

Финансирование инвестиционных проектов

Иллаева Сильвия Имрановна

Аспирантка

Московский Государственный университет им. М.В. Ломоносова, Москва, Россия

E-mail: illaeva@mail.ru

Инвестиционная деятельность представляет собой один из наиболее важных аспектов функционирования любой коммерческой организации. С инвестиционной деятельностью и инвестиционными проектами связываются планы развития экономики любой страны, отдельных регионов или предприятий.

В экономической литературе нет единого определения инвестиций, существуют различные подходы к раскрытию его содержания. В соответствии с законодательством РФ «инвестиции — это денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта». Это понятие дано в Федеральном законе «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений». (Федеральный закон № 22-ФЗ).

Целью инвестирования является достижение определенного результата, эффекта, который может носить как экономический, так и неэкономический характер (социальный, экологический и др.).

Инвестиции являются наиболее активной формой вовлечения сбережений общества в экономический процесс. Это означает, что из всего произведенного в стране валового внутреннего продукта одна часть потребляется, а другая – сберегается, накапливается. Только путем инвестирования сбережения вовлекаются в экономический процесс. (Бланк, С. 12). Принято выделять следующие виды инвестиций: инвестиции в финансовые активы (финансовые вложения), инвестиции в основной капитал (в машины, оборудование, здания и др.), инвестиции в запасы и инвестиции в нематериальные активы.

Практическая реализация инвестиций осуществляется на основе инвестиционных программ. Для реализации инвестиционных программ предприятия или государства создается инвестиционный проект, в котором обосновывается экономическая целесообразность, объем и сроки осуществления капитальных вложений субъектов инвестиционной деятельности. Инвестиционный проект – это комплексный план мероприятий, направленных на обоснование эффективности вложения средств в создаваемые или модернизируемые материальные объекты, технологические процессы, виды предпринимательской деятельности и целевые программы с целью сохранения и увеличения капитала, получения выгоды. (Золотогоров, С.15). Другими словами, инвестиционный проект представляет собой набор практических действий по осуществлению инвестиционных вложений и достижению намеченных финансовых, производственных и социальных результатов.

В зависимости от целей реализации инвестиционных проектов, выделяют производственные, научно-технические, коммерческие, финансовые и социально-экономические проекты. Реализуя инