительны (ТЭР) региона значительны – 2,5 % нефти, 3% газа, 10,2% угля, 41% гидроэнергии от общих запасов России. В связи с растущим спросом на энергоресурсы стран Северо-Восточной Азии (СВА) энергетическое сотрудничество регионов Дальнего Востока со странами Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР) представляется наиболее перспективным. Комплексное освоение углеводородного сырья и выход на энергетические рынки АТР могут быть использованы для закрепления позиции России в стратегическом важном регионе мира, а растущая потребность в ТЭР восточных регионов России может стать важным инструментом внешней политики государства.

Проведенное исследование показало, что в современных условиях для развития восточных территорий Российской Федерации возможны два реальных пути: значительное увеличение инвестиций из государственного бюджета, а также приток иностранных инвестиций в экономику и более активная интеграция в экономику стран – Азиатско-Тихоокеанского сотрудничества (АТЭС).

Энергетическое сотрудничество между странами определяются следующими инвестиционными проектами: 1) Проекты по освоению шельфовых месторождений на острове Сахалин (проекты «Сахалин 1-2, Сахалин 3-9»); 2) Строительство нефтепровода «Восточная Сибирь – Тихий Океан»; 3) «Программа создания в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке единой системы добычи, транспортировки газа и газоснабжения с учетом возможного экспорта газа на рынки Китая и других стран Азиатско-Тихоокеанского региона» (ОАО «Газпром»); 4) Пакет соглашений о проработке условий о крупномасштабных поставках электроэнергии из России в КНР; 5) «Комплексное развитие Южной Якутии»; 6) Освоение Талаканского и Чаяндынского нефтегазоконденсатных месторождений, Эльгинского угольного месторождения в Республике Саха (Якутия). На наш взгляд, участие иностранного инвестора в формировании транспортной и энергетической инфраструктуры в регионе ускорило бы процессы развития экономики на востоке России.

Литература

- Минакир П.А. (2007) Экономическое сотрудничество Дальнего Востока России и стран АТР. Российская академия наук, Дальневосточное отделение, Институт экономических исследований; Фонд мира Сасакава – Хабаровск. РИОТИП.
- Панюшкин В. (2008) Газпром: новое русское оружие/ Валерий Панюшкин, Михаил Зыгарь, Ирина Резник. – М.: «Захаров».
- Светлов И.Б., Гуськова С.Г. (2006) Топливо-энергетический комплекс Дальнего Востока и состояние окружающей среды. Дальневосточный государственный технический университет. Владивосток: Дальнаука.
- Хайн Норманн Дж. (2004) Геология, разведка, бурение и добыча нефти/ Пер. с англ. – М.: ЗАО «Олимп-Бизнес».

¹ Автор выражает признательность профессору, д.т.н. Салыгину В.И. за помощь в подготовке тезисов.

**Выбор оптимального способа эксплуатации скважин
с использованием шаблона применения технологий
Антоненко Д.А., Семенов А.А., Хаерзаманов Т.М.
(ОАО "НК "Роснефть")**

За время существования нефтяной индустрии в современном понимании этого слова в мире разработано множество месторождений, каждое из которых характеризуется уникальным набором геолого-физических, географическо-климатических, экономических и других особенностей. На сегодняшний день разработано большое число методов эксплуатации добывающих скважин, но по-прежнему, выбор способа эксплуатации в каждом конкретном случае зависит от знаний и опыта инженера проектировщика.

В НК «Роснефть» разработан и развивается подход использования шаблонов применения технологий (ШПТ) для решения подобных задач. ШПТ позволяют определить диапазоны входных параметров (скважин, пластов, свойств флюидов и др.), при которых применение рассматриваемых технологий наиболее эффективно как с технологической, так и с экономической точки зрения. Шаблон применения технологий является инструментом, позволяющим на основании имеющихся данных о месторождении определить оптимальный метод эксплуатации либо свести количество рассматриваемых альтернатив к минимуму.

В данной работе представлен анализ различных способов эксплуатации скважин на примере Ванкорского месторождения ОАО «НК «Роснефть», а также приведен алгоритм и результаты оптимизации способа эксплуатации скважин для достижения максимальной технико-экономической эффективности разработки и увеличения текущей и конечной нефтеотдачи пластов.

Корректный выбор способа эксплуатации позволяет не только повысить нефтеотдачу, но и продлить срок применения/эксплуатации того или иного метода/установки. Правильный выбор метода механизированной добычи может привести в ряде случаев к дополнительной добыче до 250 тонн нефти в сутки с одной скважины и увеличить МРП скважин до 1–2 лет.

Моделирование миграционных процессов и вопросы совершенствования государственной миграционной политики в России²

Алешковский Иван Андреевич

молодой ученый

МГУ имени М.В. Ломоносова, Москва, Россия

E-mail: aleshkovski@yandex.ru

Анализ факторов, определяющих масштабы, структуру и направления миграционных потоков является одной из ключевых проблем миграционных исследований. Подход к этой проблеме отражает общую эволюцию анализа миграции: от дескриптивного, описательного подхода, характерного для исследований конца XIX — первой трети XX века, до разработки на современном этапе математических моделей миграции, базирующихся на применении различных современных методов эконометрического анализа.

Математическое моделирование миграционного движения, зародившись во второй половине XIX века, начинается активно развиваться с появлением в середине 1920-х годов работ Е. Янга (Young, 1924), В. Рейли (Reilly, 1931), С. Стоуффера (Stouffer, 1940), Дж. Стюарта (Stewart, 1941), Г. Ципфа (Zipf, 1946), С. Додда (Dood, 1950), Т. Хегерстранда (Hägerstrand, 1967), И. Лоури (I. Lowry, 1966), М. Тодаро (Todaro, 1966), А. Роджерса (Rogers, 1966), М. Гринвуда (Greenwood, 1969), Л. Сжаастад (Sjasstad, 1962), Дж. Вольперта (J. Wolpert, 1964), В. Алонсо (Alonso, 1978), Г. Боржаса (Borjas, 1987), М. Канвалладера (Cadowallader, 1989) и других моделей макро и микроуровня. Распространение и совершенствование вычислительной техники позволило по большей мере преодолеть извечную проблему демографических исследований, связанных с построением математических моделей, — трудоемкость расчетов, вызванную необходимостью обработки и обобщения значительного объема статистических данных.

Современные эконометрические модели, применяющие для анализа факторов международной миграции населения, базируются на разработанной в 1960-е гг. Э. Ли теории факторов миграции (теория «pull-push»). Согласно предложенной теории, в каждом регионе (и прибытия, и выбытия) действуют различные группы факторов миграции. Некоторые из них удерживают население на данной территории, другие притягивают или же выталкивают его. Одновременно с факторами притяжения и выталкивания действуют вмешивающиеся обстоятельства (суть барьеры, сдерживающие миграцию), возрастающие с увеличением расстояния между регионами, которые выступают в качестве ограничения миграционных потоков. В число последних входят транспортные издержки, законодательные ограничения на перемещения, недостаток информации о предполагаемом регионе прибытия и т.д. Помимо этого выделяют также факторы, связанные с составом мигрантов, которые ускоряют или замедляют миграцию. Так, одни люди не склонны к изменениям в жизни, в то время как другие могут приветствовать такие изменения ради самих изменений.

Наиболее значимые эконометрические модели международной миграции были предложены в работах американских исследователей Дж. Вандеркампа (Migration Flows, Their Determinants and the Effects of Return Migration // Journal of Political Economy, Vol. 79, No. 5, 1971); Э. Рейбенца (International Migration Models and Policies // The American Economic Review, Volume 1973, Issue 2, 1983); Л. Браун, В. Лайсон (Migration in Third World Settings, Uneven Development, and Conventional Modeling // Annals of Association of American Geographers, Vol. 75, No. 1, 1985); С. Константиноу и Н. Диамантидес

² Настоящая статья подготовлена в рамках реализации Гранта Президента Российской Федерации для поддержки молодых российских ученых – кандидатов наук и их научных руководителей (грант МК-2138.2008.6).

(Modeling International Migration // *Annals of Association of American Geographers*, Vol. 75, No. 3, 1985); М. Тодапо (Illegal Migration and US Immigration Reform: A Conceptual Framework // *Population and Development Review*, Volume 13, Issue 1, 1987); Г. Боржаса и С. Бронарса (Immigration and Family // *Journal of Labor Economics*, Vol. 9, No. 2, 1991); Р. Валкер, М. Эллис и Р. Барфф (Linked Migration Systems: Immigration and Internal Labor Flows in the United States // *Economic Geography*, Vol. 68, 1992); Г. Боржаса (The Economics Benefits from Immigration // *The Journal of Economic Perspectives*, Vol. 9, No. 2, 1995); Р. Фриедберг (You can't take it with you? Immigration Assimilation and the Portability of Human Capital. Working Paper 5837. NBER, 1996); М. Заводны (Determinants of Recent Immigrant's. Working Paper 98-3. Federal Reserve Bank of Atlanta, 1998); Д. Массей и Р. Центеро (The Dynamics of Mass Migration // *Proc. Natl. Acad. Sci. USA*, Vol. 96, 1999) М. Черутти и Д. Массей (On the Aspects of Female Migration from Mexico to the United States // *Demography*, Vol. 38, №2, May 2001); Э. Кинг, А. Валкер и Г. Вэжгард (Modelling Overseas Migration in Dynamod-2. University of Canberra, 2002); Дж. Митчелл и Н. Пэйн (The Determinants of International Migration to the UK: A Panel Based Modelling Approach. National Institute of Economic and Social Research, 2003).

Таким образом, мировой опыт построения эконометрических моделей миграционного движения показал целесообразность таких исследований и их высокие аналитические возможности для анализа детерминант международной миграции в различных странах и регионах мира. Что касается России, то до сих пор работы, в которых бы проводился анализ факторов международной миграции населения с использованием эконометрических методов, отсутствуют. Вместе с тем природа миграционных потоков между Россией и зарубежными странами и их структура претерпели в 1990-е годы принципиальные изменения. Возникла, по сути, уникальная ситуация, когда в рамках бывшего СССР внутренняя миграция одномоментно превратилась в международную, требующую совершенно других подходов, иной миграционной политики. Наибольшие изменения коснулись непосредственно России, оказавшейся в эпицентре миграционных потоков в рамках формирующейся евроазиатской миграционной системы.

Для разработки научно обоснованных и эффективных рекомендаций по совершенствованию миграционной политики необходимо проведение комплексного анализа факторов международной миграции в России, с целью выявления тех из них, которые оказывают детерминирующее влияние на международные миграционные потоки. В мировой практике эконометрические модели, определяющие степень взаимодействия различных факторов миграции, используются в формировании национальной политики государств в области международной миграции. Это делает миграционную политику более обоснованной и превентивной. В России такой подход не применялся, что является одной из причин непоследовательности и противоречивости, отличающих миграционную политику России в течение всего постсоветского периода. Эконометрический анализ факторов международной миграции поможет выявить факторы, оказывающие детерминирующее влияние на миграционные потоки между Россией и зарубежными странами. На основе такого исследования могут быть сформулированы конкретные рекомендации по совершенствованию государственной миграционной политики России с учетом региональной специфики, а также учитывающие согласование интересов демографического и социально-экономического развития страны.

Сравнительный анализ страновых рисков Украины с действительными и ассоциированными членами Европейского Союза

Арсененко Арсен Юрьевич³

студент

*Таврический национальный университет им. В.И. Вернадского, факультет управления,
Симферополь, Украина*

E-mail: arsenenko_arsen@rambler.ru

Введение

В настоящее время Украина стремится занять достойное положение в системе международных экономических отношений и активно включается в процессы международной экономической интеграции, содействуя расширению сотрудничества отечественных субъектов внешнеэкономической деятельности с контрагентами такого масштабного интеграционного объединения как Европейский Союз.

В ходе внешнеэкономического сотрудничества субъекты сталкиваются с набором рисков, обусловленных уникальностью законодательств стран, политическими и социально-экономическими отличиями. Учет этих рисков (индикаторами страновых рисков являются страновые рейтинги) позволяет субъектам внешнеэкономической деятельности корректировать свою политику в отношении зарубежных партнеров. Таким образом, уровень страновых рисков во многом предопределяет степень активности внешнеэкономических связей и влияет на уровень реальной экономической интеграции государств. Часто в условиях отсутствия подробной информации об условиях бизнеса в Украине, решение о выходе на отечественный рынок иностранными субъектами ВЭД принимается именно на основе имеющихся рейтинговых данных страновых рисков.

Целью проведения настоящего исследования является выявление "проблемных зон" украинских показателей на основе сравнительного анализа позиций в страновых рейтингах Украины с действительными (Болгарией, Румынией) и ассоциированными (Хорватия, Турция) членами ЕС-27, определение направлений их улучшения.

Методы

Сравнительный анализ параметров страновых рисков проведен на основе рейтинговых данных ведущих мировых рейтинговых служб. При анализе торговых и инвестиционных рисков использованы данные рейтинга лондонского издания "Euromoney". Рейтинг составляется дважды в год (в марте-апреле и сентябре-октябре), включает 9 параметров риска, и охватывает более чем 180 государств (в 2007 г. – 185 стран). При анализе уровня открытости ведения бизнеса использованы данные рейтинга "Doing Business" Всемирного Банка, который публикуется в начале каждого года и содержит оценки условий ведения бизнеса в более чем 170 странах (на начало 2008 г. – 178 государств). Для анализа уровня автономии субъектов в осуществлении экономической деятельности использованы оценки 10 параметров – "экономических свобод" рейтинга "Index of Economic Freedom" Фонда Наследие (The Heritage Foundation), США. Этот рейтинг публикуется в начале каждого года, в 2008 г. были рассчитаны оценки для 175 государств.

Выбор стран сравнения обусловлен тем, что Хорватия и Турция имеют статус ассоциированных членов ЕС, к которому стремится и Украина. Болгария и Румыния среди 27 действительных членов ЕС характеризуются показателями социально-экономической ситуации, наиболее близкими к украинским. Сравнение с выбранными странами позволит выявить реальные отличия в условиях ведения бизнеса и сформулировать причины низкой активности на отечественном рынке компаний из стран ЕС.

³ Автор выражает признательность доценту, к.и.н. Твердохлебову Н.И. за помощь в подготовке тезисов.

Результаты

В ходе сравнительного анализа данных по трем рейтингам были рассмотрены 48 параметров, имеющих непосредственное отношение к внешнеэкономической деятельности. Выявлено, что по 27 параметрам Украина находится на последнем месте среди рассматриваемых стран. Разница в показателях колеблется от незначительной (5,35% к оценке Украины) до существенной (700% соответственно). Важно отметить, что 2 из 27 параметров дублируют друг друга – параметр "Business freedom" рейтинга "Index of Economic Freedom" основан на рейтинге "Doing business". Исходя из этого, определены 26 "проблемных зон" украинских рейтинговых показателей и предложены направления их улучшения.

Анализ "проблемных зон" показывает, что с целью повышения привлекательности Украины для иностранного бизнеса необходимо осуществить ряд мер на уровне законодательной и исполнительной власти. В плане законодательного регулирования наиболее актуальными проблемами являются реформирование налогообложения путем принятия нового налогового кодекса, защита прав акционеров и повышение доступности информации о деятельности корпораций, регулирование форфейтинговых услуг. Основным экономическим препятствием для ведения бизнеса в Украине можно считать низкий уровень доступности финансовых ресурсов, в особенности для малого и среднего предпринимательства. Существенно улучшить положение в этой области может расширение деятельности иностранных финансовых учреждений на отечественном финансовом рынке. Необходимо пересмотреть ряд нормативных актов с целью упрощения процедур открытия бизнеса, регистрации собственности, осуществления экспортно-импортных операций. Одной из самых насущных задач правительства можно считать борьбу с инфляцией, существенно возросшей в 2007 г., и коррупцией в муниципальных органах власти.

Достижение Украиной уровня Болгарии, Румынии, Хорватии и Турции позволит повысить ее привлекательность для субъектов ВЭД из стран Европейского Союза, что должно активизировать их присутствие на отечественном рынке и сотрудничество с отечественными экономическими субъектами. В сумме это позволит углубить уровень реальной экономической интеграции Украины и стран ЕС и создать, таким образом, отсутствующие объективные экономические предпосылки членства Украины в Европейском Союзе.

Литература

1. Математическая формализация оценки риска при сотрудничестве с партнерами из зарубежных стран // Бюллетень иностранной коммерческой информации. – 2004. – №136. – С. 4-6.
2. 2007 Index of Economic Freedom. – The Heritage Foundation, 2007. – 410 p.
3. 2008 Index of Economic Freedom. – The Heritage Foundation, 2008. – 410 p.
4. Country risk poll March 2007: Global economy deals with worries amidst the prosperity // Euromoney. – 2007. – March. – P. 139-142.
5. Country risk September 2006: The repercussions of oil and conflict // Euromoney. – 2006. – September. – P. 403-406.
6. Doing Business in 2006: Creating Jobs. – The World Bank, 2006. – 188 p.
7. Doing Business in 2007: How to Reform. – The World Bank, 2006. – 185 p.
8. Doing Business in 2008. – The World Bank, 2007. – 200 p.
9. Официальный веб-сайт общественно-политической исследовательской организации The Heritage Foundation (США). – www.heritage.org

Вступление Казахстана в ВТО как дополнительные возможности развития страны

Беднякова Ольга Владимировна

преподаватель, магистр ГМУ

Карагандинский государственный технический университет, Караганда, Казахстан

E-mail: olya_v84@mail.ru

Сегодня для многих государств вопрос о вступлении или невступлении страны в ВТО, о том выгодно это или нет, остается открытым. В данном научном исследовании мы не обсуждаем вопрос о том нужно или нет, мы исходим из предпосылки, что вступление в ВТО выбрано как одно из направлений развития страны, поэтому необходимо найти все возможности и недостатки от вступления и использовать их.

Вступление в ВТО означает, что Казахстан будет, в числе прочих, брать на себя обязательства по уровню таможенных тарифов на ввоз различных товаров. Вследствие вступления в ВТО может увеличиться импорт сельскохозяйственной продукции, что в свою очередь, может обострить необходимость повышения конкурентоспособности казахстанской продукции. Другими словами, перед правительством всегда стояла задача по повышению конкурентоспособности товаров, в том числе, сельскохозяйственной продукции. Также можно сказать, что рыночная экономика позволяет выживать тем товарам, которые конкурентоспособны не только на внутреннем рынке, но и на внешнем, т.е. имеют потенциал выхода на мировые рынки. В этом случае увеличение импортных товаров в связи с вступлением в ВТО служит только поводом для концентрации усилий государства, предпринимателей и других субъектов экономики в этом направлении. К тому же необходимость снижения тарифных пошлин, увеличение импортных товаров не лишает государство возможности проводить политику по поддержке развития отечественных отраслей, предоставлять преференции местным товаропроизводителям сельскохозяйственной продукции и др.

На сколько сегодня достигнут один из основных принципов Стратегии развития «Казахстан-2030» и Стратегии индустриально-инновационного развития Казахстана до 2015г. «устойчивый рост поможет нам обеспечить диверсификация производства.... Пока наша продукция, кроме сырья не конкурентоспособна на мировом рынке, мы все больше скатываемся к тяжеловесный сырьевой структуре производства, тогда как весь цивилизованный и развивающийся мир идет в прямо противоположном направлении» [1]? Увеличение доли горнодобывающей промышленности в структуре объема промышленности, увеличение инвестиций в данной отрасли, также увеличение заработной платы и др. свидетельствуют о незначительном достижении поставленных целей.

Проблемы государственной поддержки субъектов предпринимательской деятельности типичны. В зависимости от специфики страны проблемы предпринимательства приобретают ту или иную окраску. При этом в рыночной экономике государственные механизмы воздействия ограничены. Они выражаются в применении административных, экономических, институциональных мер. На сегодня мы можем зафиксировать некоторый парадокс ситуации, которая сложилась в экономике Казахстана. Парадокс заключается в том, что с точки зрения методики применения механизмов государство (правительство) все делает нормально: оно создает необходимые институты, предоставляет преференции и льготы предпринимателям, в том числе и инновационным, обеспечивает доступ к информации, занимается повышением квалификации и мн. др. Понятно, что профессионализм применяемых мер находится на том уровне, который возможен при данном уровне способностей управления. Но при всем многообразии принимаемых мер, достижение основных целей и задач государственной политики считается сомнительным.

Может быть все многообразие НПА, их довольно частая смена не позволяют на институциональном уровне выработать единый механизм поддержки развития предпринимательства для дальнейшего развития экономики – система норм, как единые

механизм. В этом случае на сложившуюся обстановку внутри стран ВТО никак не влияет. Тогда актуальным вопросом для правительства в рамках вступления в ВТО является вопрос об использовании возможностей данной организации для преодоления недостатков отечественной экономики и ее дальнейшего развития.

Основные задачи субъектов экономики в области поддержки развития малого предпринимательства на пороге вступления в ВТО представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Основные задачи субъектов экономики по поддержке развития малого предпринимательства

Исполнители	Задачи
Законодательная власть и правительственные учреждения, в задачи которых входит планирование и осуществление программ по развитию предпринимательства	Создание благоприятной среды для создания и роста малых предприятий путем осуществления ряда мер, в частности, разработки программ и инструментов поддержки малого предпринимательства, улучшения доступа МСП к технологическим и финансовым ресурсам и привлечение инвестиций в сектор малого бизнеса.
Государственные и частные компании и организации, торговые палаты, некоммерческие организации, профессиональные и социальные ассоциации, учебные учреждения, комитеты по развитию, банки.	Создание и совершенствование инфраструктуры поддержки малого бизнеса (независимые структуры и механизмы) путем предоставления качественных услуг, включая поддержку по созданию бизнеса и информационную поддержку, разработку бизнес-планов, подбор партнеров по бизнесу и предоставление маркетинговой информации, предоставления доступа к финансовым ресурсам и кредитным гарантиям, развитие рыночного мышления, поддержки инноваций и стимулирования сотрудничества между малыми предприятиями, предоставления консультаций по созданию систем управления качеством и т.д.
Малые и средние предприятия, предприниматели, университеты, органы сертификации, организации по защите прав потребителей, консалтинговые компании, бизнес-ассоциации и объединения.	Развитие и поддержка малого предпринимательства путем развития предпринимательских и управленческих навыков, предоставления прямых консалтинговых услуг, создания промышленных зон и бизнес центров, продвижения системы качества и выхода МСП на международные рынки, предоставления возможностей тестирования и сертификации продукции, усиливать информированность о защите прав потребителей и т.д.

На основании проведенного исследования можно сказать, что выгоды вхождения Казахстана в ВТО носят более отдаленный, долгосрочный характер, и поэтому не так очевидны, в то время как потери скажутся быстро и весьма болезненно на всей отечественной экономике. Сгладить все негативные последствия возможно через формирование конкурентоспособной институциональной среды экономики. Другими словами через создание системы государственных механизмов по поддержке и развитию субъектов экономики.

Литература

1. Указ Президента Республики Казахстан от 17 мая 2003 года N 1096 О Стратегии индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2003-2015 годы

Основные направления повышения значения (роли) РФ в военно-техническом сотрудничестве КНР с зарубежными странами

Белов Владимир Анатольевич

аспирант

Санкт-Петербургский государственный университет экономики и финансов, ФФК и

МЭО, Санкт-Петербург, Россия

E-mail: vovan-belov@yandex.ru

Введение

Рынок вооружения и военной техники (ВВТ) является одним из наиболее интересных по разнообразию и сложности экономических и политических отношений, которые складываются как вокруг него, так и в процессе мировой торговли⁴. Поэтому организационные и кадровые изменения в системе военно-технического сотрудничества между РФ и КНР, заключение крупных контрактов создают информационные поводы, которые вызывают повышенный интерес наших СМИ к проблемам экспорта вооружений. Изучение доступных автору материалов позволяют сделать вывод, что подавляющее большинство публикаций по данной тематике выдержаны либо в стиле победоносно-восхваляющей, напоминающая хрущевские призывы догнать и перегнать Америку, либо в не менее пафосных, но уже разоблачительных тонах. Поэтому автор попытался непредвзято оценить реальное положение дел в области экспорта из России вооружений и военной техники в КНР.

Согласно данным Центра анализа динамики стратегических отношений (РФ), в настоящее время КНР является самым крупным рынком сбыта российских вооружений. Руководством Китая подчеркивается необходимость модернизации Народно-освободительной армии Китая (НОАК). Эти планы подстегиваются модернизацией вооружений Тайваня, которая проходит при активном участии США. Вашингтон проводит политику военно-технической блокады КНР, требуя от своих союзников по НАТО и Израиля отказаться от экспорта туда современной военной техники. Это создает объективные условия для продолжения военно-технического сотрудничества (ВТС) между Россией и Китаем. Соответственно обострения китайско-американской глобальной конкуренции (особенно в случае локального кризиса, связанного с тайваньской проблемой), любопытный и чрезвычайно важный момент, который заключается в том, что Китай, так же как и Россия, не обладает в настоящее время необходимыми военно-техническими ресурсами для решения своей основной внешнеполитической задачи. Эта задача заключается, естественно, в восстановлении суверенитета над Тайванем, причём основным препятствием для этого также является позиция США. До сих пор отношения на мировой арене между этими странами складываются наподобие 2-х треугольников: КНР-РФ-США, КНР-США-Тайвань.

Методы

Основываясь на доступных автору материалах, был проведён эконометрический анализ факторов зависимости проданного ВВТ от общего товарооборота между РФ, КНР и зарубежными странами. Автором было установлено, что Россия действительно занимает второе место в мире, но по количеству проданного оружия, а не по вырученному от его экспорта средствам. Между тем, в нынешней экономической ситуации экспорт вооружений имеет для России главным образом коммерческое, а не военно-политическое значение.

Результаты

По мнению автора, основная причина успеха и поддержания своих лидирующих позиций России на мировом рынке вооружений заключается в организации других форм военно-технического сотрудничества, таких как

⁴ Кокушкина И.В. Воронин М.С. Международная торговля и мировые рынки. СПб.: Техническая книга. 2007. С. 213.

послепродажное обслуживание (гарантийное обслуживание, поставка запасных частей, отправка специалистов-механиков и пр.), лицензионная торговля (продажа лицензий на технологию производства военной техники и вооружения), а также организация совместных предприятий по производству вооружения.

Результаты исследования свидетельствуют о том, что успехом России на мировом рынке вооружения может стать совершенствование системы управления этой деятельностью (например, в 2004 г. увеличение экспорта российского оружия стало возможным благодаря восстановлению вертикали власти и четкой деятельности трех российских госкомпаний и семи фирм, имеющих торговые лицензии в рамках осуществления военно-технического сотрудничества РФ с зарубежными странами, в частности с КНР). Кроме того, проведение единой ценовой политики, а также создание условий для разработчиков и производителей отечественного оружия послужили мощным импульсом для совершенствования системы управления в поставках вооружения.

Литература

1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. М.: Экономистъ. 2004.
2. Барковский А.Н. Стратегия внешнеэкономических связей России в условиях глобализации (сценарий до 2025 г.). Центр внешнеэкономических исследований ИМЭПИ РАН. М. 2004.
3. Котляров Н.Н. Экономические отношения КНР с США. М.: Центрполиграф. 2003.
4. Мао Тяньцы. Экономическая трансформация в Китае и России – методы и основные вопросы сравнительного исследования. Институт экономики АОН Китая. 2004.
5. Антропова Т.Г. Обеспечение экономической безопасности России в условиях глобализации // Проблемы современной экономики. № 1/2 (13/14). 2005.
6. Гельбрас. В.Г. Россия в условиях глобальной китайской миграции. М. Муравей. 2004. №8.
7. Гу Гуаньфу. Перспективы китайско-российских отношений на рубеже веков // Экспресс-информации. М.: ИДВ РАН. 2000. № 3.
8. Экспорт вооружений и гособоронзаказ в 2006 году // БИКИ. 2007. №28.
9. Чеховский Н. и Попов А. Антикитайский союз // РБК. № 11. 2007.
10. Макиенко. К. Злорадствовать рано. // Общероссийская еженедельная газета ВПК. №19. 01.06.2005.
11. Пухов Р. Продаём много. А получаем? // Российская газета. 16.09.1997.
12. China: Ein riesiger Markt fuer multinationale Unternehmen. Beijing Rundschau (перевод на рус. язык). 2005.
13. Nill Huos. China's Economic Challenge: Smashing the Iron Rice Bowl. 2003.
14. <http://www.sipri.org/> (Стокгольмский международный исследовательский институт)

Внешняя трудовая миграция населения Республики Беларусь

в контексте устойчивого развития

Був Андрей Леонидович

доцент, канд. экон. наук

Белорусский государственный экономический университет, Минск, Беларусь

E-mail: buev_a@yahoo.com

Процесс модернизации начала XXI века демонстрирует нам повышенный интерес экономистов, социологов, политологов, СМИ, «массового человека» к проблемам международной экономической миграции. Это сложное и многогранное явление побуждает политиков и ученых объединить свои усилия по разработке миграционной программы, направленной на *устойчивое* развитие экономики. Но, если в основе действий правительства лежит стремление к обеспечению социальной и экономической стабильности общества и государства, то приоритетная цель нанимателя – максимизация собственной прибыли.

Не является парадоксальным для нас и факт несовпадения интересов нанимателей и работников принимающей стороны. Очевидно, что наниматель стремится со значительной для себя выгодой использовать «иностранца»: больше работает – меньше получает, чем «соотечественник», который *за требует иную сумму* за аналогичный труд. Результатом столь явной *несправедливости* является снижение предлагаемой нанимателями заработной платы на национальном рынке труда. Как следствие этого – забастовки и протесты, которые время от времени *будоражат* страны Западной Европы.

Очередной *несправедливостью*, на которой нам бы хотелось *заострить* ваше внимание, является факт невозвращения в свою «обитель» высококвалифицированных специалистов. Оказывается, срочный контракт, требуемый органами власти, становится чаще всего лишь необходимой формальностью для эмиграции на постоянное место жительства в «привлекательные» страны Запада.

Несомненно, международная экономическая миграция – сложный и изменчивый социально-политический феномен, скрывающий в себе неоднозначные последствия для стран происхождения, назначения и самих мигрантов. Однако взвешенная миграционная политика, основанная на комплексном анализе причинно-следственных связей миграционного процесса, способна обеспечить паритет интересов и минимизировать потери внешней трудовой миграции.

Процессы трансграничного перемещения рабочей силы не обошли стороной и Республику Беларусь. В начале 1990-х гг. прошлого столетия к числу «выталкивающих» факторов внешней миграции можно отнести экономический кризис, массовое высвобождение рабочей силы и падение размера реальной заработной платы в Республике Беларусь. Среди «притягивающих» факторов выделяются: выгодное геополитическое положение страны, появление возможности выезда за границу на определенное время в сочетании с наличием спроса на дешевую рабочую силу за рубежом.

В 1993 г. подписано соглашение между Республикой Беларусь и Россией о занятости и социальной защите трудящихся-мигрантов. В 1994 г. подобное соглашение подписано с Молдовой, в 1995 г – с Украиной, в 1997 г. – с Казахстаном, в 2000 г. – с Арменией. Заключение двухсторонних соглашений с рядом государств СНГ, присоединение Республики Беларусь к международным Конвенциям в области международной миграции, принятие Закона «О внешней трудовой миграции», студенческие программы («Work & Travel» и др.) - все это способствует увеличению потока контрактников.

За весь период независимости Беларуси экспорт рабочей силы превышает импорт. При этом с каждым годом расширяется география внешней трудовой миграции. Так, если в 1994 г. в Республику Беларусь прибыло на работу 105 человек из 12 стран, в

2003 г. – 1252 человек из 32 стран, то в 2007 – 1496 человек из 52 стран. Та же тенденция присуща и потоку выбывших за рубеж: в 1994 г. перечень стран назначения насчитывал только 4 государства (1314 человек), в 2003 г. он увеличился до 17 стран (6349 человек), в 2007 количество стран назначения снизилось до 13 (7335 чел.).

Анализ данных Министерства статистики и анализа Республики Беларусь раскрывает следующие факты. С 1995 г. Россия остается основной страной назначения белорусских трудящихся мигрантов. В то же время увеличивается доля контрактников выезжающих в дальнее зарубежье (США, Германию, Великобританию). Так, в 1999 г. в США выехало на работу 105 чел. (3,2% всех контрактников), а в 2003 г. – уже 3476 чел. (54,7%), но уже к 2007 г. поток снизился до 1466 чел. (20 %). При этом необходимо отметить, что выезжают, в основном, студенты и молодежь в возрасте до 24 лет.

Основной приток рабочей силы идет из стран ближнего зарубежья. Среди стран дальнего зарубежья доминируют Турция и Вьетнам.

Наибольшее число прибывших и выбывших имеют контракты на выполнение работ, связанных с применением преимущественно физического труда (в сельском хозяйстве, строительстве и сфере услуг).

Таким образом, как показывают статистические данные, процесс интеграции Республики Беларусь в мировой рынок труда наращивает свои темпы. На современном этапе социально-экономического развития Беларусь уже имеет положительный опыт государственного управления в сфере внешней трудовой миграции. Очевидно, многое еще предстоит сделать в сфере противодействия безвозвратному оттоку высококвалифицированных кадров. В частности, предоставление на льготных условиях кредитов возвращающимся мигрантам на открытие своего дела, низкие налоговые ставки на осуществляемую ими экономическую деятельность и др. могут повысить мотивацию таких мигрантов к возвращению на Родину.

Анализ связей между ростом экономики в России и других странах бывшего СССР **Буренко Ольга Владимировна⁵**

Студент

Киевский национальный университет им. Т.Г. Шевченка, Киев, Украина

E-mail: dolphine@ukr.net

Со времени расформирования бывшего СССР 15 стран, возникших в результате этого процесса, претерпели глубокие экономические и социальные преобразования. Во всех странах была введена собственная национальная валюта, 7 стран присоединились к Всемирной торговой организации (ВТО), а 3 государства Балтии стали членами ЕС. При этом произошли изменения в структуре экономики стран, выразившиеся в ослаблении прочных экономических взаимосвязей, характеризовавших эти страны в момент обретения независимости, и в укреплении связей с остальным миром.

В данной работе был проведен эконометрический анализ зависимости между показателями роста в РФ и других странах бывшего СССР. Источником статистической информации исследования выступили данные МВФ о росте реального ВВП в странах бывшего СССР за период с 1993 по 2007 год. Для определения наличия и изучения связей между показателями роста стран был использован коэффициент корреляции. Ранее, в рабочем документе МВФ (2005 год), Шиллс, Пани и Джафаров пришли к выводу, что рост в России являлся важным детерминантом для регионального роста до российского кризиса 1998 года, однако после него эта связь значительно ослабла [4].

Результаты проведенного анализа свидетельствуют о значительном ослаблении связей между показателями роста в России и других странах бывшего СССР после финансового кризиса в России в 1998 году. Так, простые корреляции (за 1999 - 2004 год) между реальным ростом ВВП в России, с одной стороны, и в других странах бывшего СССР, с другой, существенно снизились вслед за российским кризисом. Российский кризис вызвал значительные перебои в потоках торговли и финансовых ресурсов между странами, что привело к снижению роста во всем регионе. В России реальный ВВП сократился более чем на 5 % в 1998 году после увеличения на 1,4 % в 1997 году. Средний показатель роста для других стран бывшего СССР снизился до 2,7 % в 1998-1999 годах по сравнению с 6,1 % в 1997 году. Тем не менее, данные не позволяют объяснить резкое ослабление корреляции между ростом в России и ростом в других странах бывшего СССР после кризиса. Интересно, что эта корреляция оставалась на низком уровне даже после того, как рост во всех этих странах, включая Россию, возобновился, из чего можно предположить, что высокие темпы роста, начиная с 2000 года, в других странах бывшего СССР не были обусловлены ростом в России. Предполагается, что это ослабление было связано с изменениями в структуре торговли и сокращением потоков капитала из России в другие страны бывшего СССР. Данные корреляционного анализа (за 2005-2007 год) также указывают на то, что связи между ростом реального ВВП в России и других странах бывшего СССР вновь усиливаются. Такая закономерность, по всей вероятности, является результатом увеличения денежных переводов работающих из России в другие страны бывшего СССР.

Литература

1. «Перспективы развития мировой экономики». МВФ, октябрь 2007.
2. Etibar Jafarov, Hajime Takizawa, Harm Zebregs. "Russian Federation: Selected Issues". December 2006. IMF Country Report No. 06/430. p.44-78.
3. Filer, Randall K., Thorvaldur Gylfason and Janet Mitchell, 2000, "Markets and Growth in the Post-Communist World". http://www.gdnet.org/pdf/445_Glyfason-Mitchel-Filer.pdf
4. Shiells, Clinton R., Marco Pani, and Etibar Jafarov, 2005, "Is Russia Still Driving Regional Economic Growth?" IMF Working Paper 05/192 (Washington: International Monetary Fund).

⁵ Автор выражает признательность доценту, к.э.н. Расшивалову Д.П. за помощь в подготовке тезисов.

Транснациональные корпорации как движущая сила процессов глобализации

Гапонова Анна Юрьевна

студентка

МГУ имени М.В. Ломоносова, Москва, Россия

E-mail: gaponova.a@gmail.com

Одной из важнейших тенденций развития современной мировой экономики является глобализация проходящих в ней экономических процессов. Основным экономическим механизмом развития глобализационных процессов является транснационализация производства, обеспечивающая межстрановой перелив капитала и рационализирующая размещение отдельных частей воспроизводственных процессов в планетарном масштабе.

При транснационализации производства отдельные части воспроизводственных процессов переносятся из одной страны в другую посредством прямых иностранных инвестиций, обеспечивая интернационализацию и рынков сбыта, и производства, и собственности. Основными агентами транснационализации выступают транснациональные корпорации, на которые приходится большая часть прямых иностранных инвестиций в мире.

Под **транснациональной корпорацией** (ТНК) понимают крупное финансово-производственное, научно-технологическое, торгово-сервисное объединение, имеющее зарубежные активы (капиталовложения) и осуществляющее свои операции в зарубежных странах. ТНК отличает сложная организационно-управленческая структура, включающая в себя собственно производственную, банковскую, инвестиционную, торгово-рекламную деятельность, проведение научно-исследовательских разработок, подготовку кадров. В англоязычной литературе для обозначения международных бизнес-организаций наряду с термином транснациональная корпорация (transnational corporation, TNC) часто употребляют также термины «многонациональные фирмы» (multinational firms, MNF) и «многонациональные корпорации» (multinational corporation, MNC), которые используются как синонимы.

Согласно критериям ЮНКТАД изначально к числу ТНК относились фирмы с годовым оборотом более 100 млн. долл. и с филиалами не менее чем в шести странах мира. Сейчас ЮНКТАД считает транснациональными те корпорации, которые обладают следующими формальными признаками:

- они имеют производственные ячейки не менее чем в двух странах;
- они проводят согласованную экономическую политику под централизованным руководством;
- ее производственные ячейки активно взаимодействуют друг с другом — обмениваются ресурсами и ответственностью.

Сегодня в мире насчитывается более 78 тысяч транснациональных компаний и почти 780 тысяч зарубежных филиалов и аффилированных фирм по всему миру. ТНК превратились в главную движущую силу рыночного производства и международного разделения труда, в доминирующий фактор мировой торговли и международных экономических отношений, стали основным каналом экспорта производительного капитала. В настоящее время ТНК в той или иной мере контролируют треть производственных активов частного сектора мира, почти половину мирового промышленного производства, примерно 2/3 мировой торговли, на предприятиях ТНК работает примерно 10% всех занятых в несельскохозяйственном производстве (из них почти 60% работают в материнских компаниях, 40% — в дочерних подразделениях). На деятельность ТНК приходится примерно 90% прямых иностранных инвестиций в мире, принадлежит 4/5 всех патентов и лицензий на новую технику, технологии и ноу-хау. При этом основной процесс торговли технологиями осуществляется по каналам ТНК и по существу является внутрикorporативным.

Международные фирмы в настоящее время более интернациональны чем когда-либо ранее. Индекс транснационализации, характеризующий, насколько значимыми являются зарубежные филиалы и иностранные рынки для той или иной ТНК за последние десять лет продолжает расти и среднее значение его, как правило, превышает уровень 50%. При этом наиболее транснациональными являются компании из небольших по размерам развитых стран. Наиболее транснационализированными отраслями являются производство продуктов питания, напитков и табачных изделий, химическая и фармацевтическая промышленность. В среднем крупнейшие транснациональные корпорации осуществляют свою деятельность в 29 странах.

Приспосабливаясь к меняющимся экономическим условиям, ТНК постоянно осуществляют поиск наиболее эффективных стратегий. В современном мире ценовая конкуренция, направленная на снижение себестоимости, все более отходит на второй план. Большее значение приобретают инновационная конкуренция, при которой конкурентные преимущества связаны прежде всего с возможностью корпорации выводить на рынок все новые товары, и конкуренция, основанная на позиционировании своих товаров на рынке. Глобальные ТНК применяют весь спектр стратегий от внутриотраслевой конкуренции до транснациональных стратегий. Особое значение для ТНК имеют стратегии взаимодействия с принимающими странами и странами базирования.

Используя современные системы планирования и информационные коммуникации многие ТНК смогли разработать и распространить на ряд стран, регионов и даже на весь мир достаточно эффективные конкурентные стратегии. Одной из важнейших конкурентных стратегий ТНК является диверсификация их деятельности. Вместе с тем, в последние годы усилились процессы так называемой вертикальной деконцентрации, т.е. избавления от неперспективных с точки зрения долгосрочной стратегии компании отраслей и видов производства.

Другой современной мировой тенденцией развития транснациональных корпораций стала интеграция. Интеграция — это объединение экономических субъектов, углубление их взаимодействия, развитие связей между ними. Интеграционные сделки, заключаемые сегодня между компаниями, происходят главным образом в виде слияния, поглощения или покупки с целью завоевать исключительное положение на рынке путем поглощения конкурентов. В целях объединения научного потенциала, производственного кооперирования и раздела рисков при освоении производства капиталоемкой и наукоемкой продукции и выходе с ней на рынок транснациональные корпорации все чаще используют международные стратегические альянсы.

Таким образом, благодаря отмеченным и многим другим обстоятельствам в современной глобальной экономике транснациональные корпорации приобретают растущее влияние на межгосударственные отношения; ТНК играют важнейшую роль в интеграции национальных экономик и создании интернациональной производственной системы, построении материального ядра глобальной экономики.

Литература

1. World Investment Report 2007. Geneve: UNCTAD, 2007.
2. Губайдуллина Ф. Прямые иностранные инвестиции, деятельность ТНК и глобализация // Мировая экономика и международные отношения. 2003, № 2.
3. Градобитова Л.Д., Исаченко Т.М. Транснациональные корпорации в современных международных экономических отношениях. М.: «Анкил», 2002.
4. Лучко М.Л. Конкурентные стратегии транснациональных корпораций в 90-е годы ХХ — начале ХХI в. М.: ТЕИС, 2004.
5. Шимаи М. Роль и влияние транснациональных корпораций в глобальных сдвигах в конце ХХ столетия // Проблемы теории и практики управления. 1999. № 3.

**Анализ участия экономики Украины
в процессе интернационализации мировой экономики
Григорьева Светлана Владимировна**

студентка

Мариупольский государственный гуманитарный университет, Мариуполь, Украина

E-mail: mavro.gata@mail.ru

В современном мире интернационализация производства имеет комплексный характер, охватывает все подсистемы мирового хозяйства и распространяется на все страны. Интернационализация создает благоприятные условия для сбалансированного экономического развития. Узость внутренних рынков, нехватка ресурсов, сырья, средств производства компенсируется участием страны в мирохозяйственных процессах на основе расширения и углубления интернационализации производства.

Интеграция Украины в мировое хозяйство – один из приоритетов ее государственной политики с момента провозглашения независимости.

Для оценки вовлеченности экономики Украины в процесс интернационализации мирового хозяйства были проанализированы следующие экономические показатели: экспорт и импорт товаров и услуг, объем прямых иностранных инвестиций, объем зарубежных инвестиций.

Показатель поступления прямых иностранных инвестиций в экономику страны важен с точки зрения его взаимосвязи с ВВП. Для определения степени влияния прямых иностранных инвестиций на рост ВВП Украины был проведен корреляционно-регрессивный анализ.

Объединивши показатели интернационализации, была получена формула для расчета индексов внешнестрановой и внутрестрановой интернационализации, использование которых целесообразно для выявления возможных диспропорций процесса вовлечения страны мировую экономику.

В последние годы динамика интеграции Украины в мировое хозяйство растет, Украина все ближе приобщается к мировым интернационализационным процессам и на сегодняшний день является достаточно интегрированной в мировое хозяйство.

В результате корреляционно-регрессивного анализа было определено, что при увеличении поступления прямых иностранных инвестиций на 1 млрд.дол. ВВП увеличится на 5,508 млрд.дол.

Было установлено, что показатель внешнестрановой интернационализации экономики Украины значительно превышает показатель ее внутрестрановой интернационализации. Это свидетельствует о значительной внутренней и незначительной внешней интеграции экономики Украины в мировые интернационализационные процессы, что связано, в частности, с небольшим объемом зарубежных инвестиций из Украины при возрастающем объеме прямых иностранных инвестиций в экономику страны.

На основе проведенного анализа, предложены основные принципы эффективной внешнеэкономической политики Украины, предполагающие реализацию в мировой экономике сравнительных и конкурентных преимуществ Украины, которые объективно существуют в разных отраслях хозяйственного комплекса страны и могут найти практическое применение в деятельности украинских предприятий.

Литература

1. Суслов В.И., Ибрагимов Н.М., Тальшева Л.П., Цыплаков А.А. Эконометрия. — Новосибирск: Издательство СО РАН, 2005. — 744с
2. Шаповалов О.В. Інтернаціоналізація світової економіки через створення транснаціональних фінансово-промислових груп.: Автореф.дис.на здоб.наук.ступ.канд.наук (08.00.02)/Донецьк: ДонНУ, 2008.-20с.
3. <http://www.ukrstat.com.ua> (Государственный комитет статистики Украины)

Миграция как угроза международной безопасности

Гришина Марина Владимировна

Студентка

Институт АТусО Евразийской Академии, Уральск, Казахстан

E-mail: Marine-sun@mail.ru

В условиях глобализации происходит стремительное перемещение не только капиталов, но и людей, всё интенсивнее передвигающихся по становящейся всё более тесной и пронизанной коммуникациями планете. Невиданные ранее потоки гонимых нуждой мигрантов из стран со слаборазвитой или кризисной экономикой в поисках лучшей жизни устремляются в благополучные государства “золотого миллиарда”. Миграционные потоки достигли такой степени интенсивности, что связанные с ними перемены можно характеризовать как самую настоящую революцию. Так, по данным ООН, в 2000 году в мире насчитывалось 174,8 млн. мигрантов. Ситуация становится ещё более опасной, если учитывать, что сейчас 97% общемирового ежегодного прироста населения приходится на развивающиеся страны. Неудивительно, что миграция стала особо актуальной, трудно решаемой проблемой. Об этом свидетельствует то, что целым рядом стран демография и миграционная политика были выдвинуты в ранг ведущих приоритетов национальной безопасности страны.

Выделим основные угрозы, которые несёт в себе международная миграция:

- **угроза территориальной целостности государства:** за системой переселения следует экономическая экспансия и аннексия соседнего территории. Здесь можно привести ни один пример: отторжение Техаса у Мексики, албанцы в Сербии (Косово) и Македонии. Сейчас учёные всерьёз рассматривают сценарий утери суверенитета над восточной частью российской территории в результате китайской демографической экспансии. Как бы то ни было, разлом пока проходит по периферийным районам страны; Или другой вариант- механизм экспансии через изменение этнического состава населения. В настоящее время в Сингапуре китайцы составляют около 80% населения.

-**угроза гражданских войн, вызванных расколом стран:** изменение этнического состава населения крупных городов и стран - необратимая тенденция глобализации мировой экономики. Смена этнического состава населения за сравнительно короткий срок обычно приводит к росту межэтнических проблем. Свидетельством выше сказанного является относительно новая тенденция - “перенос” в европейские страны “внешней” политических проблем, которые к этим странам прямого отношения не имеют.

-**угроза трансформации существующей системы международных отношений:** в Европе, например, реалистично просматривается феномен регионалистских, автономистских устремлений, которые ставят под сомнение понятие “сообщество государств”, предлагая взамен понятия “сообщество наций и регионов”. Деволюция-переход от централизма к региональным автономиям рассматривается как дорога к решению противоречий между центром и регионом. Примером может служить Испания, которую уже называют государством автономий. Это приведёт к пересмотру существующих субъектов международных отношений.

-**угроза распространения терроризма:** Мигранты часто выступают в роли перевозчиков “живого товара”, наркотиков, оружия, различной контрабанды. Основной процент преступников составляют именно мигранты.

-**угроза распространения заболеваний:** так, каждый третий житель Ботсваны в возрасте 15-49 лет, а также каждый четвёртый житель Свазиленда и Зимбабве инфицированы ВИЧ. Эти и другие страны становятся опасным источником распространения ВИЧ во всём мире.

-**угроза “утечки мозгов” из развивающихся стран:** существенно изменилась квалификационная структура трудовой миграции. Уже к началу 90-х доля “импорта” рабочей силы средней и высшей квалификации достигала 25%. Это ещё больше увеличивает пропасть между богатым “севером” и бедным “югом” и ещё больше

способствует росту международной миграции. Так, в Индии 80% населения от 25 и старше имеющие высшее образование уезжают, но вынуждены работать на низкооплачиваемой работе.

-угроза потери рычагов власти: иммигранты активно финансируют предвыборные компании, решают их исход. В Армении и Хорватии денежные переводы подпитывают национализм, служивший опорой для жестких режимов, что, в свою очередь, усложняет урегулированию региональных конфликтов.

Становится всё более очевидным, что запретительных мер на границах уже недостаточно для сдерживания лавинообразного миграционного потока, для этого нужно создавать условия для развития бедных стран и регионов основных поставщиков мигрантов, а именно: вкладывать деньги в образование, планирование семьи, медицину и информационные технологии. Миграция- глобальная проблема (сейчас модно говорить о “глобальности”), и попытка решить её на национальном и региональном уровнях вряд ли могут оказаться эффективными. Но сегодня мы наблюдаем прямо противоположенный результат. Государства стремятся решить эту остро стоящую перед всеми проблему изолированно, что приводит к уходу миграции в тень, то есть росту нелегальной миграции. Бездействие же властей наталкивается на недовольство местного населения, что сопровождается ростом анти - иммиграционных движений, которые часто носят расистскую или националистическую окраску. Попытки решить проблему в рамках ЕС также встречает сопротивление отдельных стран, например Германии, которая считает, что вопросы миграции должны оставаться в национальной компетенции. Ещё сложнее решить проблему международной миграции на международном уровне. Нужно как можно скорее осознать серьёзность последствий, которые несёт в себе миграция, объединить свои усилия. Эта угроза международной безопасности должна решаться на всех уровнях от НПО до ООН. Государства должны мобильно реагировать на угрозы современного мира, а не закрывать на них глаза.

Литература

- 1.Рязанцев С.Миграционные тренды и международная безопасность //Международные процессы,2003(3);
- 2.Любин Миграция как фактор мирового развития; Михайлов С.В.Европа: от ”гастарбайтеров” к новым этническим меньшинствам; Хижный Э.К.Иммиграция в страны Западной Европы: экономический, демографический и юридический аспекты//Россия и Современный МИР, 2005(1)
- 3.Дмитриев А.В. Конфликтогенность миграции: глобальный аспект//Евразийство - консолидирующая основа научного и культурного общения между народами, Самара(2006 г);
- 4.Девеш Капур, Джон Макхейл. Прибыльная миграция//Pro et Contra,2005(1)
- 5.Социально- экономические последствия глобализации рынка труда//Труд в Казахстане,2007(2);
- 6.Миграция, преобразующая Китай//Азия и Африка сегодня,2005(9)//Азия и Африка сегодня,2005(10);
- 7.Меркулов В. //Россия – АТР: узел интересов, Москва (2005г);
- 8.Особенности миграционных процессов в южных регионах России//Социс,2006(6);
- 9.Испания- государство автономий в объединённой Европе//Современная Европа,2007(2);
- 10.Стрельцова Я.Франция и проблема интеграции мигрантов//Мировая Экономика и Международные Отношения,2005(9);
- 11.Миграция в современном мире. Портрет русской общины в Лондоне//Мировая Экономика и Международные Отношения,2007(10);
- 12.Портяков Г.В.Российский вектор в глобальной китайской миграции//Проблемы Дальнего Востока,2006(2);
- 13.Международная миграция в Центральной Азии //Евразийское сообщество,2006(1).

Анализ влияния инноваций на национальное благосостояние

Гурова Мария Владимировна

аспирант

Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова, Москва, Россия

E-mail: sea_coast@list.ru

В условиях перехода от экстенсивного, основанного на привлекаемых извне ресурсах, типа экономического роста к интенсивному, основанному на активном использовании собственных ресурсов, особое значение приобретают инновации и способность стран к их осуществлению. На данном этапе лидерами в инновационной деятельности являются промышленно развитые страны. Первые позиции, занимаемые этими странами в рейтинге стран-новаторов, объясняются хорошо развитой научно-материальной базой, активной поддержкой государства инновационной деятельности фирм и исследовательских институтов путём создания необходимой и эффективной правовой основы, сотрудничества государственного и предпринимательского сектора в сфере научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок, продуктом которых являются инновации.

На инновации оказывают влияние множество факторов, среди которых благоприятный инвестиционный климат, стабильная политическая ситуация, уровень развития информационной инфраструктуры, наличие высококвалифицированных кадров. Однако и сами инновации, наряду с человеческим капиталом и инвестициями, являются одним из факторов, определяющих общий уровень социально-экономического развития страны. Соответственно, можно предположить, что между уровнем благосостояния и степенью инновационной активности страны существует определённая связь. Страна тем активнее осуществляет инновационную деятельность, чем большим количеством необходимых ресурсов она располагает, чем выше её инновационный потенциал. Следовательно, национальное благосостояние страны определяется, в частности, тем, насколько высок её инновационный потенциал. В связи с этим исследование тесноты и характера связи между данными двумя характеристиками представляется актуальным и имеет практическую значимость.

Используя индекс инновационного потенциала ЮНКТАД, а также показатель валового внутреннего дохода, рассчитанного по методу текущего курса и характеризующего уровень национального благосостояния, необходимо провести статистическое исследование. Для исследования анализируются показатели 78 стран, в том числе России. На основе рангового коэффициента Спирмэна осуществляется выявление ранговой корреляции, то есть статистической связи между порядковыми переменными, характеризующими место объекта (в нашем случае, страны) в ряду из 78 анализируемых объектов, упорядоченном по убыванию степени проявления изучаемых свойств. Затем по шкале Чеддока⁶ определяется степень тесноты взаимосвязи анализируемых показателей.

Проведённый анализ показал, что между исследуемыми переменными существует прямая сильная взаимосвязь. Это является доказательством того, что на современном этапе в условиях формирования экономики знаний всё более важное значение приобретает инновационная деятельность страны и инновационный потенциал, которым она располагает.

Результаты исследования свидетельствуют о том, для увеличения национального благосостояния России необходимо эффективно использовать имеющийся инновационный потенциал. Меры по активизации инновационного процесса должны

⁶ По шкале Чеддока выделяют следующие показатели связи для соответствующих коэффициентов корреляции: 1) слабая корреляционная связь (0,1 – 0,3); 2) умеренная корреляционная связь (0,3 – 0,5); 3) заметная корреляционная связь (0,5 – 0,7); 4) высокая корреляционная связь (0,7 – 0,9); 5) весьма высокая корреляционная связь (0,9 – 1,0).

быть направлены на увеличение финансирования НИОКР со стороны государственного и частного секторов, укрепление научной и технической базы для проведения исследований, улучшение инвестиционного климата, развитие кооперации между государством и предпринимательской средой, наукой и производством. Необходимо создавать эффективную правовую основу, снижать барьеры на входе на рынок и выходе из него для фирм, осуществляющих инновационную деятельность, разрабатывать и внедрять программы переподготовки и повышения квалификации. Для достижения реальных результатов от предлагаемых мероприятий актуальным представляется осуществление комплексного подхода к их реализации.

Литература

1. Доклад о мировом развитии 2003 года. Устойчивое развитие в меняющемся мире. Преобразование институтов, рост и качество жизни/Пер. с англ. – М: Весь мир, 2003.
2. Инновации и экономический рост. Под ред. К. Микульского. – М.: Наука, 2002.
3. Прикладная статистика. Основы эконометрики: Учебник для ВУЗов: в 2-х томах, 2-е изд., испр. – Т. 1: Айвазян С.А., Мхитарян В.С. теория вероятностей и прикладная статистика. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2001.
4. What's Driving the New Economy: the Benefits of workplace innovation. - NBER Working Paper Series 7479, Cambridge, MA.
5. World Development Indicators 2007. - The World Bank. – New York, 2007.
6. World Investment Report 2005: Transnational Corporations and the Internationalization of R&D. - United Nations, New York/Geneva, 2005.

Роль социально-политических факторов во внешней торговле Украины с Россией

Дашевская Ольга Владимировна
старший преподаватель

Днепропетровский университет экономики и права, Днепропетровск, Украина
E-mail: dashevskay@mail.ru

В структуре современной внешней торговли Украины первое место занимают внешнеэкономические связи с Россией. Российский рынок – крупнейший по объемам и ближайший географически для Украины. Тем более, что Украина и Россия имеют обеспечены общей транспортной инфраструктурой, между этими странами сложились специфические кооперационные связи. Поэтому, исследование факторов, которые влияют на развитие внешнеэкономических, а именно, внешнеторговых отношений между странами является актуальным на современном этапе.

Экспорт Украины в Россию имеет четко выраженную циклическую динамику развития. Один цикл составляет 4-5 лет, в зависимости от времени проведения Парламентских и Президентских выборов в Украине. Используя правила волновой теории Элиота и принципы последовательности Фибоначчи, была построена 5-волновая модель экспорта Украины в Россию (рис. 1). Каждая волна в представленной модели имеет социально-политический характер. Циклично-волновая модель экспорта Украины в Россию демонстрирует наличие переломных моментов или кризисных точек (точек бифуркации), которые совпадают с периодами выборов в Украине:

- 1) 7-9 месяцы – Парламентские выборы 2002;
- 2) 36-42 месяцы – Президентские выборы 2004;
- 3) 56-58 месяцы – Парламентские выборы 2006.

Представленная в таком виде модель украинского экспорта на российский рынок подтверждает гипотезы про непосредственное влияние социально-политических факторов на внешнеторговую деятельность между странами и самоорганизационные процессы ее развития.

Далее, мы сосредоточили внимание на методологии прогнозирования динамики экспорта Украины в Россию с учетом социально-политических факторов, таких как выборы. Для прогноза используются данные официальной статистики внешней торговли Украины (стоимостные показатели экспорта) и официальные данные Центральной избирательной комиссии Украины (процент голосов отданных за того или иного кандидата или партию). Теория синергетики и ее методологический инструментарий (теории Мандельброта и Фейгенбаума) позволяют сделать социально-политический прогноз экспорта Украины в Россию используя данные результатов всенародных выборов. Результаты этого прогноза представлены в таблице 1.

Таблица 1

Сравнительные результаты социально-экономического прогноза экспорта Украины в Россию с фактическими данными

	2000	2001	2002		2003		2004		2005			
									Власть		Оппозиция	
			Вл.	Оп.	Вл.	Оп.	Вл.	Оп.	Вл.	Оп.	Вл.	Оп.
Факт	3,5	3,7	3,2	3,2	4,3	4,3	5,9	5,9	7,5	7,5	7,5	7,5
Прогноз	3,31	3,78	4,32	3,24	5,95	4,46	8,2	6,14	5,26	7,02	7,03	9,37
Ошибка,%	5,4	2,2	35	1,3	38,4	3,7	39	4,1	30	6,4	6,3	24,9

Результаты такого прогноза выдвигают на передний план решение вопроса о преодолении политической цикличности в отношениях между Украиной и Россией и переход на рыночные условия.

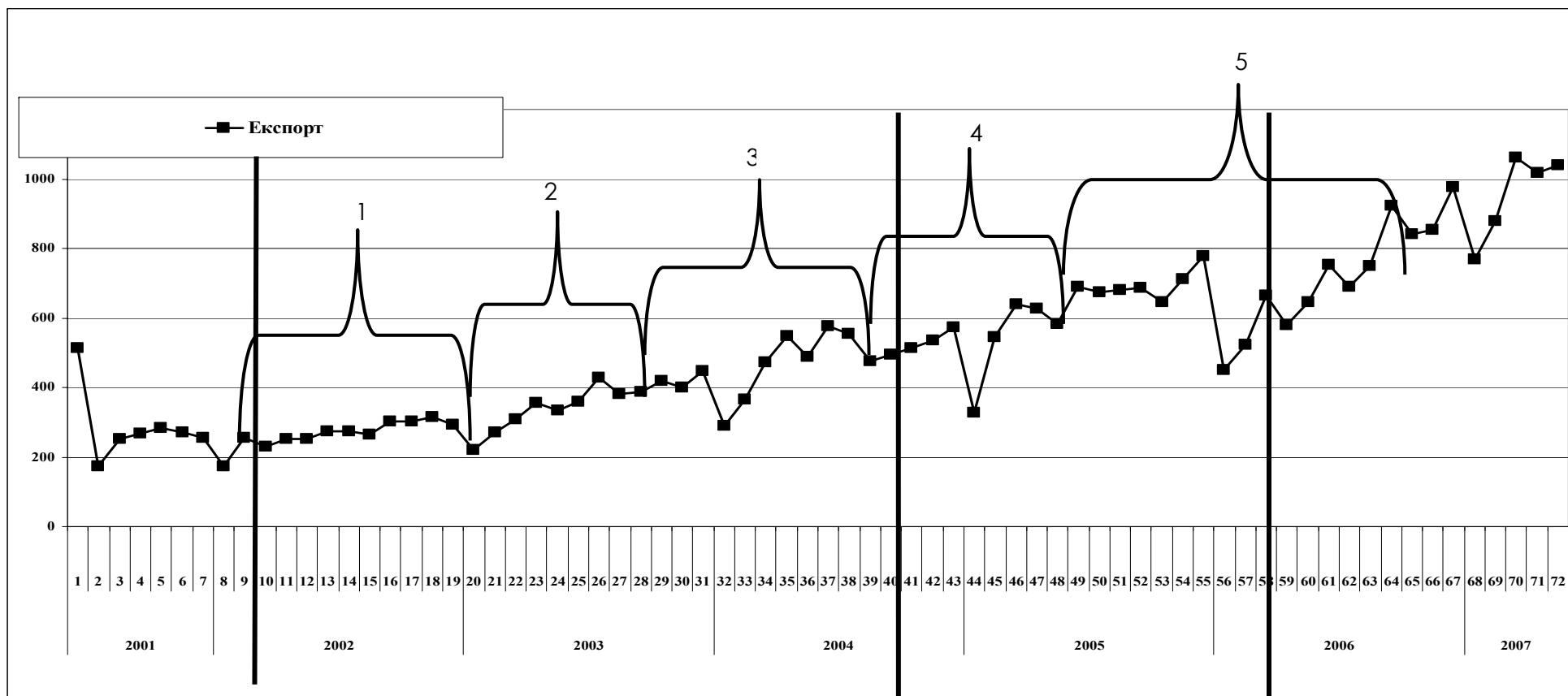


Рис. 1 Циклично-волновая модель экспорта Украины в Россию за период 2-е полугодие 2001 – 1-е полугодие 2007 гг.

Развитие российской металлургической отрасли в условиях мировой консолидации путем проведения слияний и поглощений.

Зацепин Александр Владимирович

Магистр

Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова,

Экономический факультет, Россия, г. Москва

E-mail: a.v.zatsepin@gmail.com

В настоящее время происходит усиление мировой консолидации металлургической отрасли в связи с увеличением производственных издержек и ростом давления на производителей. Российским металлургическим компаниям, если они не хотят стать объектом враждебных поглощений со стороны иностранных компаний, также необходимо идти по пути укрупнения капитала. Данная работа посвящена рассмотрению возможных вариантов развития российских металлургических компаний путем проведения сделок слияния и поглощения на основе проведенного мной анализа мировой металлургической отрасли в 2000-2007 гг.

Под воздействием активизации процессов консолидации в структуре мировой металлургии произошли следующие изменения: в 2000 году крупнейшая на тот момент сталелитейная компания мира выплавляла 30 млн. тн. стали (3% мирового производства стали), а уже в 2007 году объем производства нынешнего мирового лидера составил ориентировочно 126 млн. тн. (9,4% мирового производства); пять ведущих производителей в 2000 году обеспечивали 15% мирового производства стали, а в 2007 году – уже около 22%, и есть большая вероятность, что в результате дальнейшей консолидации данный показатель достигнет 30%.

Отставание российских сталепроизводителей от первой десятки в настоящее время составляет 1-12 млн. тн. стали, от первой пятерки – 5-16 млн. тн. (по данным IISI, по итогам 2006 года в рейтинге крупнейших мировых производителей стали Северсталь занимала 11 место, Евраз – 13, ММК – 21, НЛМК – 30, Металлоинвест – 48, Мечел – 51 с учетом зарубежных активов компаний). В перспективе российские компании столкнутся со следующими изменениями рамочных условий производства:

1. Независимые производители становятся мишенью для поглощений, менее крупные производители (до 3 млн. тн.) теряют рыночную долю;
2. Потеря конкурентного преимущества по затратам уже к 2010 году (электроэнергия, газ, персонал, транспорт и др.);
3. Бурное развитие строительства и инфраструктурных проектов, конкуренция со стороны мини-заводов, доля которых к 2015 году составит около 15%;
4. Повышение требований к качеству и сервису, особенно со стороны автомобильной промышленности.

Глобальные игроки заинтересованы в приобретении активов в регионах с низкими издержками и высоким потенциалом, к которым относятся страны Юго-Восточной Азии, СНГ и Россия. Лучшим инструментом для защиты от враждебных поглощений и усиления позиций на внутреннем рынке для российских металлургических компаний является укрупнение капитала. Предлагаю следующие варианты сделок слияния и поглощения⁷:

1. *Объединение с азиатскими производителями.* Кооперация с японскими и южнокорейскими производителями: Nippon Steel (32,7 млн. тн.), POSCO (30,1 млн. тн.), JFE (32 млн. тн.). Кооперация с китайской Baosteel (22,5 млн. тн.) или с тайваньской China Steel (10,7 млн. тн.) как противовес японским производителям и Arcelor Mittal, который владеет крупными пакетами некоторых китайских производителей (например, Laiwu). Кооперация с китайскими Anshan и Benxi,

⁷ Приведены данные по производству стали за 2006 г. из ежегодного исследования «World Steel in Figures 2007», проводимого IISI (International Iron and Steel Institute)

находящимися в процессе объединения, суммарная мощность которых составит ориентировочно 40 млн. тн.

2. *Объединение с европейскими производителями.* Объединение с крупнейшими игроками: Riva Group (18,2 млн. тн.), ThyssenKrupp (16,8 млн. тн.), Corus Group (18,3 млн. тн.). Объединение с менее сильными игроками: Salzgitter (7,4 млн. тн.), Voest Alpine (6,5 млн. тн.).
3. *Объединение с производителями СНГ.* Поиск совместных решений с украинскими производителями, например, с ММК им. Ильича, SCM, Запорожсталь и др. У российских компаний остается все меньше шансов для интеграции в рамках СНГ в связи с недавно объявленной сделкой о слиянии украинских компаний SCM (System Capital Management) и Смарт-холдинга, а также возможностью объединения еще трех украинских производителей для реализации совместных проектов.
4. *Объединение между российскими производителями.* По данному пути пошли японские компании, где в результате объединения нескольких японских производителей появился такой гигант как JFE.

Для того чтобы выйти российским сталепроизводителям в пятерку мировых лидеров, предлагаю следующие варианты развития. Во-первых, каждой претендующей на лидирующие позиции российской компании необходимо будет поглотить не менее 4 мелких и средних иностранных компаний. Во-вторых, потребуется рассмотреть возможность заключения стратегических альянсов с иностранными производителями, в частности инвестиций в совместное производство. В-третьих, в качестве конкретного примера, предлагаю одному из крупнейших российских производителей, компании Евраз или Северсталь, объединиться с одним из оставшихся крупных игроков, компанией ММК или Мечел.

Литература

1. К победе через слияние. Как обратить отраслевую консолидацию себе на пользу / Грейм Динз, Фриц Крюгер, Стефан Зайзель; Пер. с англ. – М.: «Альпина Бизнес Букс», 2004. – 252 с.
2. Слияния и поглощения. Серия Классика Harvard Business Review / Коллектив авторов; Пер. с англ. – М.: «Альпина Бизнес Букс», 2007. – 196 с.
3. Слияния, поглощения и реструктуризация компаний (3-е издание) / Патрик А. Гохан; Пер. с англ. – М.: «Альпина Бизнес Букс», 2007. – 741 с.
4. Слияния и поглощения. Путеводитель по рынку профессиональных услуг (Серия путеводителей-справочников «Проверено. Коммерсантъ») / М.: «Альпина Бизнес Букс», The Platzdarm Group, 2004. – 192 с.
5. World Steel in Figures 2007, IISI (International Iron and Steel Institute)
6. www.ma-journal.ru

Влияние экономических факторов на переговорный процесс Россия – Украина – ВТО

Ивлева Маргарита Владимировна¹

Студентка

Харьковский экономико-правовой университет, Харьков, Украина

E-mail: rafinadink@mail.ru

Факт вступления Украины во Всемирную торговую организацию может автоматически усложнить процесс вступления в ВТО России, которой придется подписывать дополнительный двусторонний протокол о взаимном доступе на рынки товаров и услуг с украинской стороной. Целью нашего исследования было выявление факторов, способствующих и препятствующих двустороннему переговорному процессу между Украиной и Россией.

В процессе анализа результатов исследований, проведенных ведущими национальными научными центрами, было установлено, что вступление Украины в ВТО позволит повысить инвестиционные рейтинги страны, привлечь новые технологии и расширить рынки сбыта, а также увеличит приток прямых иностранных инвестиций. В связи с отменой квот на поставки продукции в Евросоюз, могут увеличиться объемы производства в базовых экспортоориентированных отраслях украинской промышленности: производство кокса, металлургия (ожидается прирост объемов производства на 14%), химической отрасли.

Вместе с этим, уровень таможенной защиты агропромышленного комплекса Украины после вступления в ВТО снизится с 16% до 9,1%. Для пищевой промышленности негативные последствия могут оказаться еще более тяжелыми, поскольку средний уровень таможенной нагрузки для импортеров продовольственных товаров снизится с 36,1% до 12,4%.

В настоящее время Россия является основным рынком сбыта украинских товаропроизводителей (более 30% внешнеторгового оборота). В свою очередь, пребывание России за рамками правил ВТО позволяет препятствовать свободному доступу украинских товаров на российский рынок. Вступление России в ВТО предоставит для Украины возможность беспрепятственного доступа на российский рынок таких ключевых продуктов пищевой промышленности, как сахар, спирт, растительное масло. Кроме того, вступление России во всемирный торговый клуб будет иметь для украинской стороны очень серьезные положительные последствия в виде ограничения экспортных пошлин на энергоносители из РФ. Данный фактор будет способствовать снижению цен на энергоносители для украинской экономики (одной из самых энергозатратных в мире).

Выводы

В результате проведенного исследования был сделан вывод о том, что компенсация негативных экономических последствий от вступления Украины в ВТО, возможна только в результате вступления в ВТО Российской Федерации. По нашему мнению, украинская сторона должна не препятствовать, а всячески способствовать ускорению переговорного процесса между Россией и ВТО. Членство России и Украины в ВТО даст дополнительный импульс двустороннему экономическому сотрудничеству между нашими странами.

¹ Автор выражает признательность кандидату экономических наук, Захарченкову С.П. за помощь в подготовке тезисов.

Социальное партнерство в сфере труда по российскому законодательству

Карзыкина Анастасия Сергеевна

студент

МГУ имени М.В. Ломоносова, Москва, Российская Федерация

E-mail: anastasia_5123@mail.ru

Социальное партнерство — это идеология, форма и методы согласования партнеров социальных групп для обеспечения их конструктивного взаимодействия. Устойчивость рыночного развития экономики зависит, прежде всего, от характера взаимоотношений предпринимателей и работающих по найму. В широком смысле - социальное партнерство - это сотрудничество различных социальных групп и слоев. В более узком значении - это способ согласования интересов работников и работодателей в целях обеспечения социального мира. Этим и обосновывается актуальность выбранной темы.

Проблема социального партнерства рассматривается обычно исходя из послевоенного опыта стран Западной Европы, особенно ФРГ. Как мы видим, история социального партнерства в трудовой сфере имеет долгую историю. Однако только относительно недавно оно стало изучаться научными деятелями. Со временем и с развитием трудовых отношений в целом социальное партнерство приобретало статус одного из основных составляющих такой деятельности. Сегодня мы не можем представить себе ни одно трудовое законодательство стран, в котором не отводилось бы место социальному партнерству.

Россия — не исключение. В трудовом российском законодательстве социальному взаимодействию уделяется значительное внимание. Примером этому может послужить Трудовой Кодекс, вторая часть которого (а именно 32 статьи) посвящены вопросам отношений работника и работодателя. По моему мнению, проделав данную работу и изучив вышеупомянутые статьи ТК РФ, в которых должно функционировать социальное партнерство, можно сделать вывод о том, что данное социальное явление, во-первых, играет значительную роль в трудовых отношениях в целом, а во-вторых, развито в достаточной мере. Непосредственно в Трудовом Кодексе, а также в Комментариях к Трудовому Кодексу освящены права и обязанности работников и работодатели, их гарантии, а также правила, по которым социальное взаимодействие должно осуществляться. Сегодня в трудовом законодательстве России широко используется опыт ряда зарубежных стран, в особенности Германии. Многие пункты социального партнерства, освященные в трудовых кодексах, имеют много общего. В данной работе более подробно сравнено два законодательства с целью выявления общих и различных черт.

В действительности работодатели и наемные работники выступают не только как противоборствующие стороны, но и как сотрудники. Этот жизненный пункт, который не прописан в законах и не закреплен нормативными актами, играет не последнюю, а может и решающую роль в отношениях между работником и работодателем.

Но, безусловно, в России есть большой потенциал, для того, чтобы развить мощную и полную систему социального взаимодействия работников и работодателей, что в свою очередь может оказать незаменимую помощь при становлении экономики в целом и укреплению России на мировой арене.

Литература

1. Закон РФ от 11.03.1992. №2490-1 « О коллективных договорах и соглашениях»
2. Комментарии к Трудовому Кодексу Российской Федерации
3. Конвенция МОТ N 98 "О применении принципов права на организацию и на ведение коллективных переговоров" (1949)
4. Международная организация труда (МОТ) в Конвенции N 151 "О трудовых отношениях на государственной службе" (1978)
5. Рекомендация МОТ № 113(1960 г)
6. Трудовой кодекс Российской Федерации
7. Гусов К.Н «Трудовое законодательство.» 7-е изд. 2002 г., Проспект, 2002 г.
8. Свобода объединения и коллективные переговоры. Издание МБТ. Женева. 1995. С. 111

Формирование современной банковской системы РФ в регионах

Каторова Юлия Анатольевна

Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова, Москва, Россия

E-mail: 0509@inbox.ru

В современном развитии банковской системы России важное место должно отводиться формированию современной банковской системы в регионах страны. Так как Россия является государством с широкими территориальными владениями, то для обслуживания всех своих граждан просто необходимо создание такой системы.

В структуре банковской системы России действуют как крупнейшие российские и транснациональные банки, так и средние и малые банки, осуществляющие деятельность в пределах ограниченных территорий.

В настоящее время зарубежные банковские системы переживают процесс концентрации и консолидации активов. Эта глобальная тенденция к консолидации банков не прошла мимо Российской экономики. Она обусловлена техническими инновациями в банковском деле, дерегулированием финансового сектора, развитием прямого финансирования и процессом дезинтермедиации (вытеснением посреднической деятельности). В России к причинам слияния можно отнести территориальную экспансию и стремление консолидировать кредитные ресурсы.

На фоне этих тенденций, с учетом проблем низкой капитализации банков, нехватки источников пополнения кредитных ресурсов, недостаточного многообразия банковских продуктов, низкой готовности банков к инновациям, слабой правовой разработанности и усиливающейся конкуренции со стороны иностранных кредитных организаций, встает вопрос о будущем регионального банковского сектора. Основная проблема касается будущего малых региональных банков. Данные банки имеют высокую концентрацию операций с узкой группой клиентов, что приводит к повышенным рискам. Но банкротство мелкого регионального банка может вызвать недоверие российского вкладчика ко всей банковской системе, что, приведет к негативным результатам. Тем более что малые банки составляют большинство в структуре банковской системы, показывает их непосредственную близость к региональному сектору экономики и способность наиболее компетентно и оперативно решать проблемы на местном уровне. Большие банки превратились в сложные мегаорганизации, которые обеспечивают своих клиентов широким спектром услуг, при этом опираются на специфическую финансовую информацию, компьютерные модели и систему централизованного принятия решений. В отличие от крупных банков местные банки более сфокусированы на банкинге "взаимоотношений", основываясь при принятии решений на личном знании кредитоспособности клиента и глубинном понимании нужд бизнеса на местах.

Опыт показывает, что малые банки имеют очевидные преимущества, на которые они должны опираться в своем дальнейшем развитии во всех регионах.

- **Оперативность** – способность в кратчайшие сроки реагировать на потребности клиента, что особенно важно для регионов России, имея в виду географические особенности и труднодоступность некоторых объектов бизнеса. Для еще большего укрепления позиций в данном сегменте экономики необходимо повысить оперативность связи банка с клиентом и наладить устойчивую обратную связь.

- **Индивидуальность** – отсутствие определенных рамок при принятии решений, особенно с клиентами, которых банк лично знает и строит долгосрочные взаимоотношения. Малые банки подходят к каждому конкретному клиенту индивидуально. Они лучше знают конъюнктуру местного рынка и непосредственно заемщика и на основании этого могут увеличивать объемы кредитования.

- **Гибкость** – способность быстрого приспособления деятельности банка к изменению внешней среды – законов, нормативов, технологий и т.п.

На основе этого, подчеркивается необходимость создания эффективного механизма реструктуризации и поддержки малых банков.

В настоящее время для развития инфраструктуры и поддержания конкурентоспособности малых и средних банков необходимо внедрение современных банковских технологий, в частности интернет-банкинга. Это дает возможность осуществлять дистанционное обслуживание клиентов, сократить штат сотрудников, снизить транзакционные издержки. Кроме того, это позволит малым банкам не потерять клиентов из-за отсутствия технической базы.

Применение интернет-банкинга особенно актуально в российских условиях, учитывая масштабы страны. При его внедрении, местные банки смогут обслуживать клиентов в самых отдаленных точках. Развитие системы кредитных историй позволит активно кредитовать в режиме "онлайн".

Очевидно, что из-за малых масштабов банков себестоимость их услуг резко возрастает. При таких условиях целесообразна кооперация среди малых банков, в частности, для заключения договоров о совместном осуществлении ряда расходов: по инкассации, по процессингу пластиковых карт, по организации совместных call-центров, по составлению рейтингов региональных заемщиков, по организации аутсорсинга.

Для малых и средних банков важна перспектива развития синдицированного кредитования, что позволит им разделить риски между собой и кредитовать предприятия регионов в более крупных масштабах.

Эффективным механизмом повышения роли и значимости малых банков может быть вовлечение их в социальную жизнь регионов. Путем усиления участие малых и средних банков в процессе обслуживания органов местного самоуправления.

Помимо представленных выше механизмов реструктуризации и развития малых банков, на фоне последних тенденций консолидации и концентрации можно наметить сокращение числа малых банков по пути слияния и поглощения и при помощи административного нажима, связанного с переходом на новые базельские принципы, путем ужесточения нормативов или пересмотра лицензий.

Но наряду с процессами концентрации и консолидации в отечественной банковской системе встает острая проблема, связанная с нехваткой конкуренции и излишней монополизацией банковского сектора. Это проявляется в доминировании Сбербанка в регионах страны, наряду с одним двумя крупными региональными банками. Данная проблема может быть решена с приходом крупных московских и других региональных банков и открытием их филиалов.

Для стратегического развития банков в регионах важное значение имеют проблемы не только малых и средних банков, но и крупных региональных банков. Необходимо создать и разработать механизм оптимизации участия государства в капитале банков, рассмотреть вопрос об участии государства в капиталах крупных региональных банках, осуществляющих активное внедрение банковских продуктов, реализации региональных программ, ипотечного кредитования.

Литература

1. Барыбин. Перспективы развития банковского сектора России : региональный анализ .ДиК. 2006,№4
2. Моисеев. Оптимальная структура банковского сектора. В.Э.№10 2006.
3. Симановский А. Базельские принципы эффективного банковского надзора. Денги и кредит, 2007,№1.
4. Стратегическая модель региональных банков (Предложения для обсуждения на VII Всероссийском банковском форуме "Региональные банки: стратегическая модель развития" (Нижний Новгород, 24–25 августа 2006 г.))
5. www.cbr.ru

Глобализация мировой экономики и Россия

Ким Елена Эрнестовна

студентка

Финансовая академия при Правительстве Российской Федерации, факультет «Финансы и кредит», Москва, Россия

E-mail: chucha115@mail.ru

Глобализация экономической деятельности является одной из главных тенденций в развитии современного мира, не только оказывающей громадное влияние на экономическую жизнь, но и влекущей за собой далеко идущие политические (внутренние и международные), социальные и даже культурно - цивилизационные последствия. Эти последствия все больше ощущают на себе практически все страны и среди них, конечно, Россия, вполне осознанно, активно и целеустремленно движущаяся по пути интеграции в мировую экономику.

Кардинальные изменения в экономической, политической и правовой системах, произошедшие в России после распада СССР существенно повлияли на роль внешнеэкономических факторов развития страны, в особенности, повлияли на расширение торгового сотрудничества российских участников с зарубежными партнерами. Усиление внешнеэкономического фактора объективно диктуется проводимыми рыночными преобразованиями, формирующими качественно новые основы для взаимодействия отечественной экономики с мировой, внутреннего рынка с внешним.

Переход к рыночной экономике поставил перед внешнеэкономической деятельностью задачу способствовать максимально эффективному включению российского народнохозяйственного комплекса в мировые экономические процессы, с целью использования преимуществ международного разделения труда, т.е. прежняя ориентация на относительную замкнутость плановой экономики уступила место курсу «открытой» экономики. К этому времени стало очевидно, что путь национальной изолированности от международных экономических отношений бесперспективен для России. Споры сводились лишь к выработке единого мнения по поводу конкретных форм, пределов, темпов и других параметров интегрирования в мировое хозяйство.

России, в произошедших условиях, потребовалось в максимально сжатые сроки создать новую нормативно – правовую базу, отладить организационно-экономический механизм внешнеэкономической деятельности, найти взаимовыгодные формы внешнеэкономического сотрудничества, способствующее вхождению России в систему МЭО в качестве равноправного партнера, защите национального рынка от неблагоприятного воздействия мировой конъюнктуры. Все это определяет актуальность изучения этого процесса, потому что его анализ имеет не только теоретическое, но и сугубо практическое, и, причем чрезвычайно важное, значение для России, для ее внешнеэкономической, а в более широком смысле – всей экономической политики.

Практическая сторона исследования определяется ее ориентацией на решение актуальных проблем, связанных с деятельностью нашего государства на мировом рынке. В сложившихся условиях международных взаимоотношений, а именно разразившегося мирового кризиса, неопределенностью, связанной со сменой правительственных глав, противостоянием НАТО и России, успех задач, которые поставило перед собой наше государство, будет зависеть от оздоровления хозяйства страны в целом, а также от доработки и создания действенных законодательных, организационных, материальных, технических предпосылок для этого. Для России большое значение приобретает проблема выбора стратегии и тактики эффективного участия в мирохозяйственных процессах, а также нахождение наиболее оптимальных решений для важных и очевидных проблем, которые возникают из-за процесса глобализации экономической жизни в последнее время.

Литература

1. Горбачев М.С. Грани глобализации: трудные вопросы современного развития. – М.: Альбина Паблишер. -2005
2. Фаминский И.П. Глобализация экономики и внешнеэкономические связи России. – М.: Республика. – 2006
3. Международные экономические отношения. Учеб. пособие для вузов / Под редакцией Сметеевко. – М.: 2007.
4. Давыдов О.Н. Внешняя торговля: время перемен. – М.:2004.
5. Портер М. Международная конкуренция: Пер. с англ. и с предисловием В.Д. Щетинина. М.:2006
6. Г. Ханин Три периода постсоветской экономики России: Разрушение, восстановление, созидание// Мировая экономика и международные отношения, 2007, №10.
7. Ю. Шишков Россия на развилке стратегических дорог // Мировая экономика и международные экономические отношения, 2007, №12
8. Спиридонов И.А. Мировая экономика. – М.: 2006г.
9. Медведев В.А. Глобализация экономики: тенденции и противоречия. // Мировая экономика и международные отношения,2007, № 8
10. Михайлов В., Буянов В. Глобализация, ВТО, Россия. // Мировая экономика и международные отношения, 2006, №12.
11. Эксперт за 2006-2008
12. Большой экономический словарь / Под ред. А.Н.Азрилияна. – М.: Институт новой экономики, 2004
13. <http://www.gks.ru/>
14. www.interlife.ru
15. www.naukaran.ru

Синергия Большого Китая как важная составляющая мировой экономики: теория экономической интеграции некоторых стран АТР Ш. Одеда

Козырев Янис Викторович⁸

студент

*Кемеровский государственный университет, факультет политических наук и социологии,
Кемерово, Россия*

E-mail: Yanisk@rambler.ru

Введение

Концепция Большого Китая представляет собой синергетическое объединение некоторых стран Юго-Восточной Азии, действующих совместно в мировой экономике и взаимодополняющих друг друга. Западные исследователи, в частности профессор Ш. Одед, указывают перспективы и потенциал такого объединения (Одед, 2005, 7).

В целом, в экономических, геополитических, а также культурных аспектах Большой Китай – это не только отдельно взятая страна – Китайская Народная Республика. Синергетически его дополняет Гонконг – предпринимательский центр, с 1997 года являющийся самостоятельной административной областью с собственной юрисдикцией, регулирующей торговлю и иностранные капиталовложения. Также сюда входит и Тайвань – высокотехнологически развитое государство, которое вносит весьма существенный вклад в экономическую жизнь Китая, несмотря на свой политический статус в его глазах. И следующее место по значимости в этой экономической интеграции принадлежит еще «более китайскому» Сингапуру (около 80 % его населения – китайцы), где разрабатываются современные технологии и сосредоточены мультинациональные компании. Бизнес-элита Большого Китая, укрепившись на рынке Юго-Восточной Азии, начинает занимать устойчивые позиции и оказывать существенное влияние на мировую экономику. Для примера можно упомянуть о таком всемирно известном концерне, как Hutchison Whampoa, который расположен в Гонконге и ведет свою деятельность более чем в 40 странах мира, его доход составляет 20 млрд долларов (Yang, 2003).

Методы

Опираясь на концепцию Большого Китая и предложенную Ш. Одедом идею глобально-экономической интеграции некоторых стран Юго-Восточной Азии, мы провели ее анализ с позиций синергетического взаимодействия. Информационной базой настоящей работы послужил статистический инструментарий макроэкономического развития и совместных достижений в данной области описываемых стран Большого Китая. Анализ обозначенной проблематики оказывается актуальным, целесообразным для обнаружения закономерностей экономического развития рассматриваемого региона. Влияние Большого Китая на мировую экономику является убедительным примером региональной экономической интеграции, что заставляет обратить серьезное внимание на феномен синергии как в мировой экономике в целом, так и в отдельно взятой области – АТР.

Результаты

На основе проведенного анализа ясно представляется потенциал экономической интеграции стран Большого Китая. Тенденции сближения экономических систем Гонконга, Тайваня, Сингапура и Китая можно в первую очередь обосновать географическим аспектом. Если объединить данные конгломератные части в единое целое или ускорить этот процесс, то получится потенциал, не имеющий себе равных: трудовые ресурсы являются не только крупнейшими в мире, но и состоят из высокообразованных и квалифицированных руководителей, ученых, инженеров; высокотехнологичная модернизирующаяся инфраструктура занимает лидирующую позицию в разработке новейших технологий, в производстве и играет доминирующую роль в торговле (гавань для контейнеров в Гонконге - одна из самых оживленных и современных в мире); но и, конечно, гигантский капитал (0,75 трлн долларов экономики Китая, Тайваня, Гонконга и

⁸ Автор выражает признательность к. полит. н. Вострикову К. В. за помощь в подготовке тезисов.

Сингапура находится в иностранных резервных фондах); главные базы и региональные штаб-квартиры многонациональных предприятий Азии (Шанхай, Гонконг и Сингапур).

Экономические системы Гонконга, Тайваня, Сингапура начинают всё больше зависеть друг от друга и в большей мере от материкового Китая. Этим системам присущи синергетические тенденции: взаимодополняющий капитал, навыки, рынок человеческих ресурсов и знаний, интегрируясь, могут обеспечить и дать гигантские темпы развития в масштабах внутренней экономики этих стран и, как следствие, в дальнейшем пропорционально увеличить макроэкономические показатели Большого Китая в целом. Весь объем продаж товаров Большого Китая (КНР, Гонконг, Тайвань и Сингапур) составляет почти 1,4 трлн долларов, уступая лишь Европейскому Союзу и Соединенным Штатам, и в два раза превышает объем продаж Японии. В масштабах мировой экономики необходимо говорить об этом как о перспективе мощного экономического влияния на решения других стран-участников рынка по вопросам, связанным с торговлей и экономикой, поскольку это подкреплено заметным контекстом и интересами Большого Китая в сфере рынка экспорта практически для всех стран Азии.

Результаты исследования и статистические данные показывают, насколько быстро происходит увеличение активного сальдо торгового баланса Большого Китая в мировой экономике.

Литература

1. Shenkar Oded (2005). The Chinese Century., p 7, 53-57. Balance business book. 2005
2. Михеев В., Суслин С. С., Лузянин С. Г. (2005). Китай: угрозы, риски, вызовы развитию. Москва, центр Карнеги. 2005
3. Y. Yang (2003). «China's Integration into the world Economy: Implications for Developing Countries,» International Monetary Fund Working Paper 2003, p 245.
- 4 . www.sectesco.org (*Официальный сайт ШОС*)

Российско-украинские отношения: проблемы и перспективы

Корнеева Елена Юрьевна

студент

Московский государственный Университет имени М.В. Ломоносова, Москва, Россия

E-mail: key157@rambler.ru

Россия и Украина являются самыми крупными государствами Европы, занимают значительную совокупную территорию, на которой проживает свыше 200 млн. человек. Оба государства обладают весомым потенциалом, который играет важную роль в экономической и политической жизни на постсоветском пространстве. От характера взаимоотношений этих двух государств во многом зависит стабильность ситуации в Центральной и Восточной Европе. Поэтому, перспектива русско-украинских отношений является очень актуальной и трудно прогнозируемой как политической, так и исторической проблемой современности. Чтобы получить объективное представление о взаимодействии России и Украины следует обратить внимание на исторический контекст формирования и развития их отношений.

Целью данной работы является раскрытие исторического фона нынешних отношений между странами, выявление факторов, способствующих сближению и отдалению этих государств, имеющих родственное историческое и культурное прошлое. Охарактеризовать политику России и Украины в разные исторические периоды (в эпоху царизма, советской власти, после обретения независимости государств). Важной задачей является показать, как после распада Советского Союза развивались и будут развиваться отношения между Россией и Украиной. В ходе исследований произведена попытка выявить наиболее вероятные модели движения вектора внешней политики Украины(движется ли она по пути сближения со странами СНГ или стремится к евроинтеграции) и ее место во внешней политике России.

В ходе работы проанализированы взгляды российских, украинских и западных историков и политологов на перспективы двусторонних отношений, рассмотрены существующие односторонние оценки исторических этапов формирования политики и идеологии современных независимых государств. На их основе произведен максимально объективный анализ исторического прошлого и прогноз возможного будущего внешнеполитических отношений этих стран. Хронологические рамки исследования составляют исторический период начиная с Переяславской рады 1654 года и до новейшей истории..

Литература

1. Ключевский В.О. Курс русской истории., 9т., М.,Мысль, 1987г.
2. Макаренко В.В. Кто союзники России? Ментальность и геополитика: парадоксы политики безопасности России.- М.: Страдиз: Фиалер, 2000.
3. Россия – Украина: история взаимоотношений / РАН, Ин-т славяноведения. –М.: Яз. Рус. Культуры, 1997.-246.
4. "Российская газета" - Федеральный выпуск №4187 от 4 октября 2006 г.
5. <http://www.rambler.ru/news/politics/russiaukraine/10190860.html>
6. http://www.pravda.ru/world/2004/5/73/207/15909_Pereyaslav1.html
(Правда.Ру.Переяславская Рада: как всё было на самом деле).
7. http://www.igrunov.ru/ukr/vchk-ukr-articles/interview/russ_year-fin.html (Перспективы российско-украинских отношений, РИА-Новости, 23 января 2004г).
8. <http://www.carnegieendowment.org/events/index.cfm?fa=eventDetail&id=708> (Russian-Ukrainian Relations, May 24, 2004).
9. http://bd.english.fom.ru/report/map/projects/dominant/edom0603/edomt0603_2/ed060321

Социальные аспекты глобализации

Кохась Артём Сергеевич

студент

Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова, Москва, Россия

E-mail: 4empion@bk.ru

В первую очередь, говоря о социальных аспектах глобализации, стоит уточнить определение самого понятия «глобализация». В научном мире до сих пор возникают споры о правильности того или иного определения, поэтому рассмотрим несколько формулировок:

Глобализация — возрастание роли внешних факторов (экономических, социальных и культурных) в воспроизводстве всех стран-участниц этого процесса, формирование единого мирового рынка (рынков) без национальных барьеров и создание единых юридических условий для всех стран.

МБРР описывает глобализацию как «увеличивающуюся экономическую взаимозависимость стран мира как следствие возрастающего объема и возрастающего многообразия международных перемещений товаров, услуг и интернациональных потоков капитала, а также все более быстрого и широкого распространения технологии» *World Economic Outlook*, 1997, p. 45).

М. Уотерс («Глобализация». Лондон; Нью-Йорк, 1995) отмечает: «Глобализация - это процесс, в ходе которого и благодаря которому определяющее воздействие географии на социальное и культурное структурирование упраздняется и в котором люди это упразднение все в большей мере осознают».

Глобализация - термин для обозначения ситуации изменения всех сторон жизни общества под влиянием общемировой тенденции к взаимозависимости и открытости.

По мысли Р. Робертсона («Глобализация». Лондон, 1992), "понятие глобализации относится как к компрессии мира, так и к интенсификации осознания мира как целого... как к конкретной глобальной взаимозависимости, так и осознанию глобального целого в 20 в". Это определение кажется мне наиболее близким. Однако стоит внести одно изменение. На мой взгляд, на процесс «осознания мира как целого» в первую очередь было оказано влияние извне. Это был не процесс слияние, а процесс поглощения. Поглощения одной экономикой другой экономики, поглощения одной культурой другой культуры и т.д.

Бывший генеральный секретарь ООН К.Анан: «миллионы и миллионы граждан убеждаются на собственном опыте, что глобализация не подарок судьбы, а сила разрушения, подрывающая их материальное благополучие или их привычный образ жизни» («Известия», 22 августа 1998);

В культурной сфере налицо доминирование США: пропандирование американских ценностей на весь мир заставляет говорить уже не о глобализации, а об «американизации».

Процессы поглощения культур происходили и раньше, однако они имели локальный характер и не имели четкой направленности. Глобализация является всемирным процессом, приводящим к преобразованиям во всех сферах человеческой жизни. Не только экономических, но и социальных.

Потенциальные возможности глобализации поражают воображение: отсутствие войн, создание общемирового правительства, помощь стран третьего мира, исчезновение бедности. Всё это действительно возможно при условии верности единым универсальным ценностям, солидарности и т.д. Однако реальные последствия являются не столь положительными. Создается богатство, но при этом слишком многие страны и народы не могут воспользоваться его преимуществами. Даже в экономически благополучных странах многие граждане испытывают на себе отрицательные последствия глобализации.

Однако это скорее экономические последствия для социума. Социальные же последствия обозначить сложнее. На мой взгляд, отсутствие экономической мощи у стран третьего мира не так важно, как исчезновение культур этих стран. Или же уменьшение роли фундаментальных наук, а следовательно сужение кругозора граждан этих стран. Главная

проблема при оценке социальных аспектов глобализации состоит в том, что каждый человек на планете Земля так или иначе вовлечён в этот процесс.

В рамках данной работы были рассмотрены социальные причины глобальные проблемы современности, как то: терроризм, разрыв между богатыми и бедными, перенаселение, демографическая ситуация и т.д. Выявлена связь между социальными последствиями глобализации и глобальными проблемами, охарактеризована ситуация в современном мире. Были выявлены закономерности «глобализированного мира».

Таким образом, при рассмотрении перечня глобальных проблем современности, было выявлено, что более половины из них имеют в основе проблемы социальные. Поэтому борьба с этими проблемами экономическими путями не приводит к желаемому результату.

Литература

- Доклад Всемирной Комиссии по социальным аспектам глобализации «Справедливая глобализация: создание возможностей для всех»
- Журнал «Коммерсантъ», выпуск от 18 сентября 2006 года
- Журнал «Handelsblatt», выпуск от 13 сентября 2006 года
- Бирдюков Н.Г. «Глобализация и Россия», Издательство: «ИТРК», 2004 г.

Национальная банковская система в условиях вступления России в ВТО

Ларионова Екатерина Юрьевна

Студент

Ставропольский государственный университет, Ставрополь, Россия

E-mail: katrin227@mail.ru

Введение

Современный этап развития банковского сектора РФ характеризуется его активной интеграцией в мировую финансовую систему. Процесс либерализации банковского сектора РФ и интеграции его в мировую экономическую систему напрямую связан со вступлением России во Всемирную торговую организацию. В настоящее время ни одна страна не может являться полноценным участником международных экономических отношений без членства в ВТО. Очередным этапом формирования в России рыночной экономики открытого типа, вовлечение страны в международный финансовый рынок являются переговоры и последующее вступление в ВТО.

Вместе с тем, необходимо учитывать, что присоединение нашей страны к ВТО обернется не только получением выгод от участия в деятельности этого регулятора мировой торговли и возможности влияния на принимаемые решения, но и будет сопряжено со значительными рисками и издержками, обусловленными обязательствами по либерализации доступа иностранных компаний на российский внутренний рынок в ситуации, когда ряд отечественных отраслей остаются откровенно не конкурентоспособными по сравнению с зарубежными производителями соответствующих товаров и услуг.

Это диктует необходимость всестороннего исследования проблематики присоединения России к ВТО в национальном, отраслевом и региональном разрезах, причём с учётом динамических эффектов, которые могут возникнуть в результате: ведь издержки от членства в этой организации в краткосрочном периоде для той или иной отрасли, региона или страны в целом могут обернуться бурным развитием в долгосрочной перспективе, и наоборот. Напряженный ход переговоров по банковским услугам между Россией и её ключевыми партнёрами - ЕС и США - дополнительное доказательство важности и сложности этой проблемы.

Методы

В основу исследования был положен метод сравнительного анализа финансовых показателей российских банков (Сбербанк, Внешторгбанк и др.) и банков с преобладанием иностранного капитала (Райффайзен, СИТИ-банк), были сделаны выводы об уровне развития российских банков.

В частности был проведен сравнительный анализ тарифов на банковские услуги и рассмотрен спектр услуг, предоставляемых зарубежными банками на российском рынке. Это позволило вделать выводы о конкурентоспособности российских банков и степени присутствия иностранных банков в различных секторах банковской деятельности до вступления России в ВТО и выявить возможные проблемы и перспективы развития.

Результаты

Проведенный анализ выявил, что в условиях неразвитости финансового рынка, а также достаточно радикальных изменений в макроэкономической ситуации в стране низкий уровень активов наряду с низкой степенью их диверсификации и ограниченностью проводимых финансовых операций неизбежно приводит к кризису неликвидности в банковской системе. Еще одним фактором слабой конкурентоспособности является качество спроса. В этом отношении низкий уровень депозитов во многом отражает недоверие населения российским банкам, что в свою очередь является закономерным итогом денежных реформ, кризисов и конфискации далекого и не столь далекого прошлого. Одной из ключевых проблем конкурентоспособности российского банковского сектора является монополизация рынка Сбербанком и другими банками, контролируемые государством. Отсутствие значительной конкуренции на рынке банковских услуг является

на сегодняшний день главным фактором, сдерживающим дальнейшее развитие российского банковского сектора.

Различия в степени развитости банковских рынков России и развитых стран (масштабы, качество регулирования и надзора, инфраструктурные параметры) диктуют необходимость поэтапной либерализации, что в принципе не является препятствием для присоединения страны к ВТО.

Результаты проведенного исследования показывают, что для сектора банковских услуг в России в условиях вступления в ВТО возможен ряд как позитивных, так и негативных последствий.

**Положительные и отрицательные последствия
вступления России в ВТО**

Положительные последствия	Отрицательные последствия
привлечение в банковскую сферу иностранного капитала для повышения капитализации российских банков;	утрата независимости национальной банковской системы и снижение ее роли в развитии экономики страны;
новые банковские технологии;	отток средств из национальной банковской системы;
передача местным кадрам опыта, специальных навыков и знаний, новых методов управления;	потеря доходных сегментов банковского рынка национальными банками;
масштабная ресурсная база для инвестиций в экономику;	банкротство большого количества российских банков;
стимулирование национальных банков к усилению конкурентоспособности за счет использования новых технологий, повышения качества предоставляемых услуг, снижение тарифов и совершенствования менеджмента	еще большее снижение доверия населения на фоне банкротства российских банков

Во многом перспективы российского банковского сектора зависят от того, насколько быстро сами банки смогут адаптироваться к новым условиям. Действительно, по своей капитализации все российские банки уступают иностранным. Однако этот аргумент можно с равным успехом использовать как для обоснования необходимости протекционистской защиты, так и мер по стимулированию притока иностранного капитала для развития этого сектора. Поэтому возможность потери своих позиций должны заставить банки работать над повышением своей конкурентоспособности и бороться за свое выживание.

Литература

1. Тальянцев С.В. Проблема допуска иностранного капитала в национальную банковскую систему // «Деньги и кредит»
2. Гладков М.М. ВТО: за и против// «Финам»
3. Сарчев А.М. Ведущие коммерческие банки в мировой экономике. М.: Финансы и статистика
4. Букато В.И., Головин Ю.В., Львов Ю.И. Банки и банковские операции в России / Под ред. М.Х. Лapidуса. М.: Финансы и статистика
5. www.wto.ru - официальный сайт Всемирной торговой организации

Глобализационные процессы и их воздействие на развитие мировой экономики

Лиязева Олеся Владимировна

студент⁹

Пензенский государственный университет архитектуры и строительства,

Институт экономики и менеджмента, Пенза, Россия

E-mail: lijazeva@rambler.ru

Сейчас, пожалуй, нет другой проблемы общественного развития, которая привлекала бы столь пристальное внимание ученых-экономистов, политологов, социологов, культурологов – как проблема глобализации. Она становится предметом серьезных научных исследований, жарких дискуссий и столкновений.

Глобализация – это качественно новый феномен интернационализации, более широкое понятие, чем мирохозяйственная интеграция [1,с.24]. В современной науке нет общепризнанного единого определения глобализации и ее периодизации. Разночтения обусловлены масштабностью и недостаточностью изученности этого феномена. Международный банк развития и реконструкции определяет глобализацию «как увеличивающуюся экономическую взаимозависимость стран мира, как следствие растущего объема и многообразия международных перемещений товаров, услуг и интернациональных потоков капитала, а также более быстрого и широкого распространения технологий». Международный валютный фонд считает основными чертами глобализации рост мировой торговли, транснациональных финансовых потоков, перелив технологий, информационные сети и взаимодействие культур, а ЮНКТАД – «глобализацию производственных процессов через международную производственную кооперацию на основе поузловой и пооперационной специализации, опирающейся на преимущества кооперирующих стран» [1,с.24].

Современная глобализация – очень противоречивый процесс, имеющий как горячих сторонников, так и убежденных противников. Положительные оценки преобладают в научных и общественных кругах развитых стран. Отрицательное отношение к глобализации проявляется больше в развивающихся странах.

Оптимисты обычно указывают на то, что глобализация ведет к повсеместному росту производительности труда и повышению уровня жизни. Она увеличивает эффективность производственных инвестиций, которые, выходя за национальные рамки, могут быть направлены туда, где должны обеспечить наилучшие результаты. Она также расширяет ассортимент потребляемых людьми товаров [2,с.12]. Глобализация ускорила экономическое развитие многих стран. По темпам роста на первое место вышел Азиатский регион (около 2/5 ВВП мира), в основном благодаря всего лишь трем странам – Китаю, Японии и Индии, занявшим после США второе место, третье и четвертые места в мире. Сегодня 29 государств находятся в составе экономического авангарда, в ряды которого влились новые индустриальные страны (Сингапур, Южная Корея, Малайзия), а также Испания, Португалия и Греция, выбравшиеся из полупериферийного состояния. Китай вступил в третье тысячелетие вместе с экономическими гигантами.

Кроме того, многие специалисты обычно сходятся в том, что на основе процессов глобализации лежат происходящие в последние десятилетия качественные, революционные изменения в технико-технологическом, транспортно-коммуникационном, информационном базисе экономики и всего человеческого общества, сопровождаемые всесторонним изменением био- и авиакосмических технологий, ядерной энергии, достижения в области искусственного интеллекта. Именно приходящийся на последнюю треть минувшего столетия прорыв в этих областях – начиная от совершенствования знаний, научных открытий и до их массового применения в производстве – обеспечил такое сближение различных частей мирового хозяйственного пространства, что обозначились тенденции

⁹ Автор выражает признательность доценту, к.э.н. Чуваковой С.Г. за помощь в подготовке тезисов.

постепенного приближения к внутреннему единству всемирного торгово-экономического комплекса [3, с.3-4].

Противники глобализации указывают на то, что по мере развития планетарных характеристик стали приобретать силу такие отрицательные явления, как распространение преступности, наркомании, международный терроризм, разного рода экономические потрясения, участвовавшие техногенные катастрофы и др. И тем не менее к числу основных угроз глобализации относят:

◆ Углубление разрыва между богатыми и бедными на Земле. Действительно, разрыв между богатым Севером и бедным Югом остается едва ли не самой приоритетной глобальной проблемой человечества. И в наши дни в странах Юга примерно 1,3 млрд человек живут менее чем на один доллар в день, а 3 млрд – менее чем на два доллара. Разрыв в доходах между жителями Севера и Юга достиг в пропорции 85:1. Доля стран Юга в мировом валовом продукте, по оценкам МВФ, составляет примерно 20%, тогда как стран Севера – более 75%.

◆ Тотальную американизацию всего мира. Нужно признать что такая угроза действительно существует. По размерам своего ВВП США занимают внеконкурентное первое место среди стран мира. Из 500 крупнейших ТНК 225 находятся в США, из 50 сверхкрупных – 27. Став единственной сверхдержавой, США приступили к созданию «нового миропорядка» с опорой на безусловное лидерство. Их глобальная внешнеполитическая стратегия направлена на трансформацию всей системы международной безопасности с таким расчетом, чтобы она максимально отвечала американским интересам.

◆ Ослабление роли национальных государств и национальных культур. Действительно, глобализация ведет к сокращению регулирующих функций национального государства, которое теряет возможность, как прежде, регулировать национальное хозяйство и защищать его от нежелательных внешних воздействий, в том числе и таможенными барьерами. Тем более не в состоянии оно влиять на экономические, социальные и культурные процессы, которые выходят далеко за пределы государственных границ [2, с.13-14].

◆ Глобализация отрицательно сказывается на мировой периферии, не готовой к условиям открытого рынка и жесткой конкуренции. В некоторых развивающихся государствах (кроме стран, входящих в ОПЕК) шоковая либерализация привела к разорению отечественных производителей, обнищанию населения и большой зависимости от внешней финансовой помощи.

◆ Бесконтрольность ТНК и ТНБ, которые обладают высокой степенью свободы и неподвластны государственному регулированию. Они уходят от налогов через оффшорные зоны; развивается теневая экономика [1, с.31,33].

Таким образом, глобализации – противоречивый процесс планетарного характера. Формирование единого мирового хозяйства еще не завершено, и степень глобализации на современном этапе развития мировой экономики не стоит сильно преувеличивать. Реальные процессы глобализации крайне противоречивы, порождают ряд болезненных проблем, ставят мировое сообщество перед серьезнейшими вызовами. Тем не менее, борьба против нее как таковой, стремление ее сдержать или тем более остановить бесперспективна и бессмысленна.

Литература

1. Аксенова Л.А. Глобализации мирового хозяйства: предпосылки, причины, инструменты, последствия// География в школе-№6-2005-с.24-33
2. Максаковский В.П. Глобализация как стержневая проблема мирового развития// География в школе-№4-2004-с.8-15
3. Медведев В. Глобализация экономики: тенденции и противоречия// МЭиМО-№2-2004-с.3-10

Механизмы образования глобализационной ренты

Маталыцкая Светлана Михайловна

старший преподаватель

Гродненский государственный университет им. Я. Купалы, Гродно, Беларусь

E-mail: mats@list.ru

Расплывчатость самого понятия глобализации становится серьезным препятствием на пути осмысления и практического разрешения фундаментальных проблем существования и развития всего мирового сообщества. Сегодня идея глобализации, суть которой в конечном счете сводится к распространению либерально-рыночных принципов хозяйствования в масштабах планеты, рассматривается, с одной стороны, в качестве важного источника новых возможностей, с другой – как причина многих бед и даже конфликтов внутри отдельных государств, а также между странами и регионами.

Доход, полученный в результате распределения либеральных принципов на весь мир можно назвать глобализационной рентой, формирующейся в условиях мегаэкономики. Совместно создаваемая прибыль систематически присваивается странами, изначально сосредоточившими в своих руках огромные капиталы. В то же время развивающимся странам вполне сознательно не оставляют ресурсов, столь необходимых им для технологического прорыва, чем надежно обеспечивается воспроизводство региональной дифференциации и их хронической отсталости.

Поскольку глобализация трактуется ее апологетами как сложение усилий разных стран для совместного производства необходимых мировому сообществу товаров, то капиталоемкие производства с высоким органическим строением капитала (капитал/труд) соответственно получают (присваивают) непропорционально большую долю совместно произведенной прибыли по сравнению с трудоемкими производствами, имеющими низкое органическое строение капитала. Описываемый эффект возникает вследствие высокой мобильности современного капитала, когда огромные финансовые ресурсы можно быстро, например по компьютерной сети, переводить из одной страны в другую.

Существует достаточно развитая система международных экономических организаций, которые активно используются глобалистическим капиталом в качестве орудий для расчистки плацдармов глобальной экспансии. В их числе Всемирный банк, МВФ, ВТО и т.п. На уровне субъектов хозяйствования особенностью глобализации является возникновение мультинациональных корпораций, позволяющих традиционным ТНК более успешно преодолевать попытки сопротивления национальных экономик их экспансии главным образом за счет оптимизации налогообложения и нейтрализации умеренной части антиглобалистского движения [4].

Для достижения аналогичных целей созданы и активно функционируют многочисленные институты, позволяющие открыто перераспределять глобализационную ренту в пользу стран «золотого миллиарда». Прежде всего это относится к системе мировых финансов, что дает основания вести речь о долларе, как об основном инструменте изъятия в пользу США добавленной стоимости, создаваемой на периферии [3].

Другим институтом, активно используемым для перераспределения глобализационной ренты, является система международной торговли, которая представляет собой особый организованный основными владельцами мировых капиталов механизм изъятия доходов из периферии в центр — из развивающихся стран в развитые. При этом ядро указанного механизма — Всемирная торговая организация (ВТО) — сегодня активно обеспечивает институциональные основы для перераспределения путем установления асимметричных, выгодных главным образом для развитых стран условий торговли [2].

Таким образом, пока в переходных странах наивно верят во всемогущество и самодостаточность свободных рынков, реализуя по рецептам Вашингтонского консенсуса (массовая приватизация, всеобщая либерализация и искусственное ограничение денежной массы) губительную для своих экономик концепцию государства-«ночного сторожа с монетаристской колотушкой», все без исключения развитые страны целенаправленно

усиливают государственное регулирование своих национальных экономик. Беспристрастная статистика свидетельствует о том, что в США, Франции, Нидерландах и других рыночноориентированных странах за последние 50 лет доля государственных расходов в ВВП удвоилась и сегодня составляет от 31% в США до 59% в Швеции. Динамика же государственных расходов на региональную политику за тот же период свидетельствует об усилении вмешательства государств мировой элиты в действие «свободных» рыночных сил в десятки и даже сотни раз [2].

Навязываемый извне (например, Вашингтонским консенсусом) курс на обвальную приватизацию государственной собственности в условиях отсутствия в стране финансовых ресурсов и избыточном количестве приватизируемых объектов в полном соответствии с законами спроса и предложения приводит к быстрому снижению стоимости приватизируемых объектов, которые за бесценок скупаются западными ТНК и подставными инвесторами – экономической «пятой колонной». По оценкам экспертов, шоковые рыночные реформы в России привели к тому, что в результате приватизации, наиболее эффективные активы достались новым собственникам – западному или компрадорскому прозападному капиталу – всего лишь за 1,5-2% их справедливой стоимости. В итоге страна превращается для Запада в обильный источник дешевого сырья [1].

В условиях глобальной экономики большинство государств беспомощны в борьбе с внутренними последствиями колебаний валютных курсов, спекулятивного движения капиталов и прочих факторов нестабильности, связанных с глобализацией финансов.

В конечном счете это побудило экономистов развивающихся и переходных к рынку стран противопоставить навязываемой им концепции рыночного либерализма теорию периферийного развития. Пропагандируемая этой группой ученых система взглядов активно критикует половинчатый либерализм и двойные стандарты западной цивилизации, провозглашающие свободу в сфере движения капиталов и международной торговли, с одной стороны, и жесткие ограничения на трансферт технологий и миграцию рабочей силы — с другой. В последние годы глобализация в странах, не относящихся к категории развитых, воспринимается как искусственно навязываемый миру механизм глобальной эксплуатации периферии центром и ассоциируется с регионализацией, связанной с воспроизводством хронической отсталости многих стран и целых регионов планеты.

Литература

1. Байнев В.Ф., Джин Фан. (2007) Специфика инновационной политики Китая: сравнительный анализ со странами бывшего СССР // Новая экономика, № 7-8.
2. Байнев В., Матальцкая С. (2005) Финансовые аспекты современных проблем глобализации и регионализации // Финансы. Учет. Аудит, №2.
3. Байнев В., Силюк Т. (2004) Современные теоретические представления о природе и причинах финансово-биржевых кризисов // Финансы. Учет. Аудит, №9.
4. Шкирич А. (2005) Выгоды и негативные последствия глобализации // Вестник ассоциации белорусских банков. № 42 (350).

Товарная структура промышленности и внешней торговли России как фактор интеграции в мировую экономику

Микова Надежда Сергеевна

студентка

Ульяновский государственный университет, Ульяновск, Россия

E-mail: nadyaa86@mail.ru

Интенсификация хозяйственных связей, углубление международного разделения труда, естественно, находят свое выражение в расширении торговли, ее роли в мировом ВВП. В промышленности создается треть российского ВВП, - больше, чем в мире в целом. Это, однако, не способствует более глубокому включению России в международное разделение труда. Причина в том, что мировое и российское промышленное производство заметно различаются по структуре. В мировом производстве на добывающие отрасли приходится 10,4%, а на обрабатывающие – 82% всего промышленного производства [1, С.4].

Товарная структура экспорта и импорта РФ в 2006 г.

Экспорт	в млрд. долл.	в % к итогу
Всего, в т.ч.:	301,450	100
- Минеральные продукты	198,579	65,9
- Металлы, драг. камни и изд. из них	49,234	16,3
- Машины, оборудование и транспортные средства	17,458	5,8
- Продукция химической промышленности, каучук	16,673	5,5
Импорт	в млрд. долл.	в % к итогу
Всего, в т.ч.:	137,703	100
- Машины, оборудование и транспортные средства	65,623	47,7
- Продукция химической промышленности, каучук	21,783	15,8
- Продовольственные товары и с/х сырье	21,614	15,7
- Металлы, драг. камни и изд. из них	10,633	7,7

Источник: Федеральная служба государственной статистики (Госкомстат РФ, www.gks.ru)

В отечественной промышленности в 2006 г. доминирующее положение традиционно занимал экспорт минеральных продуктов (65,9% всего экспорта, что почти в 3 раза больше, чем мировой показатель), а также экспорт металлов и драгоценных камней (16,3%). Доля машин и оборудования в экспорте промышленной продукции увеличилась на 0,2% в 2006 г. по сравнению с 2005 г., однако с учетом масштабов страны и имеющихся у нее явных преимуществ, этот рост незначителен [2, С.72], так как увеличение доли добывающих отраслей в промышленности России более динамичен (в 2006 г. доля экспорта минеральных продуктов увеличилась на 1,1%). Опираясь только на отечественный рынок, российская промышленность не сможет занять достойные позиции в мировой торговле. Успех реформ определяется тем, насколько эффективно создаваемый хозяйственный механизм способен стимулировать инновационную деятельность, творческую энергию людей, развитие науки, образования, открывать доступ населению к информации, культуре, укреплению здоровья и на этой основе обеспечивать подъем экономики и уровня жизни [3, С.7].

Торговля товарами и услугами является неотъемлемой частью международных отношений. Установление стабильных и выгодных внешнеэкономических связей увеличивает шансы России успешно интегрироваться в мировую экономику. Физический объем внешнеторгового оборота страны по сравнению с 2000 г. (74,7 млрд. евро) сократился в 2002 г. (до 65 млрд. евро), а также значительно ухудшилась его товарная структура. Последствия радикальных реформ 90-х гг. привели к отсутствию надежных

данных и резкому спаду производства, а также к разрыву сложившихся хозяйственных связей на территории бывшего СССР. Это не могло не привести к сокращению внешнеторгового оборота и внутри страны. Однако в период с 2002 по 2004 г. наблюдается положительная тенденция по этому показателю. Например, в 2006 г. по сравнению с 2005 г. внешнеторговый оборот увеличился на 98,993 млрд. долл. Это произошло главным образом за счет увеличения объемов экспорта и импорта, при этом темпы роста первого были выше. Прирост экспорта обеспечивали топливно-сырьевые товары, но не в результате увеличения их производства, а вследствие переключения на внешние рынки продукции, не находящей сбыта на внутреннем рынке из-за сокращения спроса и последствий кризиса платежей. Для экспортеров это было крайне выгодно, поскольку мировые цены в пересчете на рубли были значительно выше внутренних [4, С.245]. Важнейшими торговыми партнерами России являются Евросоюз (52,7% всех торговых операций), Китай (6,7%), Украина (6,1%), США (5,2%), Турция (3,7%), Япония (3,2%), Белорусь (3,2%), Казахстан (3%), Швейцария (2,8%).

В начале 21 века, то есть в 2006 году, главную роль в торговле России со странами мира играл экспорт, прежде всего сырья и продуктов первичной переработки (198,597 млрд. долл.), объем импорта был меньше (он составил 137,703 млрд. долл.). Таким образом, в 2006 г Россия имела положительное сальдо торгового баланса, равное 139,234 млрд. долл., в том числе со странами Дальнего зарубежья - 120,443 млрд. долл. и со странами СНГ - 18,791 млрд. долл.

В настоящее время перед Россией стоит задача не только сделать экспорт более эффективным и тем самым увеличить приток валюты, но и повысить народнохозяйственную отдачу импорта. Обе эти стороны более активного включения страны в глобальную экономику взаимосвязаны и должны быть подчинены ускорению экономического развития [5, С.107]. В современных условиях ориентация промышленности и внешней торговли России на обрабатывающие отрасли является необходимым шагом на пути в интеграции в мировую экономику. Очевидна деградация промышленности, которая привела к сужению ассортимента товаров и низкого по качеству экспорта. Избежание общего ослабления позиции России на глобальном рынке и усиления ее уязвимости от мировой экономической и политической конъюнктуры, невозможно без крупных капитальных вложений для замены устаревших и создания новых производственных мощностей.

Литература

1. Медведев В. Глобализация экономики: тенденции и противоречия // Мировая экономика и международные отношения, 2004, №2.
2. Оболенский В. Россия в международном разделении труда: вечный поставщик энергоресурсов? // Мировая экономика и международные отношения, 2004, №6.
3. Некипелов А. Д. Глобализация и стратегия развития экономики России // Проблемы прогнозирования, 2001, №4.
4. Гурова И.П. Мировая экономика: учеб. Для студентов, обучающихся по специальности «Мировая экономика / И.П. Гурова. – 2-е изд., стер. – Москва: Омега-Л, 2008.
5. Вызовы глобализации / Под ред. И.П. Гуровой. – Ульяновск: УлГУ, 2005.
6. www.gks.ru (Федеральная служба государственной статистики РФ).

Адекватная адресная интервенция как средство обеспечения устойчивого развития мировой экономики¹⁰

Поленков Вячеслав Николаевич

старший преподаватель

Обнинский государственный технический университет атомной энергетики,

Обнинск, Россия

E-mail: iatel@yandex.ru

В настоящее время все больше возрастает риск возникновения глобальной экономической рецессии. Значительную роль в этом играет нестабильность на мировых валютных рынках. В работе (Тябин, Поленков, 2007) доказана теорема о неустойчивости многостороннего валютного рынка в рамках существующей на текущий момент схемы экспортно-импортных операций. Было доказано, что при проведении прямого обмена валют для приобретения импортных товаров не существует решения, обеспечивающего определение равновесных валютных курсов одновременно во всех странах.

Для стабилизации валютных рынков предлагается модель, в основе которой лежит введение мировой валюты. Предполагается создание мирового валютного центра (МВЦ), основной задачей которого выступает печать и выпуск в обращение мировой валюты. МВЦ не является коммерческой организацией и не стремится к получению собственной выгоды. Все прямые обмены валют на валютных рынках уступают место операциям по купле-продаже мировой валюты. Подробные схемы и ограничения модели указаны в работе (Поленков, Тябин, 2007).

Однако подобная модель в чистом виде не способна обеспечить поддержку экономического развития. Поэтому предлагается дополнить ее использованием в открытой экономике аналога адекватной адресной эмиссии (Тябин, 1995; Тябин, 2007), который будем называть адекватной адресной интервенцией. Под адекватной адресной интервенцией понимается выдача МВЦ средств в мировой валюте импортерам в результате конкурса гарантий на адекватное получаемым средствам увеличение физического объема импорта. Суть адекватной адресной интервенции можно проследить на схеме (рис. 1), где с целью упрощения представлено только два государства.

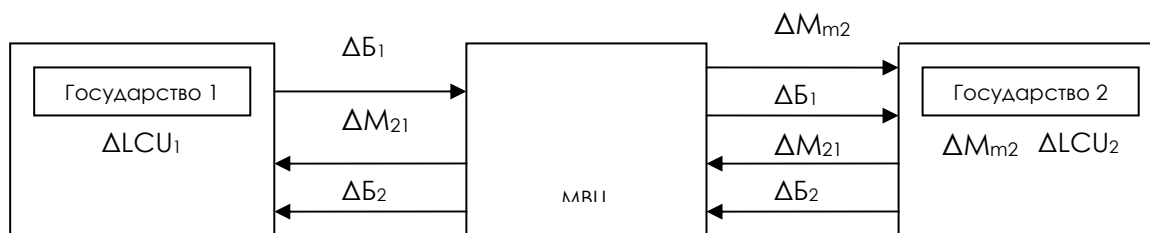


Рис. 1. Схема адекватной адресной интервенции

Сначала в государстве 1 реализуется процедура адекватной адресной эмиссии, направленной на увеличение экспорта. Объявляется конкурс гарантий адекватного получаемым денежным средствам увеличения физического объема экспорта. Победитель конкурса получает средства в виде адекватной адресной эмиссии в национальной валюте первого государства (адекватная адресная эмиссия отражена на рис. 1 в виде роста объема национальной валюты на ΔLCU_1). При наличии в стране 1 победителя конкурса, МВЦ объявляет свой конкурс гарантий адекватного увеличения физического объема импорта в стране 2.

¹⁰ Работа выполнена при финансовой поддержке Российского гуманитарного научного фонда и Правительства Калужской области (проект 08-02-59209а/Ц)

После выявления победителя конкурса в стране 2 МВЦ осуществляет адекватную адресную интервенцию, выдавая победителю мировую валюту в виде беспроцентного «бессрочного» кредита (ΔM_{m2} на рис. 1). Кредит является условно бессрчным, так как в случае неисполнения импортером обязательств по адекватному увеличению импорта полученную мировую валюту необходимо будет вернуть в МВЦ.

При благоприятном развитии событий импортер-победитель конкурса в стране 2 увеличивает с помощью адекватной адресной интервенции спрос на импортные товары, который удовлетворяется за счет дополнительного экспорта из страны 1 (ΔB_1 на рис. 1). При этом в страну 1 идет дополнительный поток мировой валюты в размере адекватной адресной интервенции, полученной импортерами страны 2 (ΔM_{21} на рис. 1).

Для приобретения возросшего объема импортных товаров на национальном рынке в стране 2 требуется дополнительный объем национальной валюты. Он вводится в финансовую систему страны 2 путем адекватной адресной эмиссии, аналогичной той, что проводилась в стране 1 (ΔLCU_2 на рис. 1). В результате в стране 2 увеличится объем экспорта. Экспортеры страны 1 продают дополнительную валютную выручку (в размере валютной интервенции) импортерам страны 1, чтобы те могли приобрести дополнительный объем импортных товаров из страны 2 (ΔB_2 на рис. 1). При этом для приобретения дополнительного импорта в стране 1 потребуются дополнительная национальная валюта. Таким образом, опять приходим к необходимости адекватной адресной эмиссии в стране 1, и цикл повторяется, обеспечивая устойчивое развитие мировой экономики.

Таким образом, проведенные исследования показали, что введение мировой валюты в сочетании с использованием адекватной адресной эмиссии и адекватной адресной интервенции способствуют развитию мировой экономики.

Литература

1. Поленков В.Н., Тябин В.Н. (2007): Проблема устойчивости многостороннего валютного рынка. // Материалы 9-й региональной научно-практической конференции «Гуманитарная наука в современной России: состояние, проблемы, перспективы развития» - Белгород.
2. Тябин В.Н. (1995): Экономико-математические модели и методы оптимизации рыночных отношений – Обнинск: Издательство ИАТЭ.
3. Тябин В.Н., Гусев В.Ю. (2005): Биполярные модели внешнеэкономических отношений, инфляционные процессы и монетарная модель открытой рыночной экономики: Научная монография – Обнинск: ИАТЭ.
4. Тябин В.Н. (2007): Совершенная рыночная экономика. // Актуальные проблемы управления и инновационного развития территорий: Сборник трудов первой межвузовской научно-практической конференции. – Обнинск: ГУУ, ФРИДАС, ИАТЭ, МАСЗ, ГЦИПК.
5. Тябин В.Н., Поленков В.Н. (2007): Теорема о неустойчивости многостороннего валютного рынка и последствия введения мировой валюты. // Инновационная экономика и управление. Сборник научных трудов кафедры управления в экономических и социальных системах филиала ГОУ ВПО ГУУ в г. Обнинске, Обнинск: ГУУ.

Ослабление роли доллара в мировой экономике и его будущее.

Потехина Юлия Сергеевна, Шаброва Наталья Александровна

Студенты

Ярославский государственный университет им. П.Г.Демидова, Ярославль, Россия

E-mail: happiness-n@mail.ru

Американская валюта заражена предчувствием кризиса, терзающим экономику страны и её финансовые рынки. Спекулятивные продажи доллара близки к своему историческому максимуму, и некоторые полагают, что время доллара как международной валюты, возможно, подходит к концу. Проводятся тревожные параллели между недавним его падением и тем, как полстолетия назад потерял свои позиции резервной валюты фунт стерлингов.

Целью нашего исследования явилось выявление причин ослабления доллара и влияния данного процесса на мировую экономику в целом, а также на экономики отдельных стран.

По данным ФРС США, недавно доллар достиг своего абсолютного минимума в корзине основных мировых валют. По отношению к более широкому спектру валют за пять лет он потерял четверть своей стоимости. И особенно заметно снизился против евро (в 2002 был момент, когда 1 евро стоил 86 центов, а сегодня за него дают примерно 1,48 доллара).

Для большинства западных торговых партнеров США подорожание их денег относительно доллара оборачивается снижением конкурентоспособности их товаров и услуг, замедлением темпов роста. А странам Персидского залива пришлось задуматься, как отказаться от привязки своих валют к доллару. Она вынуждает их скупать доллары, чтобы не допустить обесценивания собственных валют. Ориентация на доллар подрывает планы создания общего рынка Залива и введения единой валюты, а, кроме того, грозит дальнейшим ростом инфляции, падением покупательной способности населения и экономическими потрясениями, поэтому необходимо ввести менее жесткий валютный режим, например, привязку к корзине валют. Ослабление доллара также наглядно проявляется в торговле США и России. Экспорт США растет, импорт и дефицит уменьшаются. Удешевление доллара очевидно скажется на экономике разных стран. Государства, имеющие плавающие обменные курсы, и страны, чьи валюты привязаны к доллару США, отреагируют на колебания курса доллара по-разному. В странах с системой плавающих валютных курсов в случае удешевления доллара местная валюта подорожает. В странах, имеющих систему фиксированного валютного курса, удешевление доллара приведет к удешевлению местной валюты. Изменения курса валюты влияет на уровень ценовой конкуренции стран, а также на темпы роста национального дохода. Кроме того, дешевый доллар может также замедлить процесс либерализации международной торговли. Многие европейские страны традиционно выступали против либерализации торговли из-за своего высокого показателя безработицы. Особенно уязвимыми является сельское хозяйство, которое традиционно получает большое количество государственных субсидий. Так как дальнейшее снижение доллара сделает европейские товары более дорогими по отношению к американским, переговоры в рамках ВТО по дальнейшей либерализации международной торговли сельскохозяйственной продукцией могут зайти в тупик.

В целом снижение курса доллара позволяет Америке решать проблему, которая является одним из самых уязвимых мест ее экономики, - сокращать внешнеторговый дефицит, достигший в прошлом году 758,5 миллиарда долларов.

Ослабление доллара рождает предположения о том, что он теряет позиции главной резервной валюты мира. Однако в мировой истории с 1970х годов не раз было зафиксировано понижение курса доллара, которое неизменно сопровождалось предсказаниями, что правительства намерены конвертировать свои запасы в другую валюту. Доллар устоял в самых сильных потрясениях, однако сейчас ему предстоит выдержать настоящий шквал, в котором соединились и циклические, и структурные удары.

Если господству доллара всё же наступит конец, то, вероятно, титул крупной резервной валюты перейдет к непосредственному конкуренту доллара – евро. По нескольким важным параметрам – географии обращения, глубине рынков капитала и доле в мировой торговле – он наделен всеми качествами идеальной резервной валюты. Однако его среднесрочные перспективы не так уж безоблачны. Рост евро уже вызывает напряжение в зоне его обращения. В течение нескольких десятилетий работоспособное население еврозоны станет стареть быстрее, чем в США, что будет замедлять рост её экономики и углублять бюджетные проблемы. Также важным фактором, вызывающим сомнения в евро как в главной резервной валюте, является то, что за ним не стоит централизованный финансовый орган.

Выполняя функцию опоры, резервы должны быть легко конвертируемыми и служить надежным средством сбережений. Кроме того, эта валюта должна быть в состоянии выступить в роли кредитора «в последней инстанции». Выполнение этих обязательств возможно лишь в условиях стабильности валюты как на внутреннем, так и на внешнем рынках, а также при стабильных темпах экономического роста. Соответственно, чтобы доллар перестал терять свои позиции в качестве главной резервной валюты, властям США необходимо предпринять определенные меры по укреплению доллара и стабилизации экономической ситуации в стране.

Литература.

1. Евстафьев Д.В. Последний шанс доллара // РБК, №3, 2008
2. www.finam.ru
3. www.worldbank.org
4. www.imf.org
5. www.rbc.ru

Евроинтеграционные процессы на постсоветском пространстве

(на примере Украины)

Прозоров Иван Вячеславович

студент V курса

Безуглый Виталий Викторович

кандидат географических наук

Днепропетровский национальный университет, Днепропетровск, Украина

E-mail: Ivan1986@ukr.net

В XXI в. экономика стран мира становится тесно в своих национальных рамках. Проблемы интеграции в мировую политическую и экономическую системы ныне являются определяющими для большинства стран мира.

Одним из известнейших примеров такой плодотворной экономической и политической интеграции выступает Европейский Союз (ЕС), который прошел сложный исторический путь своего формирования и развития. Ныне в него входят 27 государств, которые существенно различаются по своему историко-политическому и социально-экономическому развитию. На постсоветском пространстве (кроме стран Балтии, которые стали членами ЕС в 2004 г.) о своих евроинтеграционных намерениях заявляют 3 страны: Украина, Грузия и Молдова, имеющие разную степень сотрудничества с ЕС.

Сегодня практически аксиомным является утверждение, что интеграция Украины в структуры ЕС становится одним из ключевых внешнеполитических приоритетов Украинского государства. Обоснованием и подтверждением этого является целый ряд договоров, в том числе Про партнерство и сотрудничество (ДПС) от 16 июня 1994 г. и План действий Украина–ЕС от 21 февраля 2005 г.

Однако за этой политической декларацией совершенно игнорируются экономические и социальные реалии, степень готовности отдельных слоев общества к этому процессу. Условия принятия стран Центральной и Восточной Европы в ЕС были сформулированы в так называемых “копенгагенских критериях”, которые в политическом плане предусматривают: стабильность государственных институций (чего в Украине нет уже на протяжении 3 лет), верховенство закона (в рейтинге международной организации “Transparency International” Украина по уровню коррупции из 180 стран занимает 118 позицию), соблюдение прав человека и защита интересов национальных меньшинств (особенно в связи с претеснением русского языка на теле- и кинопространстве).

Существенным является выполнение маастрихтских экономических критериев конвергенции, по которым Украина стабильно занимает одно из последних мест в Восточной Европе (табл. 1).

Таблица 1 – Показатели макроэкономической конвергенции стран Восточной Европы и Украины (2007 г.)

Страна	ВВП (млрд. дол.)	ВВП на душу населения (дол.)	Индекс челове- ческого развития	Уровень инф- ляции (%)	Инвестиции (% ВВП)
Польша	624,6	16 200	0,870	2,1	21,8
Чехия	249,1	24 400	0,891	2,6	25,8
Румыния	246,7	11 100	0,813	4,6	26,9
Венгрия	194,2	19 500	0,874	7,8	21,9
Словакия	107,6	19 800	0,863	2,7	26,3
Болгария	86,7	11 800	0,824	7,8	27,6
Литва	59,6	16 700	0,862	5,4	24,0
Словения	54,8	27 300	0,917	3,2	27,6
Латвия	40,1	17 700	0,855	9,6	35,8
Эстония	28,7	21 800	0,860	6,0	33,3
ЕС в целом	14 440	32 900	–	1,8	21,3
Украина	321,3	6 900	0,788	11,3	22,6

В целом макроэкономические показатели Украины очень далеки от необходимых критериев для присоединения к ЕС. Достижение показателей развития, необходимых для вступления Украины в Европейский Союз, обуславливает решения ряда первоочередных задач. Учитывая тот факт, что важным условием вступления Украины в Евросоюз является становление стабильной рыночной экономики, первоочередным заданием, которое стоит перед Украиной, выступает получение статуса страны с рыночной экономикой в сфере антидемпингового законодательства ЕС и завершение официального вступления в ВТО (хотя договор был подписан 5 февраля 2008 г., Украина должна ратифицировать этот протокол о вступлении до 4 июля 2008 г.).

В соответствии с предложенным нами *общим индексом социально-экономического развития регионов* – K_{dev} (соотношение уровня ВВП на душу населения, объем импорта и экспорта на душу населения, доля прямых иностранных инвестиций в ВВП, уровни безработицы и инфляции), Украина по сравнению со странами Евросоюза имеет относительно низкий уровень социально-экономического развития (K_{dev} составляет 0,2). По этому показателю она отстает не только от стран-лидеров Евросоюза ($K_{dev} = 0,75-1$), но и от самых слабых его членов – Болгарии и Румынии (соответственно 0,25 и 0,24). Показательным в этом плане является сравнение Украины с другими странами-претендентами на вступление в ЕС. Так, для Хорватии K_{dev} оценивается в 0,3, а по уровню своего развития Хорватия опережает не только Украину, но и Болгарию с Румынией. Актуальной проблемой для Хорватии является преодоление высокого уровня безработицы (17,2%). Подобная ситуация характерна и для Македонии, где высокий уровень безработицы (около 35% в 2006 г.) обусловил относительно низкое значение индекса K_{dev} (0,22). По уровню социально-экономических параметров незначительно отстает от Украины Турция ($K_{dev} = 0,19$), экономические показатели которой практически идентичны украинским.

Несмотря на то, что Украина на сегодняшний день в состоянии составить конкуренцию таким претендентам на вхождение в ЕС, как Македония и Турция, существенно ослабляет этот процесс значительный разрыв в социально-экономическом развитии ее регионов. Благодаря сравнительно высокому показателю ВРП (валовой региональный продукт) на душу населения, значительному соотношению прямых иностранных инвестиций к ВРП (49%) и низкой безработице (3,1%), значение индекса K_{dev} для столицы Украины – Киева составляет 0,38. Таким образом Киев по своему социально-экономическому потенциалу уже сегодня может конкурировать с Мальтой – 0,39, Кипром – 0,39, Грецией – 0,37, Польшей – 0,3. Ситуация в других регионах Украины является не такой благоприятной. Так, для Восточной Украины индекс K_{dev} составляет 0,16 (наиболее перспективный регион в плане евроинтеграции после Киева), для Черноморского региона – 0,14 (определенные перспективы здесь имеют природно-рекреационный потенциал и выгодное транспортное положение), на западе Украины – 0,13 (сказывается высокая безработица и аграрность в хозяйственном развитии региона).

Желание украинского руководства стать полноправным членом Евросоюза расходится с суровыми реалиями в экономике. К тому же определенные слои украинского общества настроены к этому процессу негативно. Проведенное нами социологическое исследование среди 300 студентов (прогрессивнейшего слоя общества) Днепропетровщины показало, что только 38% респондентов позитивно относятся к идее вступления Украины в Евросоюз, а 76% из них считают, что это существенно испортит и так непростые в последнее время отношения с Россией. Все это наглядно свидетельствует о несовершенной информационной и пропагандистской работе среди населения Украины.

Но все таки Украина шаг за шагом продвигается к европейским политическим и экономическим институциям. Ее формирующаяся экономика вынуждена вступать в конкуренцию с международным бизнесом и, чтобы не остаться навсегда в компании экономических аутсайдеров, стране рано или поздно придется стать на путь осознанного участия в процессах глобализации и интернационализации, в том числе и на европейском уровне.

Вопросы привлечения прямых иностранных инвестиций и обеспечения экономической безопасности государства

Ромодин Кирилл Михайлович

аспирант

Российский институт стратегических исследований, Москва, Россия

E-mail: romodinkm@mail.ru

Последние годы в Российской Федерации обозначилась чёткая тенденция роста прямых иностранных инвестиций (ПИИ), объем накопленных ПИИ на конец 2007 года составил 103060 миллионов долларов США [9]. Анализируя данные о потоке мировых инвестиций, изложенные в издании UNCTAD «World investment report» (WIR), можно сделать вывод, что на Россию распространяется общемировая тенденция, связанная с беспрецедентным ростом объемов ПИИ. Благодаря ПИИ ряд стран решает вопросы модернизации экономики и обеспечения экономического роста. Одновременно с ростом объемов ПИИ появляются новые угрозы и вызовы для экономик.

Крупнейшими поставщиками ПИИ, как известно, являются транснациональные корпорации (ТНК). Благодаря процессам глобализации мировой экономики и политики либерализации ряда стран в отношении привлечения иностранного капитала ТНК могут осуществлять расширение поля своей деятельности, не встречая на своём пути каких либо серьёзных препятствий. По сведениям WIR 2007 в 2006 году в мире было осуществлено 147 изменений в политике для благоприятствования ПИИ [4]. Одновременно всё более четко стала просматриваться тенденция, направленная на ограничение доступа ПИИ в ряд «стратегических отраслей». ТНК по своей сути, имеющие глобальный характер деятельности, в тоже время имеют национальный характер управления. Сейчас, когда бюджет некоторых крупнейших транснациональных корпораций сравним с бюджетами некоторых малых европейских государств, вопрос взаимодействия государства и ТНК является наиболее острым в области защиты государственных интересов.

Общемировая тенденция среди экономически развитых стран Запада и, в первую очередь США, показывает, что государство начинает активно влиять на процессы приёма прямых иностранных инвестиций. В США и некоторых странах Западной Европы есть чёткое понимание, что прямые иностранные инвестиции являются элементами глобального контроля. Ряд документов, принятых в США, в первую очередь «Акт по иностранным инвестициям и национальной безопасности 2007» показывают, что данный вопрос имеет важное значение [7]. Созданный в 1975 году «Комитет по иностранным инвестициям США» (CFIUS) осуществляет проверку и одобрение инвестиционных сделок, которые могут затрагивать вопросы национальной безопасности США. В Европейском Союзе (ЕС) указанные органы существуют, но не столь развиты. Нормативно-правовые акты ЕС в области регулирования иностранных инвестиций, в том числе ПИИ, находятся в стадии обсуждения [8].

Долгие годы вопросу обеспечения экономической безопасности государства в условиях плановой экономики СССР не уделялось должного внимания. Основное внимание государства уделялось вопросам безопасности в целом. Неблагоприятная конъюнктура 80-х и 90-х годов на мировых рынках углеводородного сырья показала зависимость СССР, а затем и Российской Федерации от ценовых колебаний в отрасли. Для руководства страны стало ясно, что негативные последствия в этом секторе отражаются на всей экономике страны также негативно. Вопрос экономической безопасности для государства стал актуальным, как никогда. Необходимо отметить, что в это же время вопросами экономической безопасности стали уделять большее внимание на Западе [3].

В Российской Федерации принят ряд концептуальных и законодательных документов, в которых рассматриваются вопросы обеспечения безопасности государства, в том числе и экономической. По мнению одного из крупнейших специалистов по вопросам экономической безопасности В.Сенчагова, эти документы требуют модернизации [2].

Сейчас на уровне исполнительной и законодательной власти разрабатывается пакет законопроектов, направленных на урегулирование вопросов иностранного инвестирования в ряд отраслей экономики, имеющих ключевое значение для безопасности государства [6]. Одновременно на межпарламентской ассамблее ЕврАзЭС в 2004 году был принят типовой законопроект о транснациональных корпорациях [5]. Наличие проблемы экономической безопасности при получении иностранных инвестиций осознаётся в Российской Федерации на государственном уровне, тоже самое можно сказать о региональном межгосударственном уровне ЕврАзЭС.

ТНК на данный момент переходят к так называемой глобальной интеграции [1]. При рассмотрении глобальной интеграции ТНК в нефтегазовом комплексе Российской Федерации можно видеть, что такие проекты, как Сахалин-I, Сахалин-II и ряд других имеют долгосрочный стратегический характер как для инвесторов, так и для Российской Федерации. Проекты компаний Royal Dutch Shell, British Petroleum, ExxonMobil, Total FinaElf, должны рассматриваться принимающими странами, как элементы глобальных инвестиционных стратегий. ПИИ в нефтегазовых проектах являются долговременными вложениями ТНК. Благодаря данным вложениям ТНК становятся неотъемлемым элементом структуры отрасли экономики, в которой они начинают действовать. От механизма косвенного влияния осуществляется переход к прямому влиянию на отрасль экономики. Указанные вложения, можно рассматривать, как элемент политического партнерства, но уже не фирмы и принимающего государства а, как элемент политического партнерства «материнской страны» ТНК и принимающего государства.

Вопрос обеспечения экономической безопасности государства сам по себе не является вырванным из контекста обеспечения безопасности государства. Одновременно рост объемов ПИИ и стимулирование данного роста необходимо рассматривать, как возможный вызов для экономической безопасности государства. Решение вопроса обеспечения экономической безопасности носит междисциплинарный характер, здесь присутствуют: экономические, правовые, технические, политологические аспекты. Учитывая быструю изменчивость деловой среды, можно сказать, что нормативные подходы для регулирования взаимодействия государства с ТНК не подходят. Необходима разработка стратегического плана по взаимодействию государства и ТНК.

Литература

1. Палмизано С. (2006) Глобально интегрированное предприятие. // Россия в глобальной политике. №3, Май - Июнь.
2. Сенчагов В. (2007) Как обеспечить экономическую безопасность России // РФ Сегодня. № 6.
3. Neu C.R. Charles Wolf, Jr. (1994) The economic dimension of National Security. Rand.
4. World Investment Report 2007. (2007) United Nations, New York and Geneva.
5. МПА ЕврАзЭС от 28.05.04 № 5-18 Типовой проект законодательного акта «О транснациональных корпорациях» (<http://www.ipaeurasec.org/docsdown/tnk.pdf>).
6. Проект федерального закона № 455348-4 «О порядке осуществления иностранных инвестиций в коммерческие организации, имеющие стратегическое значение для национальной безопасности Российской Федерации» ([http://asozd2.duma.gov.ru/main.nsf/\(Spravka\)?OpenAgent&RN=455348-4&11](http://asozd2.duma.gov.ru/main.nsf/(Spravka)?OpenAgent&RN=455348-4&11)).
7. «Foreign Investment and National Security Act of 2007» (http://frwebgate.access.gpo.gov/cgi-bin/getdoc.cgi?dbname=110_cong_bills&docid=f:h556enr.txt.pdf).
8. <http://www.dw-world.de/dw/article/0,2144,2719024,00.html>.
9. http://www.gks.ru/bgd/free/b04_03/IssWWW.exe/Stg/d040/26inv21.htm.

Особенности нелегальной миграции в Украине

Рудковская Евгения Васильевна

студент

Сардак Сергей Эдуардович

к.э.н.

Днепропетровский национальный университет, факультет международной экономики,

Днепропетровск, Украина

E-mail: r.eugenie@inbox.ru

Украина в силу своего географического положения и в условиях трансформации политических отношений переживает ныне тяжелый кризис, связанный с усилением процессов нелегальной миграции. Находясь на перекрестке путей, ведущих из социально неблагополучных районов Востока и Юга в зажиточную Западную Европу, наше государство поневоле превратилось, во-первых, в транзитную зону для незаконных переселенцев, во-вторых, в страну-донора нелегалов и, в-третьих, постепенно становится их накопителем.

Нелегальная миграция по своей природе тесно связана с трудовой. Согласно данным Генерального Секретаря ООН в мире насчитывается 6,8 миллиона украинских трудовых мигрантов. При этом разрешение на работу в государствах пребывания имеют только 500 тысяч из них. Остальные же в качестве туристов, болельщиков на соревнованиях и т.д. легально приезжали в государства-назначения, а по истечении срока визы нелегально оставались в них.

Основная масса трудовых гастарбайтеров из Украины направляется в РФ (Москва, Подмосковье, Санкт-Петербург) и страны ЕС (Португалия, Италия, Испания, Германия и т.д.). В западном направлении уезжают, главным образом, женщины, а среди эмигрантов на восток доминируют мужчины. 52% уезжающих – это люди с высшим или средним специальным образованием. За границей они применяют свои знания в строительстве, ресторанном и отельном бизнесе, в сфере туризма, в сельском хозяйстве и т.д.

Трудовая эмиграция нелегалов имеет противоречивое значение для Украины. С одной стороны, она снимает напряжение на рынке труда, способствует увеличению денежных переводов «заробитчан» (по данным Международного фонда сельскохозяйственного развития денежные средства, направленные украинцами из заграницы своим родственникам в 2007 г. составили 8% украинского ВВП). Также квалифицированные эмигранты, которые поддерживают связь с Украиной, способствуют передаче на родину технологий и капитала. Но, с другой стороны, с оттоком ресурсов трудоспособного возраста связано ухудшение демографической ситуации в нашей стране (старение населения), «утечка мозгов», негативные социальные явления (разводы, сиротство).

Украина, как было указано выше, не только страна выезда, но и страна приема нелегалов, для большинства из которых наше государство является всего лишь перевалочным пунктом на пути в ЕС. Транзитные нелегальные мигранты направляются в Западную Европу через Украину, потому что в государстве отсутствует полноценная система иммиграционного контроля, о чем свидетельствуют:

- 1) «мягкость» визовой политики;
- 2) наличие расширенной пособнической базы нелегальной миграции на территории Украины;
- 3) возможность длительного нелегального проживания (в Украине низкие цены на продовольственные товары, есть возможность подработки в неформальном секторе экономики);
- 4) отсутствие эффективного механизма депортации иностранцев с Украины;

Вьетнамцы, индусы, афганцы, китайцы, курды, чеченцы, узбеки, таджики и другие национальные меньшинства злоупотребляют таким положением дел. Многие из них после

неудачных попыток проникнуть в ЕС навсегда остаются жить в Украине. Есть и такие, кто приезжает в Украину сразу на ПМЖ. Безусловно, среди нелегалов встречаются и «образцовые». Но для Украины нелегальная миграция все равно остается больше негативным, чем позитивным явлением, поскольку с ним связаны: рост преступности (торговля людьми, наркотиками, оружием), усиление этнического и социального напряжения, распространение нетипичных болезней, развитие «черного рынка» фальшивых документов, жилья, транспорта и т. д.

Ситуация с нелегалами в Украине осложняется еще и тем, что государство подписало более десятка двусторонних соглашений о реадмиссии. В результате, численность нелегальных мигрантов в Украине многократно увеличивается с каждым годом (по оценкам украинских экспертов в стране находится около 500 тысяч нелегалов).

Таким образом, процессы иммиграции и эмиграции приносят Украине преимущественно минусы. Причины такого положения кроются в следующем:

- 1) отсутствует единый централизованный орган исполнительной власти в сфере миграционной политики. Сегодня государственную политику в сфере миграции реализуют несколько ведомств: Государственный комитет по делам национальностей и миграции ведет учет мигрантов, МВД и Совет Безопасности Украины рассматривают преступления, совершенные нелегалами, Министерство труда и социальной политики Украины разрабатывает квоты трудовых мигрантов. На уровне государственных структур каждое ведомство действует исходя из своих интересов и представлений о процессах, которые происходят, не формируя общей картины миграции.
- 2) отсутствуют соглашения о реадмиссии с основными государствами-поставщиками нелегальных мигрантов (с Индией, Китаем, Пакистаном, Беларусью, Вьетнамом и пр.).
- 3) существуют проблемы в правовой базе. Так, законы Украины «О беженцах» и «О правовом статусе иностранцев» содержат положения, которые приводят к неэффективной работе системы миграционного контроля.
- 4) существует дефицит финансовых средств, которые необходимы для обеспечения безопасности границ и эффективной работы пунктов пропуска, для создания институциональной системы регулирования процессов нелегальной миграции, формирования единой базы данных по миграции.

Следовательно, решение всех вышеперечисленных проблем должно стать основой украинской миграционной политики, что даст возможность в будущем поставить под контроль миграционные процессы и извлечь как можно больше положительного из процессов нелегальной миграции. Однако в условиях глобализации и усиления процессов региональной интеграции Украина самостоятельно, без помощи соседних государств, региональных объединений и международных организаций, в полной мере реализовать эту политику не сможет. Поэтому мировому сообществу необходимо объединить усилия по контролю потоков нелегальной миграции, которая является катализатором многих социально-экономических проблем.

Литература

1. Малиновская Е.А. Мигранты, миграция и Украинское государство: анализ управления внешними миграциями: Монография. – К.: Изд-во НАДУ, 2004
2. Чумак В. Политика Украины в сфере контроля над нелегальной миграцией / В. Чумак, Н. Шаповалова, П. Казьмиркевич. – К.: Международный центр перспективных исследований, 2005.
3. Ивахнюк И.В. Международная трудовая миграция: Учебное пособие. – М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2005.

Предпосылки интеграции банковских систем России и Беларуси

Сергеюк Валентина Степановна

соискатель

*Учреждение образования «Полесский государственный университет» Национального
банка Республики Беларусь, Пинск, Беларусь*

E-mail: sergejuk_v@mail.ru

Интеграция России и Беларуси обусловлена общей историей становления экономической системы, высокой степенью интегрированности национальных хозяйственных комплексов, экономической взаимозависимостью бывших союзных республик. Для повышения благосостояния народа и приближения его к уровню развитых европейских государств необходимо обеспечить ускоренное социально-экономическое развитие этих государств. При этом должны быть задействованы все сферы, секторы отрасли экономики, инструменты и механизмы экономической политики. Главная роль в экономической системе и в обеспечении экономического и социального развития России и Беларуси принадлежит банковскому сектору.

Для банковских систем России и Беларуси проблемы эффективности интеграционных процессов стоят очень остро. Значительную роль может сыграть тщательный детальный анализ предпосылок интеграции национальных банковских систем, факторов, позитивно влияющих на интеграционные процессы, и выгод. Важно выявить причины, которые могут значительно затруднить движение к объединению деятельности национальных банков и возможные негативные результаты интеграции.

Существует целый ряд позитивных условий, которые можно определить как положительные предпосылки интеграционных процессов в банковской системе, среди которых определены следующие:

- согласованная адаптация к национальным условиям международных полномочий банковского надзора, их приоритетов, критериев и параметров;
- сбалансированная адаптация элементов иерархических уровней национальных банковских систем;
- взаимный обмен информацией, методическими и научными разработками;
- создание совместных и международных банковских и кредитных учреждений, подразделений банковской инфраструктуры;
- взаимопроникновение филиальных сетей национальных банков;
- взаимное согласование создания единых нормативных документов, методик, стандартных регламентов и рекомендаций.

До настоящего времени странам Союзного государства удалось решить ряд ключевых финансовых проблем, в числе которых главные:

- создание под руководством центральных (национальных) банков национальных банковских систем, соответствующим всем нормам мирового сообщества;
- организация непрерывного функционирования национальных платежно-расчетных систем;
- создание эффективной надзорной системы за финансовыми организациями и рынками, максимально приближенной к мировым стандартам;
- освоение современных технологий и внедрение новых финансовых инструментов и др.

Однако на современном этапе экономического развития России и Беларуси встают новые задачи, от решения которых зависит будущее каждой из них. Первоочередными задачами являются:

- выработка общей финансовой политики и стратегии содействия дальнейшему развитию торгово-экономического и кредитно-инвестиционного сотрудничества двух государств;

- создание общего рынка банковских услуг с учетом анализа общего состояния банковских систем России и Беларуси с возможным реформированием этих систем с учетом интеграционных тенденций;

- разработка рекомендаций по развитию финансовых рынков государств и разработке единых стандартов деятельности для национальных органов финансового регулирования и центральных (национальных) банков;

- создание механизмов, препятствующих использованию банков для легализации доходов, полученных преступным путем;

- создание единой базы обмена текущей финансово-экономической информацией, нормативно-правовыми актами, включая обмен информацией между надзорными органами двух государств;

- создание единой базы данных по кредитным историям кредитополучателей;

- взаимный обмен профессиональным опытом, включая обучение персонала.

К одной из целей объединения банковских систем можно отнести стремление формирования денежного союза. Важнейшим условием объединения денежных систем является унификация законодательства двух стран в области экономической, финансовой, денежно-кредитной и валютной политики, а также законодательства, регулирующего статус, задачи и функции Центрального банка Российской Федерации и Национального банка Республики Беларусь в проведении денежно-кредитной политики.

Проблема унификации денежно-кредитной и валютной политики наиболее актуальна для России и Беларуси, которые поставили перед собой в качестве цели введение единой валюты. Выгоды и потери перехода на единую валюту общеизвестны и сводятся к следующему.

Выгоды:

1) использование единой валюты с главным торговым партнером Россией расширит взаимную торговлю за счет ускорения расчетов, снятия рисков изменения курса, снижения транзакционных издержек субъектов хозяйствования на конвертационных операциях и обязательной продаже;

2) в результате перехода на единую валюту Беларусь и Россия снимут значительный барьер на пути свободного перелива капитала внутри союза, т. е. получают фактически единый рынок капитала, единую банковскую систему, что, безусловно, положительно скажется на инвестиционном процессе, а также на страновом рейтинге;

3) достижение равновесия на денежных рынках стран и устранение неравновесия в финансовых потоках между странами.

Потери:

Использование российских рублей в качестве национальной валюты лишает Беларусь одного из инструментов денежно-кредитной политики:

- курсовой политики по отношению к российскому рублю, теоретически позволяющей влиять на товарооборот с Россией, и существенно ограничивает использование двух других:

- валютной политики по отношению к третьим странам (влияние Беларуси как на курсовую политику так и на правила валютного регулирования и контроля в зоне российского рубля будет минимальным);

- эмиссионной политики (возможности Нацбанка по рефинансированию банков и бюджета будут ограничиваться и жестко контролироваться Банком России при любом варианте строительства единой системы центробанков). Пределы варьирования монетарной политики даже при двух эмиссионных центрах будут жестко ограничены договорными нормами.

Проблемы участия России на международном рынке финансово-кредитных услуг

Служак Ксения Александровна

студент

Ставропольский государственный университет, экономический факультет,

города Ставрополя, Россия

E-mail: ksy88@list.ru

Целью работы является выявление проблем интеграции России в мировой рынок финансово-кредитных услуг и поиск путей преодоления этих проблем. Россия, начиная с 90-е гг. XX в, вступила на путь рыночных преобразований и готова к дальнейшей либерализации внешнеэкономической деятельности, о чем свидетельствуют недавние изменения в её валютном и внешнеторговом законодательстве. Известные мировые инвестиционные агентства существенно повысили в последнее время инвестиционные рейтинги России. Россия стремится к членству в таких авторитетных международных организациях как ВТО и ОЭСР. В 1996г. российское Правительство, субъекты РФ, корпорации и банки вышли на международные рынки капиталов в качестве не только эмитентов/заемщиков, но и инвесторов/кредиторов. Нерезиденты из стран дальнего и ближнего зарубежья активизируются на российском финансовом рынке, осуществляют прямые инвестиции в реальный сектор российской экономики.

Анализ тенденций развития мирового финансового рынка и российской финансово-кредитной системы, стремящейся интегрироваться в него, позволил выявить ряд существенных особенностей:

1. Мировая финансовая система оперирует целым набором кредитных, валютных, долговых, инвестиционных и иных финансовых инструментов. Они активно используются государствами, ТНК и иными хозяйствующими субъектами. Большинство стран испытывают дефицит финансовых ресурсов, а потому пытаются привлечь их к себе любыми средствами – через займы, кредиты, ПИИ, международные биржевые торги. При этом как развитые, так и развивающиеся страны и страны с переходной экономикой могут в равной степени быть реципиентами или донорами необходимого другим государствам капитала.

Как показывают данные ведущих международных организаций, усиливается динамика роста прямые иностранные инвестиции (ПИИ), предоставляемых государствами и частными компаниями друг другу кредитов и займов.

Прямые иностранные инвестиции в Россию за 2007 год составили \$47,1 млрд., что составляет 3,5% ВВП. Год назад это соотношение было всего 2,8%. Иностранцев покупателей привлекли главным образом реформа РАО ЕЭС и распродажа активов ЮКОСа. На две крупнейшие сделки в энергетике пришлось \$7,7 млрд., за газовые активы ЮКОСа Enel и Eni выложили \$5,8 млрд.

Также и российские компании скупали зарубежные активы - поток ПИИ из России по сравнению с 2006 г. вырос вдвое. Возглавили экспансию металлургические компании - объединение активов "Русала", "Суала" и Glencore оценивается в \$10,6 млрд. (сделка завершена в 2007 г.), а покупка канадской LionOre обошлась "Норильскому никелю" в \$6,4 млрд. "Евраз" приобрел Oregon Steel за \$2,3 млрд. и купил шесть предприятий украинской "Приват групп" (\$4 млрд.). "Русские машины" стали владельцем около 20% канадской Magna за \$1,54 млрд.

Однако зарубежную экспансию россиян финансировали иностранные кредиторы. На местном рынке нельзя было бы занять \$47,8 млрд. для финансирования всех сделок. В 2008 г. российские покупатели будут скромнее - проблемы на мировом финансовом рынке не позволят делать займы в прежних масштабах

2. Россия на мировом финансовом поле пока находится в числе аутсайдеров прежде всего из-за недостаточно развитой финансовой инфраструктуры внутри страны.

Глобализационные процессы в финансовой сфере пока недостаточно коснулись российской национальной финансовой сферы.

Наиболее активно Россия использовала долговые инструменты в силу отсутствия внутренних финансовых резервов и отсутствия цивилизованной стратегии выхода российских предприятий на мировой финансовый рынок. Несмотря на существенный рост золотовалютных резервов и ВВП, а также досрочное погашение долгов государства международным финансовым институтам, существует опасность проедания ЗВР растущим внешним долгом крупных частных и государственных компаний. Внешние заимствования российских компаний предопределены тенденциями развития глобального финансового капитала. В 2005 г. российские компании привлекли с внешнего рынка в общей сложности около 62 млрд. долл., причем более половины из них – в виде синдицированных кредитов, около трети – в виде еврооблигаций, 7% в виде IPO. Причина крупных займов российскими компаниями за рубежом кроется прежде всего в высоких кредитных ставках российских банков и слабым развитием собственного механизма IPO.

Существенный негативный вклад вносит также продолжающийся отток капитала за рубеж при слабо наметившихся тенденциях к его репатриации. Он в основном проявляется в невозврате полученной валютной выручки из-за рубежа на национальные счета резидентов. Причина кроется в отсутствии эффективного валютного законодательства.

Инвестиции в основном привлекаются в сырьевые отрасли экономики. При этом доля ПИИ весьма невелика, а ввоз капитала в основном характеризуется портфельными инвестициями, нацеленными на сиюминутное получение прибыли, либо частными коммерческими кредитами.

Подобная ситуация стимулировала принятие ряда основополагающих документов, которые нацелены на усиление инвестиционного имиджа страны, улучшение её инвестиционного климата, перераспределения структуры государственного долга. Значительное внимание Минфин уделит организации системы мониторинга за внешними заимствованиями хозяйствующих субъектов. Стремление к привлечению средств из-за рубежа при достаточно жестких условиях включения компаний в листинг ведущих фондовых бирж мира создаст условия для появления более эффективных технологий управления, что благотворно сказывается на развитии отечественного финансового рынка. Увеличение количества российских компаний, вышедших на IPO, приведет к тому, что стандарты корпоративного управления и деловая практика отечественных компаний будут постепенно приближаться к наиболее продвинутым практикам развитых стран.

Налоговое регулирование инновационной деятельности как фактор интеграции в глобальное экономическое пространство

Соколова Елена Ивановна

студентка

Киевский национальный университет им. Тараса Шевченка, Институт международных отношений, Киев, Украина

E-mail: lenkasok@ukr.net

Способ развития государства, сопровождающийся активным внедрением технологических инноваций — это чрезвычайно привлекательная экономическая модель, способна поднять национальную экономику на высший уровень развития даже при условии ухудшения обеспеченности страны энергетическими или другими ресурсами. Одним из основных инструментов государственного регулирования инновационной деятельности является налоговая политика. Так, украинский опыт может быть примером того, что ни высокий научно-технологический потенциал общества, ни государственный инновационный фонд, ни специальные экономические зоны, ни технопарки, ни заграничные инвесторы не могут существенно стимулировать развитие инновационной сферы, если соответствующая налоговая составляющая реформ отсутствует. Целью работы является оценка целесообразности и перспективности интеграции Украины и других стран СНГ в ЕС и ШОС (Шанхайская организация сотрудничества) с позиции анализа налогового и инновационного факторов.

Часто противоречивые оценки специалистов относительно интеграционных перспектив Украины требуют объяснения. Избранная в работе методология — анализ и оценка с элементами модельного сравнения — показывает некоторые истоки этой противоречивости. Актуальность работы продиктована инновационными нуждами, целями роста уровня жизни и необходимостью определения положительных налоговых реформ и интеграционных процессов, способных улучшить состояние экономической безопасности.

Известно, что налоговые сборы являются источником дохода бюджета, а, следовательно, источником внутренних инвестиций (в т.ч. и НИОКР). Неоправданно высокие налоговые ставки, как, например, в Украине, тормозят развитие предприятий, и снижают конкурентоспособность товаров. В развитых странах используются следующие меры налоговой политики для стимулирования инноваций:

- включение затрат на инновационное развитие частного сектора в себестоимость продукции;
- использование системы адресных льгот для научных расходов;
- льготное кредитование НИОКР и доленое финансирование крупных проектов;
- использование для научного оборудования ускоренных норм амортизации.

Учитывая мировой опыт, одной из основных задач налоговой политики Украины является поощрение инвестиционной деятельности с акцентом на повышение интереса к долгосрочному финансированию новых проектов. С целью создания благоприятных условий для инноваций предлагается использовать инвестиционный налоговый кредит (отсрочку налоговых платежей, в связи с проведением определенных приоритетных экономических мероприятий). В качестве конкретных мер налоговой политики целесообразно, в первую очередь отказаться от НДС на всех стадиях научно-инновационной деятельности. При этом ожидаемый эффект может достигнуть 2–3% прироста ВВП. Предлагаемая мера вызвана тем, что до 30% доходов изымается с помощью НДС в научных структурах, а на конечной стадии НИОКР — 90%. Также, в качестве рациональной меры предлагается отказаться от изымания налогов на прибыль в пределах среднеотраслевой рентабельности.

Формирование новой налоговой системы должно осуществляться параллельно с созданием систем финансирования науки. Государственное финансирование науки и научного обслуживания в бюджете развитых стран, например США, Японии, странах ЕС составляет 4-7% ВВП. В Украине и в России этот показатель составляет 1,2 и 0,8 ВВП

соответственно. Если учесть долю налоговых поступлений из сферы науки, то этот показатель не превышает 0,5-0,7% ВВП. Дефицит финансовых ресурсов связан с оттоком кадров из научной сферы, нерациональной структурой использования научно-технического потенциала, снижением инновационной активности в промышленности. В промышленно-развитых странах финансирование имеет свои традиции. Используются следующие способы финансирования: кредиты, венчурные инвестиции, целевые инвестиции, грантовые системы. Особое внимание в финансировании уделяется государственной программе государственных контрактов, страхованию коммерческих рисков. Таким образом, государство осуществляет прямое регулирование инновационной деятельности с помощью грантов, субсидий, совместного участия в проектах и т.д.

Учитывая всё изложенное, следует выделить несколько направлений стимулирования инновационных процессов в Украине:

1. Разработка стратегии инновационного развития и поэтапная ее реализация путем использования системы мер государственного регулирования прямого и косвенного характера.
2. Создание механизма стимулирования инвестиций в наукоемкие технологии и поддержка с их помощью внутренних фондов; разработка законодательной базы функционирования инновационных концернов; совершенствование лизинга и системы льготного кредитования приобретения техники.
3. Совершенствование налоговой политики с целью стимулирования инновационной деятельности.

В реализации предложенных мер необходим системный подход, который стимулирует развитие инновационных процессов внутри страны и обмен технологическими знаниями с другими странами. Следует отметить, что изучение проблем внутренних инвестиций и внутренней конкурентоспособности, как условий инновационной деятельности требует дополнительного исследования. Это позволит в более полном объеме разработать меры государственного регулирования инновационной деятельности.

Литература

1. Инновационная экономика. / Под редак. члена-корреспондента РАН А.А. Дынкина и доктора экономических наук Н.И. Ивановой. Москва «Наука» 2004. –с. 354.
2. *Малицький Б.А., Попович О.С., Соловійов В.П., Артемова В.Я., Єгоров І.Ю.* Обґрунтування інноваційної моделі структурної перебудови економіки України. — К.: НАН України, Центр досліджень науково-технічного потенціалу та історії науки ім. Г.М. Доброва, 2005.
3. Наукова та інноваційна діяльність в Україні. Стат. збірник / Держкомстат. – Київ, 2004. – 360 с
4. Новицкий Н. Инновационный путь развития экономики // Экономист. – №6. – 2000.
5. EU-Ukraine: Stengthening Strategic Partnership Thursday, 24 February 2005, Press Release European Union.
6. Filho W. L. Innovation in a European Context // Prospects of Integration and Development of R&D and the Innovation Potential of Black Sea Economic Co-operation Countries. NATO Science Series. — Series V: Science and Technology Policy. — Vol. 37. — IOS Press, 2002. — P. 1—8.
7. Meske W. Institutional transformation of S&T systems in the European economies in transition // <http://www.sussex.ac.uk/spru/cce/d-summar.html> (*Офіційний Веб-сайт Сасекського Університету*).

Влияние международного сотрудничества на развитие страхового рынка Украины

Суховой Денис Иванович

студент

*Киевский национальный университет имени Тараса Шевченко, экономический факультет,
Киев, Украина*

E-mail: Sukhovou@ukr.net

Мировое экономическое пространство в наше время переживает активизацию деятельности страховых компаний в международной сфере. Компании из разных стран объединяются, национальные игроки открывают свои филиалы за рубежом.

Данные тенденции не обошли стороной и украинский рынок. 16 июня 1999 года вступило в силу Соглашение о партнерстве между Украиной и странами Евросоюза в части банковской и страховой деятельности, которое предусматривает, в частности, создание для иностранных страховщиков условий равных существующим для страховщиков-резидентов.

В развитых странах страхование является одним из важнейших секторов национальной экономики и обеспечивает перераспределение 8-12 % валового внутреннего продукта. При этом общий объем поступлений в бюджет от страховой области сравним с объемом поступлений от банковской системы. Аккумулированные через страхование денежные средства являются богатым источником для дальнейших инвестиций.

Украинский страховой рынок еще только развивается и его влияние на экономику пока незначительно. Международное сотрудничество Украины в сфере страхования является важным направлением по следующим причинам:

- повышение роли Украины в современных процессах глобализации и регионализации;
- оптимизация режима международной торговли;
- улучшение условий инвестирования и кредитования украинской экономики.

Для расширения масштабов сотрудничества с международным страховым рынком в Украине необходимо осуществить поэтапное реформирование механизма регулирования страхового сектора, и прежде всего его международного блока.

Для успешного проведения реформирования рынка важно разработать тщательно продуманный поэтапный и взаимовыгодный план действий. Этот план должен содержать такие пункты, как: либерализация страхового законодательства Украины, снятие ограничений на разные виды и параметры деятельности иностранных агентов страхового бизнеса в нашем государстве, создание благоприятных условий для проникновения украинских страховых компаний на международные рынки.

Первые шаги в этом реформировании уже сделаны. В Украине уже активно идет процесс гармонизации страховой деятельности и ее регулирования в соответствии с международными нормами. Уже адаптировано 17 стандартных требований, принятых в ЕС; проведенная структуризация страхового рынка.

Украина присоединилась к системе "Зеленая карточка" - программе международного страхования общественной ответственности автовладельцев, в которую входят 42 страны. Страна вступает в Всемирную организацию торговли, а для страхового рынка это очень важно, поскольку страхование товаропотоков занимает первое место среди всех видов финансовых услуг.

Современный украинский страховой рынок характеризуется высокой динамикой развития, отсутствием четкого разделения «зон влияния». Все это способствует возникновению повышенного интереса со стороны иностранных компаний. На сегодняшний день на украинский страховой рынок уже вышли такие крупные страховые группы, как AIG (США), Fortis (Нидерланды), PZU (Польша), BNP Paribas Group (Франция), Generali PPF Holding (Италия/Чехия), Росгосстрах (Россия), Ресо-Гарантия (Россия) и прочие.

Большинство инвесторов – международных страховых компаний предпочитает выходить на рынок Украины путем приобретения уже действующей компании. Однако такой метод является достаточно рискованным и не всегда приемлемым по следующим причинам. Приобретение действующего игрока требует значительных изначальных инвестиций, также возникают проблемы с персоналом, установлением единой корпоративной культуры.

Государство страны понимает важность и потенциал страхового рынка. В Украине реализуется проект ТАСИС «Поддержка страхового сектора Украины», в работе которого активно задействована Лига страховых организаций Украины и основной регулятор финансовых рынков страны – Государственная комиссия по регулированию рынков финансовых услуг Украины, а также. В рамках проекта разрабатывается стратегия развития рынков финансовых услуг, создаются центры подготовки специалистов страхового рынка, осуществляется поддержка развития инфраструктуры страхового рынка.

В аспекте международного сотрудничества вступление Украины в СОТ для страхового рынка будет иметь как позитивные, так и негативные последствия. Среди позитивных можно отметить: повышение капитализации и емкости страховой отрасли; привлечение иностранных инвестиций в развитие страховой инфраструктуры; внедрение передовых технологий и "ноу-хау"; рост качества услуг и расширения их ассортимента; снижение страховых тарифов; повышение уровня конкуренции та интенсификация деятельности национальных операторов; оптимизация денежных потоков при перестраховании и ликвидация теневых схем страхования. Среди возможных негативных последствий стоит упомянуть следующие: рост стоимости экспертизы объекта страхования в соответствии с западными стандартами; рост недобросовестной ценовой конкуренции; поглощение иностранными страховыми компаниями отечественных в связи с низкой конкурентоспособностью последних; вероятность монополизации отечественного рынка; потеря национальной экономической безопасности в связи с отсутствием контроля над страховыми резервами и инвестиционными средствами.

Развивающийся страховой рынок Украины имеет обширные возможности для развития всех форм сотрудничества со специализированными международными институтами, в частности в рамках членства в ВТО. Рынок имеет все необходимые данные для развития в будущем широкого спектра страховых операций, в частности перестрахования, прямого заграничного страхования, а также посреднического страхования. Впрочем эти перспективы связаны с дальнейшим накоплением капитальных ресурсов субъектами страхового бизнеса Украины. Кроме того, для успешной реализации обозначенных перспектив необходимо обеспечить развитие нормативной, прежде всего законодательной базы международной страхового дела.

Литература:

1. Закон Украины «Про страхование» № 2745-III от 04.10.2001г.
2. Базилевич В.Д., Базилевич К.С. Страхова справа: монографія. – 4-е вид., перероб. і доп. -К. Знання, 2005. - 351 с.
3. Залетов О.А. Страхование в Украине (под ред. Слюсаренко О.А. д-р екон. наук), – К.: МА «BeeZone», 2002 – 452 с.
4. Мних М.В. Страхування в Україні: сучасна теорія і практика: Підручник. – К.: Знання України, 2006.- 284с.
5. Украинский сервер страхования «Insurance Online» www.uainsur.com.

Экспансия российского капитала на зарубежных рынках: проблемы и перспективы

Татьянченко Татьяна Павловна

аспирант

Смоленский гуманитарный университет, Смоленск, Россия

E-mail: Janat-apat@mail.ru

Введение

Трансграничное перемещение капитала, а именно экспорт и импорт инвестиций, является важнейшим аспектом интернационализации хозяйственной жизни на современном этапе. При этом с середины 90-х гг. XX в. сложилась глобальная инвестиционная сеть транснациональных корпораций (ТНК), в рамках которой происходит обмен финансовыми активами между функционирующими мегаединицами стран происхождения и приложения прямых иностранных инвестиций (ПИИ). В результате возникает динамическое равновесие притока и оттока ПИИ на глобальном уровне.

Российская модель экспорта и импорта ПИИ в глобальной инвестиционной сети быстро приближается к общемировому образцу, характерному для богатых капиталами и ресурсами стран. При этом транснациональная экспансия ограничена небольшим числом компаний из нефтегазовой, металлургической и телекоммуникационной отраслей.

С одной стороны, очевидно, что в условиях глобализации успешное развитие любой крупной компании, частной или государственной, не может не сопровождаться осуществлением зарубежных капиталовложений. При этом отсутствие активов компании за границей свидетельствовало бы о неэффективности ее менеджмента.

С другой стороны, сложившаяся в России система экспорта капитала является неэффективной: легальный вывоз капитала представлен преимущественно ссудами, займами, портфельными инвестициями (исключение составляют инвестиции, связанные с созданием транснациональной структуры производства и сбыта крупными российскими сырьевыми компаниями), а нелегальный – выводом отечественного капитала из-под юрисдикции РФ и последующим его возвращением в виде инвестиций в целях легальной репатриации прибыли. В результате российская экономика лишается ресурсов для развития и одновременно определенная часть иностранных инвестиций не трансформируется в инвестиции производственного назначения, необходимые для модернизации отечественного производства.

В свете этого необходима разработка стратегии в отношении экспорта инвестиций, которая определяла бы дифференцированный подход к отдельным отраслям российской экономики, осуществляющим экспорт капитала, и требовала бы привязки процесса инвестирования к состоянию основных фондов отрасли инвестора и к наполняемости российского внутреннего рынка ее продукцией.

Методы

Используя постулаты основных теорий движения капитала, в том числе теории инвестиционного развития Дж. Даннинга, был проведен экономический анализ основных движущих сил экспансии российского капитала за рубеж. На основе анализа статистических данных, а именно текущих и накопленных потоков инвестиций, было определено соотношение экспорта и импорта инвестиций, а также установлена зависимость этого соотношения от уровня экономического развития страны. Выявленные побудительные мотивы и структуру экспорта российского капитала необходимо учитывать при разработке государственной политики в области экспорта инвестиций.

Результаты

Экономический рост 2000–х годов привел к активизации зарубежной экспансии российских компаний. Основными движущими силами экспорта российских инвестиций могут быть следующие: получение доступа к новым рынкам сбыта; расширение сырьевой базы; преодоление тарифных и нетарифных ограничений в региональных интеграционных группировках; диверсификация своей деятельности; снижение издержек производства

и получение дополнительных конкурентных преимуществ как на внутреннем рынке, так и при экспорте в третьи страны; построение вертикально-интегрированных компаний, желание установить контроль над всей производственной цепочкой; знакомство с современными технологиями и передовым управленческим опытом; повышение престижа компании в результате получения транснационального статуса, что способствует развитию партнерских отношений и привлечению инвесторов.

Вместе с тем, существует ряд факторов, «выталкивающих» инвестиции российских компаний с внутреннего на зарубежные рынки: постепенно исчерпываются возможности доступа к новым активам и ресурсам внутри страны; усиливается конкуренция на внутреннем рынке со стороны российских и иностранных компаний, заставляющая искать новые возможности развития; во многих случаях стратегия транснационализации используется бизнесом как фактор ослабления своей зависимости от государства; образование новых международных компаний — это способ избежать претензий со стороны третьих лиц к старым бизнес-структурам; приобретение активов за рубежом дает возможность обезопасить собственные инвестиции, более эффективно защититься от недружественных поглощений.

Несмотря на то, что в целом, российские инвестиции за рубеж в легальных формах носят консервативный, ограниченный характер, о чем свидетельствует анализ структуры и экономической мотивации вывоза капитала из России, российские компании интегрируются в глобальную инвестиционную сеть ТНК, активно используя метод слияний и приобретений. При этом трансграничная экспансия таких компаний, с точки зрения государственных интересов, оказывает положительный эффект на рост конкурентоспособности экономики в целом, проявляющийся прежде всего в укреплении геополитического положения страны, увеличении доходов других национальных игроков, которые имеют экономические связи с ТНК, росте конкурентоспособности ведущих компаний, повышении прозрачности бизнеса ТНК. Негативными аспектами экспорта инвестиций можно назвать сокращение российской налоговой базы, ускорение роста частной внешней задолженности, значительный объем которой идет на финансирование сделок по слияниям и поглощениям, т. е. на собственно экспансию.

Анализ зарубежного опыта свидетельствует о том, что при разработке государственной политики в области экспорта инвестиций приоритетными направлениями являются: оказание поддержки проектам, увеличивающим обеспеченность национальной экономики природными ресурсами; проектам, которые способствуют экспорту национальных технологий, товаров и трудовых услуг; приобретение в первую очередь активов, позволяющих использовать в национальной экономике результаты зарубежных исследований, технологические разработки, опыт управления и иностранных специалистов; слияния и поглощения, которые помогают повышению конкурентоспособности российских предприятий и ускорению их выхода на зарубежные рынки.

Литература

1. Борисов С.М. (2007) Под знаком дорогой нефти (заметки о платежном балансе России)// Деньги и кредит, №4, с.26-39;
2. Либман А., Хейфец Б. (2006) Мировые процессы транснационализации и российский бизнес// Вопросы экономики, №12, с.61-79;
3. Навой А.В. (2007) Структурный анализ международного движения капитала// Деньги и кредит, №1, с.39-48;
4. Оболенский В. (2006) Проблемы вывоза капитала из России// Инвестиции в России, №2, с.14-17.
5. www.expert.ru

Перспектива использования налога на страховую премию для целей повышения эффективности налогообложения страховой деятельности в РФ

Томисонец Сергей Алексеевич

аспирант кафедры страхования

Московский государственный институт международных отношений (университет)

МИД России, Москва, Россия

В современной российской действительности роль страхования возрастает с каждым днем. Наша страна стремится к высокому уровню социальной обеспеченности и безопасности своих граждан, к их уверенности в завтрашнем дне. В свою очередь, постоянно увеличиваются и объемы денежных средств, привлекаемых как в добровольное, так и обязательное страхование, о чем наглядно свидетельствует статистика по налоговым сборам. Основным инструментом налогового регулирования, используемым в данной сфере в России, без сомнения является налог на прибыль (Глава XXV Налогового кодекса РФ, статьи 246, 247, 249, 250, 293, 294, 294.1, 330). Принципиально важной для понимания особенностей механизма налогообложения страховых организаций, а такие особенности существуют, и именно их наличие подтолкнуло законодателя к созданию особого режима обложения, является статья 294. Она исключает из под налогообложения те доходы (часть страховой премии), которые страховые компании используют для формирования указанных в данной статье страховых резервов.

Это обуславливается тем, что большая часть собранной премии с самого начала откладывается страховщиком для последующих выплат на случай наступления страховых событий. Вероятность наступления тех или иных (в том числе и катастрофических) рисков различна, однако необходимость сразу отчислять 24% сделала бы страховой бизнес непредсказуемым и крайне рискованным. Упомянутая статья 294 НК РФ, предполагает формирование ряда резервов: гарантий; текущих компенсационных выплат; формируемые в соответствии с требованиями международных систем ОСАГО.

Однако, как показывает практика, закрепленный в Налоговом кодексе механизм не является совершенным и включает в себе потенциальный риск занижения страховщиком своих доходов, за счет отчисления им в резервы денежных средств в объемах больших, чем это на самом деле необходимо. Специфика проблемы заключается также и в том, что никто кроме участников страхового рынка не в состоянии адекватно оценить потенциальные риски, а соответственно и объем необходимых резервов.

Для решения описанных проблем целесообразно обратиться к международному опыту. Речь идет о применяемом в ряде развитых стран (США, Великобритания, ФРГ, Франция, Италия, Испания и др.) налоге на страховую премию. Данный механизм отлажен и несет в себе ряд конкретных преимуществ:

- **Справедливость.** Ставка налога на страховую премию, используемая в зарубежных странах не зависит от размеров бизнеса или объемов собранных средств. Различие проводится лишь по видам страхования. (Например, в Австрии 1% - по страхованию здоровья; 4% – от несчастных случаев);

- **Определенность.** Объем собираемой страховой премии – величина прозрачная и очевидная для контрольных органов. Количество проданных полисов и соответственно объем средств привлеченных страховыми компаниями не может быть скрыто или изменено.

- **Удобность.** Фиксирование суммы налога будет происходить в момент продажи, так же как и в случае с НДС. Таким образом, определение налоговой базы, суммы налога, а также проведение налога по бухгалтерскому учету будет значительно более простым и удобным.

- **Эффективность.** Несомненно, введение данного налога ляжет новым бременем именно на плечи окончательных потребителей страховой услуги – страхователей. Однако глубоким заблуждением явилось бы предположение о том, что суммы налога на

прибыль страховых организаций не включаются на настоящий момент в стоимость страхования. Эффективность же подобного метода налогообложения заключается в том, что уплата его является обязательной и понятной для обеих сторон страховой сделки.

Все вышеперечисленные принципы были сформулированы и обоснованы еще Адамом Смитом. И именно они, по его мнению, должны быть реализованы в налоговой системе демократического государства.

В связи с прозрачностью механизма сбора страховой премии, поступления от данного вида налога будут более прогнозируемыми. Это, а также дополнительные объемы денежных средств, привлеченные за его счет, позволят снизить ставку самого налога на прибыль страховых организаций. Что в свою очередь сделает уплату последнего более привлекательной для участников страхового рынка.

Наконец, особо хотелось бы отметить положительный социальный опыт налогообложения страховой премии в штате Техас (США). В нем на уровне страхового кодекса штата (Texas Insurance Code) зафиксирована обязанность муниципальных властей отчислять четверть собранного налога на страховую премию напрямую в фонд финансирования школ штата.

Транспортное обслуживание международных перевозок как фактор повышения эффективности внешнеэкономической деятельности

Третьяк Александра Сергеевна

Студент

Ставропольский государственный университет, Ставрополь, Россия

E-mail: lovecloud07@mail.ru

В условиях интеграции России в мировую экономику проблема развития международных транспортных перевозок приобретает особое значение. Основной задачей становится повышение конкурентоспособности грузовых и пассажирских перевозок через трансформацию тарифной политики и усиления качества.

Положительными тенденциями в развитии транспортных коммуникаций в настоящее время являются:

(перечисли несколько: допустим, естественные географические преимущества России, принятие специальных программ развития экспорта и т.д.)

Нужно отметить, что на сегодняшний день действует федеральная программа развития экспорта России, основной целью которой является увеличение стоимости объема российского экспорта, расширение его номенклатуры за счет продукции с повышенной степенью обработки, наукоёмких товаров, технологий, в целом, реализация этой программы встречает много трудностей как объективного, так и субъективного характера. Что касается экспорта транспортных услуг (транзита), то здесь удалось добиться существенный прорыв. Идет активное строительство международного транспортного коридора «Север – Юг». Транссибирская магистраль, являясь одной из самых мощных в мире транспортной артерией и составляя основы евроазиатской транспортной системы России, рассматривается, как коммуникация, способная быстро интегрироваться в процессе мировой торговли.

Важно выделить то, что ЕС связывает будущее своей транспортной политики с развитием преимущественно железнодорожных перевозок как более экологически чистых, придавая особое значение экологическим аспектам. Российская сеть железнодорожных магистралей обладает достаточным потенциалом для освоения мощного международного транзитного грузопотока, где использование автомобильного транспорта экономически нецелесообразно.

При этом следует выделить ряд серьезных проблем в развитии инфраструктуры международных транспортных перевозок.

1. Тяжелый урон в последние годы понес российский торговый флот, морские суда которого ушли в оффшорные гавани «удобного флага».

2. После развала СССР России досталось менее половины тоннажа советского торгового флота (11 млн. брутто-регистрационных тонн из 25 млн. брутто-регистрационных тонн).

3. Высокая скорость ухода российских торговых судов под контроль иностранных флагов. Под российским флагом остались преимущественно малотоннажные суда каботажного плавания с большим износом.

По данным министерства транспорта, в начале 2000 г. судовладельцы России контролировали 923 морских судна общим дедвейтом около 11,2 млн. тонн, при этом около 60% общего тоннажа приходилось на суда, зарегистрированные в зарубежных портах «удобного флага». По оценкам экспертов, стоимость российских судов, зарегистрированных теперь в зарубежных портах «удобного флага», достигает 13 млрд. долл.

По словам Путина, «плохое состояние наших дорог, а порой и само их отсутствие является серьезным тормозом для развития. Ежегодная сумма экономических потерь оценивается более чем в 3 процента ВВП. ... мобильность, подвижность населения России почти в 2,5 раза ниже, чем в развитых зарубежных странах».

Пути подъема транспортной инфраструктуры:

- строительство высококачественных федеральных трасс и реконструкция дорог, формирующих международные транспортные коридоры в европейской части России по направлениям Север–Юг и Центр–Урал, а также по направлениям, обеспечивающим реализацию экономического потенциала Дальнего Востока и Сибири.

- программы создания на территории страны транспортных авиационных центров, то есть на федеральном уровне должны оставаться только самые значимые аэропорты, остальные должны быть переданы в собственность регионов Российской Федерации.

- привлекать и частные инвестиции – через приватизацию аэропортовых терминалов и концессию аэропортовой инфраструктуры, включая взлетно-посадочные полосы.

- создание свободных экономических зон для развития морских портовых зон (не так давно были внесены поправки в ФЗ «О свободных экономических зонах»)

- разработать и принять инвестиционные программы развития российских портов, вопрос с оформлением земли под развитие портовой инфраструктуры, реализовать проекты по увеличению пропускной способности внутренних водных путей, модернизировать Волго-Донской и Волго-Балтийский каналы, создании международного консорциума по строительству второй линии Волго-Донского канала.

- создание Объединенной судостроительной корпорации, которая должна включать все сегменты: от проектирования и строительства судов до их сервисного обслуживания и ремонта.

Литература

1. Халдин М.А. Россия в оффшорном бизнесе / М.А. Халдин. – М.: Международные отношения, 2005. – 176 с.

2. Стрельник А.А., Леонтьев Р.Г. Перспективы участия транспорта России в международном транзите // Россия в АТЭС и в АТР. – М.: Институт Дальнего Востока РАН, 2001.

3. Научный информационный сборник «Транспорт: наука, техника, управление». – 2007. – №4.

4. Журнал о науке, экономике, практике «Транспорт Российской Федерации» - 2007. – №9.

5. Официальный сайт Президента РФ В.В. Путина – <http://www.kremlin.ru>

6. Бюллетень транспортной информации. – 2005. – №12.

Углубление многоаспектной экономической интеграции – одно из приоритетных направлений деятельности Шанхайской Организации Сотрудничества

Ураева Камилла Рафхатовна

Аспирант

Ташкентский Государственный Институт Востоковедения

Ташкент, Узбекистан

e-mail: k-lucky@mail.ru

Шанхайская Организация Сотрудничества, совокупное население стран-участниц которой составляет четвертую часть населения Земли, с момента создания ее в 2001 году утвердилась как авторитетная структура, отвечающая всем требованиям национальных интересов стран-участниц, заинтересованных в региональной интеграции. Хотелось бы особо остановиться на экономической составляющей деятельности ШОС, которая рассматривается как одна из приоритетных целей последовательного и динамичного интеграционного процесса. Актуальность углубления интеграционных процессов определяется решением проблем экономической безопасности, перед которыми, вне всякого сомнения, стоят все страны-участницы ШОС.

Достигнутые на сегодняшний день результаты, а именно:

- поступательное наращивание товарооборота между странами (в частности, за 2006 год торговля Узбекистана с членами ШОС увеличилась на 40 процентов),
- подписание более двухсот документов, нацеленных на укрепление экономического сотрудничества («Меморандум между правительствами государств-членов ШОС об основных целях и направлениях регионального экономического сотрудничества и запуске процесса по созданию благоприятных условий в области торговли и инвестиций»; «Программа многостороннего торгово-экономического сотрудничества государств - членов ШОС»),
- реализация крупных инвестиционных межгосударственных проектов, создание Делового Совета и Межбанковского объединения ШОС

являют собой пример единства стратегических подходов к приоритетности экономического аспекта деятельности Шанхайской Организации Сотрудничества, а также закладывают солидный фундамент для развития экономического сотрудничества на длительный период.

Говоря о деятельности ШОС на перспективу, необходимо отметить, что дальнейшее многостороннее торгово-экономическое сотрудничество государств-членов будет определяться стратегической целью достижения к 2020 году свободного оборота товаров, капитала, техники и услуг.

Достижению поставленной цели будет, по нашему мнению, наиболее эффективно способствовать следующая трехаспектная деятельность:

- улучшение торгового и инвестиционного климата;
- определение отраслевых приоритетов сотрудничества с целью наиболее полного использования имеющихся конкурентных преимуществ ;
- реализация транснационального перемещения в регионе персонала, капиталов, технологий и товаров путем создания зоны свободной торговли.

Особо хочется подчеркнуть неоспоримый позитивный эффект региональной экономической интеграции в рамках Шанхайской Организации Сотрудничества.

Заключается он, прежде всего, в том, что региональная интеграция представляет собой такую форму экономического развития, которая сможет трансформироваться в мощный фактор устойчивого экономического роста региона, способствуя повышению уровня и качества жизни.

Не вызывает сомнения факт того, что успешное решение задач экономического развития Шанхайской Организации Сотрудничества создаст эффект мультипликатора и экстраполируется на региональное сотрудничество в политической, культурной и гуманитарных сферах.

Литература

1. Экономические отношения России со странами Центральной Азии, Иванов Э.М. Рига.: «РИСИ», 2006. -126 с.
2. Экономические стратегии стран СНГ и Россия: Монография. Под ред. проф А.Н. Барковского - М.: Изд-во РУДН, 2003. - 297 с.
3. Р. Алимов. Приоритеты в сфере безопасности и решение комплекса задач по формированию новой среды безопасности в Центральной Азии: Центральная Азия в XXI веке: сотрудничество, партнерство и диалог: Материалы международной конференции (13-15 мая 2003 года, Ташкент). – Т.: «Шарк».2004
4. Китай, Центральная Азия и Шанхайская организация сотрудничества / Чжао Хуашэн. - Москва : 2005. - 63 с.
5. Шанхайская организация сотрудничества: становление новой реальности / Комиссина И. Н., Куртов А. А. ; под ред. Кожокина Е. М. - М. : Рос. ин-т стратег. исслед., 2005. – 117с.

Особые экономические зоны как инструмент развития инновационно-инвестиционного потенциала региона (на материалах КМВ)

Худоярова Ирина Павловна

Студентка 5 курса специальности мировая экономика

*Ставропольский государственный университет, экономический факультет
irishkababy@mail.ru*

Для Ставропольского края особенно актуально рассмотрение вопроса создания ОЭЗ, поскольку в начале февраля 2005 г. премьер-министр Михаил Фрадков подписал Постановление Правительства N71 "О создании на территории Ставропольского края особой экономической зоны туристско-рекреационного типа". Документ предполагает формирование ОЭЗ на Кавказских Минеральных Водах.

В проекте создания ОЭЗ ТРТ «КМВ» предполагалось образование 14 инвестиционных площадок. Среди проектов: «Мини Лас-Вегас» (отель-казино с ночными клубами и барами); «VIP-деревня» - закрытая зона для VIP-отдыха; «КавМинЛЭНД» - парк аттракционов; спортивно-оздоровительный комплекс, построенный вдоль Новопятигорского озера; этнопарк и обсерватория; спортивная тренировочная база; «Всесезонный спортивно-горнолыжный курорт»; туристский комплекс «Michene» центр по подготовке спортсменов-стрелков; центр экстремального туризма ориентированный на спортивный дельта- и парапланеризм. Ожидаемый приток инвестиций составлял 49 млрд. рублей. Предполагалось, что приток туристов в создаваемую ОЭЗ увеличится в 4,5 раза, составив к 2026 году 2800 тыс. человек.

На наш взгляд, в настоящее время можно выделить несколько факторов, которые препятствуют осуществлению намеченных Правительством планов в районе КМВ.

1. Только при создании туристско-рекреационных зон земельные участки могут находиться в пользовании и владении юридических лиц, а потому необходимо сначала договориться с владельцами об аренде, решить вопрос с межеванием земли, а потом начинать проект. Не проведен кадастровый учет площадок. 2. Нет четкой позиции региональной власти по вопросу о том, какие инвестиции привлекать – отечественные или иностранные. 3. Отсутствует бюджет, который бы обеспечил развитие инфраструктуры (электричества, дорог, канализации и т.д.). 4. Отсутствует четкая концепция продвижения проекта, в частности, не определены основные целевые группы проекта. Те площадки, которые были поданы на конкурс, на самом деле оказались нелегитимными. 5. Не решены проблемы с экологией.

В результате всех вышеобозначенных проблем, ситуация на данный момент обстоит следующим образом. В октябре 2007 г. было организовано ОАО «Особые экономические зоны» (государственная корпорация) и Агентство по управлению особой экономической зоной, в функции которого входит регистрация резидентов ОЭЗ и ведение их реестра. Руководитель Агентства на КМВ Андрей Бурзак в последнем интервью заявил, что в настоящее время ОЭЗ на КМВ «включает в себя 7 муниципальных образований: 4 города-курорта, город Лермонтов, а также Минераловодский и Предгорный муниципальные районы. ОЭЗ создана на 20 лет». По прогнозам экспертов, ОЭЗ сможет принимать 160 тысяч человек в год при загрузке более 60%. По сути, должны быть созданы несколько ОЭЗ, каждая из которых будет уникальной по своему бальнеологическому и туристскому предложению и связать их в единое кольцо.

Однако самым главным остается вопрос, на кого рассчитаны эти дорогостоящие проекты, будут ли они востребованы населением? Нами было проведено исследование, основной целью которого стала комплексная оценка спроса и предложения на услуги, оказываемые в туристско-рекреационной зоне КМВ. Исследование предполагало проведение социологического опроса двух целевых групп (предпринимателей – резидентов КМВ и потенциальных туристов). В опросе приняли участие 20 предпринимателей -

потенциальных резидентов ОЭЗ на КМВ и 120 потенциальных туристов на КМВ. В качестве основных задач социологического опроса были поставлены следующие: 1) среди потенциальных инвесторов: выявить заинтересованность в финансировании проекта создания ОЭЗ на КМВ и желание стать резидентом ОЭЗ; определить перспективы и возможные преимущества для их бизнеса, если они получают статус резидента КМВ; 2) среди потенциальных туристов: выяснить какое обслуживание (по качеству и стоимости), они хотели бы получить, привлекательность спектра услуг, которыми они могут воспользоваться на КМВ.

Большинство опрошенных потенциальных туристов посещали регион КМВ хотя бы один раз. При этом из числа респондентов, отдохнувших на КМВ, частично удовлетворены предоставленными им услугами – 52%, полностью удовлетворены – 39% и не удовлетворены-9%. Туристы не довольны низким уровнем сервиса, развлекательными программами, уровнем безопасности, не соответствием цены и качества услуг, трудной доступностью информации о всем спектре услуг, предоставляемым регионом. Недостаточно высокий уровень сервиса обусловил низкую долю респондентов в ответе на вопрос о предпочтении места отдыха. Так, 39% респондентов ответили, что предпочли бы отдых на Черноморском побережье, 27% - выезд в любую зарубежную страну, 22% - отдых в горах, и только 12% - отдых на КМВ. Большинство респондентов при посещении КМВ готовы потратить сумму меньше 10000 рублей – 53% опрошенных. Таким образом, потенциальный турист на КМВ – это типичный представитель среднего класса, который предъявляет минимальные требования к сервису, но цена на услуги должна быть стабильной и доступной, чтобы была возможность отдохнуть всей семьей.

Второй группой респондентов являются предприниматели – потенциальные резиденты ОЭЗ КМВ из нескольких регионов России. Положительно высказываются о предстоящей модернизации региона 80% респондентов. Желание стать резидентом ОЭЗ КМВ высказали 55% опрошенных, 15% - сомневаются в рациональности регистрации на КМВ и 30% - не имеют желания стать резидентами ОЭЗ. Большинство предпринимателей (80%) согласились выступать в качестве дольщика-инвестора, если бы им предоставили такую возможность, 20% опрошенных не заинтересовались данным предложением. При этом 76% видят возможные административные барьеры при заключении соглашения о присвоении статуса резидента ОЭЗ.

Следует отметить тот факт, что предложенные в концепции развития ОЭЗ проекты для класса населения с высокими доходами, такие как «Мини Лас-Вегас» (отель-казино с ночными клубами и барами), «VIP-деревня» - закрытая зона для VIP-отдыха, не пользовались популярностью во время опроса не только потенциальных потребителей услуг КМВ, но и потенциальных предпринимателей. Абсолютным лидером среди двух групп опрашиваемых стал спортивно-оздоровительный комплекс, построенный вдоль Новояятигорского озера (почти 40% респондентов). В целом проявляется плохая информированность населения о создании ОЭЗ на КМВ. Особенно это касается регионов удаленных от Ставропольского края. Так, к примеру 90% респондентов, проживающих в Москве и Московской области, не знает о создании ОЭЗ на КМВ.

Однако вышеуказанные проблемы и противоречия в формировании этого проекта не снижают его значимость и экономическую целесообразность применения инструмента ОЭЗ на КМВ.

Проблемы и перспективы вступления России в ВТО

Чопко Светлана Владимировна

студент¹¹

Пензенский государственный университет архитектуры и строительства,

Институт экономики и менеджмента, Пенза, Россия

E-mail: chopko1@rambler.ru

Часто в СМИ появляется информация о том, что процесс переговоров по вступлению России в ВТО практически завершён. Однако и сегодня мы не знаем точной даты вступления. Уже давно наша страна заявила о своем желании стать членом Всемирной торговой организации. К середине 1992 г. Российская Федерация получила статус наблюдателя в Генеральном соглашении по тарифам и торговле (ГАТТ), который формально унаследовала от бывшего СССР. Процесс присоединения России к ГАТТ в качестве полноправного члена был начат в 1992 году в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 18 мая 1992 г. № 328 «О развитии отношений между РФ и Генеральным соглашением по тарифам и торговле». Этот шаг явился отправной точкой начала процесса присоединения России к этой влиятельной международной торговой организации. Передача в Секретариат ГАТТ в феврале 1994г. Меморандума о внешнеторговом режиме Российской Федерации стала первым практическим шагом в процессе присоединения России к ГАТТ [1,с.3].

В связи с образованием 1 января 1995 г. Всемирной торговой организации, включающей Генеральное соглашение по тарифам и торговле в качестве своей составной части, в декабре 1994 г. было передано официальное заявление Правительства РФ о присоединении России к Всемирной торговой организации (ВТО). Желание быть членом, пожалуй, самой влиятельной торговой организации, вполне понятно, так как членство позволяет принимать активное участие в выработке основных правил мировой торговли. Кроме того, вступление положительно сказалось бы на притоке прямых иностранных инвестиций, способствовало бы наращиванию экспорта, открыло бы путь предприятиям к более дешёвым комплектующим и сырью, а населению – к более дешёвым товарам и услугам. В конечном счёте, всё это способствовало бы повышению уровня жизни и эффективному развитию экономики.

Поначалу может показаться, что нет ничего, что препятствовало бы присоединению к ВТО. Однако это не так. Можно много говорить о том, что России обязательно нужно членство в ВТО, но не следует забывать о тех уступках, на которые она вынуждена будет при этом пойти. Необходимо подчеркнуть, что Россия не должна присоединяться к ВТО на любых условиях. Наши обязательства должны основываться исходя из перспектив развития российской экономики с целью обеспечения необходимой защиты отечественных производителей [3]. В конце 2006 года на встрече с представителями Международной торговой палаты - Всемирной организации бизнеса Владимир Путин заявил, что Россия может отказаться от выполнения своих обязательств перед Всемирной торговой организацией, если нашу страну не примут в нее.

Хотя Россия уже провела переговоры с 60 странами - членами ВТО, получив их поддержку, сегодня ряд стран всё ещё имеет серьёзные претензии относительно вступления России в ВТО. Ещё недавно казалось, что Россия близка к ВТО как никогда и соглашение с США может быть вскоре подписано. Недавнее заявление российского президента о том, что США выдвинули новые требования, осложняющие присоединение России к ВТО, вызвало шквал комментариев в Америке. Общий настрой американцев: мы хотим видеть Россию в ВТО, но пусть она пойдет на новые уступки. Группа влиятельных членов конгресса США угрожает заблокировать резолюцию, которая дает возможность России вступить в ВТО, если Москва не выполнит все требования организации. "Каждый

¹¹ Автор выражает признательность доценту, к.э.н. Чуваковой С.Г. за помощь в подготовке тезисов.

потенциальный кандидат в члены Всемирной торговой организации должен продемонстрировать свою готовность, способность и стремление выполнять правила ВТО. К сожалению, Россия этого не сделала", - говорится в письме конгрессменов, направленном на имя президента США Джорджа Буша.

Кроме того, Грузия на сегодняшний день готова согласиться со вступлением России в ВТО только после легализации пограничных таможенных пунктов в Абхазии и Южной Осетии. Недавние переговоры с этой страной о членстве России в ВТО завершились полным провалом. Грузия настаивает на главном требовании: допустить грузинских таможенников на пропускные пункты в Южной Осетии и Абхазии. Главный российский переговорщик, руководитель департамента торговых переговоров МЭРТ Максим Медведков не менее категоричен: "Вопрос легальности контрольно-пропускных пунктов - это не вопрос в рамках ВТО. Это разные вещи. Поэтому мы договорились с грузинской стороной, что диалог будет продолжен, мы обменяемся письмами и, наверное, месяца через полтора-два мы вновь встретимся". Это значит, что шансы России в обозримом будущем стать членом ВТО тают на глазах [2].

Также Скандинавские государства, недавно высказавшие своё недовольство по поводу повышения российских лесозэкспортных пошлин, ныне настаивают на ужесточении условий вступления России в ВТО. Министр внешней торговли Швеции Стен Тольфорс сделал беспрецедентное по жесткости заявление, что прямые переговоры о торговле с Россией больше не являются продуктивными, и сообщил, что Швеция просит помощи у Евросоюза, ибо Москва вводит новые пошлины на экспорт древесины. Министр отметил также, что "впервые наше правительство так откровенно критически относится к России". Более пяти лет страны-участницы ВТО вели переговоры относительно соглашения по отмене экспортно-импортных тарифов. Однако недавно Австралия, Бразилия и Индия обвинили США и Евросоюз в дискриминации внешнеторговой политики и приостановили переговорный процесс. Такой результат лишь подтвердил наличие глубокого кризиса в организации и в очередной раз поставил под сомнение перспективу вступления России во всемирный клуб [2].

Членство России в ВТО, вероятно, откладывается на неопределенное время. И дело не только в США. Так, например, Евросоюз грозит отозвать свою подпись под уже готовым протоколом о присоединении России к ВТО. Причина в том, что Москва не торопится отменять сборы с европейских авиакомпаний за полеты над Сибирью, что было условием подписанного в 2003 году документа. В штаб-квартире ВТО в Женеве усиленно обсуждается тема "непредсказуемости" нашей страны, а российские эксперты расценивают действия ЕС как "шантаж". И никто не берется предсказывать исход ситуации. По мнению некоторых экспертов, воспротивиться вступлению России во Всемирную торговую организацию может даже Украина, членство которой в ВТО пока правда только планируется. Но правила организации таковы, что любое присоединившееся государство может отказать стране-кандидату в доступе, даже если до подписания договора о вступлении остается несколько дней [2].

Итак, при всем своем масштабном потенциале современная российская экономика может эффективно развиваться лишь при активном взаимодействии с мировым рынком товаров и услуг, однако вступление в ВТО для России не является самоцелью и не может быть достигнуто любой ценой. Необходимо, чтобы общее соотношение уступок и преимуществ от присоединения сложилось в пользу развития российской экономики, членство ВТО должно отвечать задачам экономического развития и содействовать успешному продвижению реформ.

Литература

1. Андрианов В. Проблемы и перспективы присоединения России к ВТО //Маркетинг.-2004.-№2.-с.3
2. www.rg.ru
3. www.kodeks.ru

Тенденции развития российской экономики в условиях роста стратегической неопределенности

Шпирко Ольга Валерьевна

Аспирант

Государственный Университет Управления, Москва, Россия

E-mail: ospirko@mail.ru

Введение

Современный экономический рост стран характеризуется ведущим значением научно-технического прогресса и интеллектуализацией основных факторов производства. На долю новых знаний, воплощаемых в технологиях, оборудовании, образовании кадров, организации производства в развитых странах, приходится от 70 до 85% прироста ВВП. Внедрение нововведений стало ключевым фактором рыночной конкуренции, позволяя передовым фирмам добиваться сверхприбылей за счет присвоения интеллектуальной ренты, образующейся при монопольном использовании более эффективных продуктов и технологий.

Благодаря высокой инновационной активности в развитых странах обеспечивается постоянное расширение возможностей хозяйственной деятельности, что позволяет им последовательно наращивать денежное предложение в целях кредитования роста производственного и человеческого потенциала без ощутимых инфляционных последствий.

Методы

На основе анализа статистических данных, построения прогнозов методом экстраполяции, а также построения сценарных прогнозов были выявлены основные возможности и угрозы развития экономики России, проанализированы основные тенденции развития. Были проанализированы основные инвестиционные процессы в российской экономике, возможные варианты концентрации инвестиций в секторе инновационных разработок. Основой для исследования стали данные Российского статистического ежегодника, отчетность компаний.

Результаты

Проведенное исследование показало, что современное состояние российской экономики характеризуется общей положительной динамикой развития. В последние три года прирост ВВП превышал 6%. Наряду с ростом конкурентоспособности на мировом уровне, растет и инвестиционная привлекательность страны. Однако, на фоне относительно благополучных количественных параметров качественные характеристики накопленных в России иностранных инвестиций – их видовая и отраслевая структуры – остаются неблагоприятными, так как в основном они концентрируются в отраслях топливно–энергетического и химико–металлургического комплексов. Таким образом, они слабо содействуют задачам повышения национальной конкурентоспособности и экспортного потенциала. Возможности сохранения интенсивного экономического роста в рамках прежней модели экономического развития, которая сложилась в предшествующие несколько лет, исчерпываются. Между опорными секторами экономики – экспортно-сырьевым и внутренне – ориентированным (обрабатывающая промышленность, строительство, сельское хозяйство) – стал увеличиваться качественный разрыв по параметрам, определяющим конкурентоспособность производства: рентабельности, обеспеченности инвестициями, заработной плате и др.

При всей неопределенности долгосрочной перспективы можно выделить четыре группы факторов, которые определяют общие траектории развития российской экономики на ближайшие 15 лет:

✓ Эволюция сложившейся к середине текущего десятилетия экспортно-сырьевой модели экономики под влиянием прогнозируемых изменений мировых рынков сырья и капитала

✓ Фундаментальные сдвиги в ресурсной базе экономики, включая трудовые ресурсы

✓ Вызовы со стороны внешнего мира, определяемые уровнем глобальной стабильности и стратегиями мировых «центров силы» (США, ЕС, Китай, Япония), темпами глобализации производства, обращения, потребления, политико-экономическими процессами на постсоветском пространстве.

Возможно возникновение ряда кризисов, которые обусловлены следующими факторами:

- Снижение темпов экономического роста
- Развитием негативных демографических тенденций
- Необходимостью модернизации производственно-технологической базы инфраструктурных отраслей (электроэнергетика, транспорт), а также сельского хозяйства

- Сокращением к середине следующего десятилетия рентабельных запасов природных ресурсов

Также возможен рост неопределенности, вызванный масштабной переструктуризацией мирового хозяйства (укреплением новых центров силы – Китай, Индия), новыми технологическими прорывами, базирующимися на научных открытиях в биологии, медицине, информатике, изменением мировых экономических институтов. Для российской экономики в условиях роста стратегической неопределенности прогнозируются следующие возможности и риски:

- Обладание уникальным сочетанием научно-исследовательского потенциала, высокотехнологичных производств, емких внутренних рынков
- Формирование производственно-территориальной структуры экономики с опорой на перерабатывающие отрасли и сферу услуг
- Рост капитализации российской экономики с привлечением иностранного капитала
- Ожидаемое расширение инвестиционного спроса создаст основу для роста конкурентоспособных отраслей машиностроения, развертывания сборочных производств и развития технологической кооперации
- Увеличение роли в обеспечении стабильности энергоснабжения мировых центров силы и присутствия на мировых рынках энергоносителей.

Возможно возникновение следующих рисков:

- Падение эффективности существующих механизмов и моделей государственного управления в результате экспансии глобальных бизнес-сетей, виртуальных технологий, деятельности глобальных неправительственных организаций.
- Деградация технологического уровня традиционных отраслей
- Исчерпание ценовых конкурентных преимуществ и падение уровня конкурентоспособности значительной части перерабатывающих производств
- Потеря национального контроля за стратегически важными секторами экономики и компаниями
- Нестабильность мировых рынков энергоносителей может способствовать превращению России в сферу острого соперничества ведущих стран мира за контроль над энергоносителями

Библиография

Глазьев С., О стратегии экономического развития России, Вопросы экономики, №5 2007

Иванченко В, К поиску модели динамичного развития, Экономист, №12 2007

Нарышкин С., Инновационная составляющая инвестиционных процессов, Вопросы экономики, №5 2007

www.gks.ru

Безопасность и процессы регионального сотрудничества в центральной Азии

Эрназаров Дилмурод Зухриддинович

ведущий научный сотрудник

Институт по изучению гражданского общества, Ташкент, Узбекистан

E-mail: dilmurod2007@km.ru

Реализация интересов внешних сил в Центральной Азии осуществляется путем использования ряда механизмов и средств влияния на внутрирегиональные процессы. При этом все более очевидным становится стремление крупных центров силы выступать в качестве гаранта безопасности и стабильности в регионе. Сегодня геополитический ландшафт Центральной Азии напоминает всего рода пеструю карту различных региональных организаций, задачи и цели зачастую дублируются, а то и носят противоречивый характер. В связи с этим трудно понять логику участия в них стран региона, если не принимать во внимание их стремление создать своего рода систему сдержек и противовесов для сбалансирования присутствия внешних сил в Центральной Азии.

Все пять центральноазиатских государств является участниками СНГ, хотя Туркменистан всегда придерживается своего «позитивного нейтралитета». Не секрет, что в регионе функционируют организации, как ОДКБ и ЕврАзЭС, членами которых являются Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан и Узбекистан. В формирующейся архитектуры безопасности Центральной Азии свой потенциал поступательно набирает и ШОС, которая способствует формированию новой конфигурации сил зачет вовлечения Китая во внутрирегиональные проблемы. Геополитическое соперничество сопряжено с рядом серьезных издержек, одной из которых является разновекторность внешней политики центральноазиатских стран. В связи с этим следует отметить, что подобное внешнее восприятие как продукт идеологических стереотипов времен «холодной войны» было сфокусировано на Казахстане и Узбекистане. Противопоставление этих стран дает возможность внешним силам воздействие не только их политику, но и на процессы регионального сотрудничества.

Такая тенденция отчетливо прослеживается в формате ЕврАзЭС и ЕЭП, в рамках, которых предпринимается определенные меры, препятствующие углублению регионального сотрудничества. Между тем без внимания остается активное и целенаправленное стремление Казахстана к ослаблению своей зависимости от влияния России, как военно-политической, как и в энерготранспортной сфере. В частности, Астана успешно прилагает усилия по более тесному взаимодействию с НАТО не только в рамках программы «Партнерства ради мира». При содействии Североатлантического альянса Казахстан сформировал «Казбат», который участвует в составе миротворческих сил в Ираке. По мнениям экспертов, Казахстан придает особое значение углублению взаимодействия с НАТО. Сотрудничество с Североатлантическим альянсом в рамках программы «Партнерства ради мира», как отметил глава оборонного ведомства М.Алтынбаев, направлено на решение конкретных задач обеспечения национальной безопасности, определенных в Стратегии «Казахстан-2030». ¹²

Продолжающиеся попытки Узбекистана и Казахстана как независимые государств диверсифицировать свою внешнюю политику в различных сферах есть результат их естественного стремления обеспечить собственные национальные интересы. В связи с этими очевидно, что наиболее важной для государств Центральной Азии становится проблема гармонизация собственных национальных интересов с нынешними реалиями, диктующие углубление регионального сотрудничества. Как представляется, каждая из стран региона должна осознавать необходимость многостороннего сотрудничества, в том числе, а регионального объединения, с учетом процессов глобализации, когда

¹² «Армия Казахстана закупит оружие у США. Обнародован 5-летний план сотрудничества». – Kazakhstan today, 20 февраля 2004 года.

приоритетом каждого государство является достижения конкурентоспособности его экономике. С этой точки зрения весьма важно признание: «что касается производимых в России и на большей части постсоветской пространстве несырьевых товаров и услуг, то их привлекательность на мировых рынках невелика в силу их пока еще невысокой конкурентоспособности.¹³

Особенно требует тот факт, что в центральной Азии все более отчетливо проявляются совпадающие и несовпадающие интересы, формирующие современную среду безопасности в регионе. Долгосрочные стратегические задачи США здесь обуславливается их интересы, одинаковые с интересами России и Китая – борьба с международным терроризмом и религиозным экстремизмом, наркобизнесом, транснациональной организованной преступностью, а также всесторонняя поддержка в Центральной Азии зоны, свободной от ядерного оружия, обеспечения нераспространения ОМП через территорию центральноазиатских региона.

В этих условиях свои основные политико-дипломатические усилия США концентрирует на достижении определенного консенсуса с Россией по вопросам противодействия транснациональным вызовам и угрозам безопасности в Центральной Азии. Как в России, так и на Западе растет осознание необходимости сотрудничества в преодолении вызовов и угроз, возникающие в регионах. Для стабильного развития государств Центральной Азии Россия играет ключевую роль. Во внешней политики и экономического развития Казахстана, Киргизстана, Таджикистана и Узбекистана Россия всегда оказала практическую помощь. В свое очередь, Россия с этими государствами Центральной Азии открытию играет «шахматную партию», причем играет одновременно с пяти государствам. Это знают и Китай и США.

Литература

1. Рахманов А.Р. Проблемы безопасности: на национальном, региональном и глобальном уровнях (международно-правовые аспекты). Ташкент 2001.
2. Саидов А.Х. Перспективы сотрудничества между Узбекистаном и Россией в сфере обеспечения безопасности и стабильности в Центральной Азии// Перспективы взаимовыгодного узбекско-российского сотрудничества. Материалы встречи за «Круглым столом» (20 октября 2005 г.) Т.: 2006 - с. 24-25

¹³ Христенко В. Нужна ли нам интеграция?// Россия в глобальной политике. Т. – 2004. -№ 1, январь – февраль. – С. 76

Пожизненные ренты для пожилых людей¹⁴

Ярмухаметов Андрей Ринатович

студент

Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова, Москва, Россия

E-mail: ayarmuhametov@yandex.ru

В связи с тем, что в последнее время все большее внимание в нашем обществе уделяется социальному обеспечению граждан нетрудоспособного возраста, а пенсионные схемы являются продуктом сравнительно дорогим для большей части населения России, в данной работе проводится оценка стоимости рента для лиц “очень пожилого возраста” (которые оказываются значительно более доступными).

Исследование по своей сути является актуарным расчетом. В работе оцениваются некоторые параметры и стоимости для пожизненных рента, которые покупаются в возрасте x , а начинают действовать с $x+t$ лет. Смертность считается такой же, как в среднем по РФ в 2005 году.

В таблицах ниже приведены нетто-стоимости для таких рента, которые покупаются ежемесячными взносами до окончания трудоспособного возраста (для мужчин трудоспособным считается возраст до 60 лет, для женщин – до 55), а получают по достижении возраста $x+t$ как ежемесячная пенсия размера 10000 рублей. Расчеты произведены для процентных ставок 3% и 5%.

Мужчины

Возраст заключения договора, x	Возраст начала получения пенсии		
	$x+u=75$	$x+u=80$	$x+u=85$
	Ставка процента 3%		
20	126,32р.	51,73р.	16,74р.
30	214,17р.	87,71р.	28,38р.
40	413,44р.	169,31р.	54,78р.
	Ставка процента 5%		
20	52,04р.	19,68р.	5,87р.
30	101,85р.	38,51р.	11,49р.
40	225,13р.	85,13р.	25,41р.

Женщины

Возраст заключения договора, x	Возраст начала получения пенсии		
	$x+u=75$	$x+u=80$	$x+u=85$
	Ставка процента 3%		
20	386,29р.	180,73р.	64,05р.
30	645,48р.	302,00р.	107,03р.
40	1265,43р.	592,06р.	209,82р.
	Ставка процента 5%		
20	156,98р.	68,23р.	22,40р.
30	300,10р.	130,44р.	42,82р.
40	665,92р.	289,44р.	95,01р.

Таким образом, мы получаем сравнительно невысокие стоимости для рассмотренных схем, причем для мужчин значительно ниже чем для женщин, это объясняется двумя факторами – различной продолжительностью жизни и трудоспособного возраста.

Литература

1. Фалин Г.И. Математические основы теории страхования жизни и пенсионных схем. Москва, изд-во Анкил, 2002.
2. M.A. Milevsky. Real longevity insurance with a deductible: introduction to advanced-life delayed annuities (ALDA). North American Actuarial Journal, 2005, vol.5, No.4, 109-122.

¹ Автор выражает благодарность научному руководителю профессору, д.ф-м.н. Фалину Г.И. за помощь в написании доклада.

“Marshall Plan”: Lessons to Learn

Motili Natalia

PhD student

Moldova State University, International Economic Relations, Chisinau, Moldova

E-mail: motili@hotmail.com

Sixty years ago, in April 1948, the Foreign Assistance Act was signed by the US President Harry S. Truman, which launched the European Recovery Program (ERP), widely known as the “Marshall Plan” that lasted four years. During this period more than \$13 billion USD (which would be the equivalent of \$110 billion USD in 2007) was channeled into sixteen European countries covered by the Program. The Program proved to be a success in providing assistance to the ruined and demoralized post-war Europe. Which are the principles that helped to achieve sound results of the “Marshall Plan”?

First of all, **public support**. Before committing financial and human resources, the “Marshall Plan” was widely presented to public, first of all in the USA and also abroad, and won the bipartisan support, achieved with citizens, mass-media, and authorities. Between 1949 and 1951 popular approval of the Program in the United States ranged from 61% to 79%.

Efficiency was achieved through forming a new agency - Economic Cooperation Administration (ECA), without bureaucratic templates of the existing structures. Hiring process was based on meritocracy, attracting extremely professional and talented people. Widely applied concept of the Program was “theater command” that meant decentralizing of decision-making.

General Marshall in his famous speech insisted that the European nations should take **responsibility** for preparing themselves a program for recovery, with United States approval and later assistance. Each country drafted its national program based on real and urgent needs.

In the frames of the European Recovery Program sharing of experience and know-how took place: managers and experts from the USA were coming to Europe to share their experience in different areas, while over 3,000 European managers and civil servants traveled to the USA to learn advanced techniques used in the US industry and agriculture.

The “Marshall Plan” is considered as a model of **incorruptibility** in the practice of the foreign aid. The countries receiving aid were supposed to administer it **transparently**, with rigorous accounting controls.

European Recovery Program laid a foundation of strong structures, such as Organization for Economic Cooperation and Development (OECD) that are active till today on the international arena.

Principles that guided the “Marshall Plan” design and implementation proved to be practical, and can be applied by the international donor organizations today.

The research demonstrated that even sixty years after implementation of the European Recovery Program, individual leaders and entire organizations willing to bring peace and prosperity to different parts of the world can learn from the principles of the “Marshall Plan”.

Bibliography

1. Crawley, V., *Marshall Plan Seen as Model for Well-Run, Short-lived Program*, May 23, 2007; <http://useu.usmission.gov>
2. Machado, Barry F., *In Search of a Usable Past: The Marshall Plan and Postwar Reconstruction Today*, George C. Marshall Foundation, 2007, p. 27, 34, 42; <http://marshallfoundation.org/library/documents>
3. Marshall, G., speech, Harvard University, June 5, 1947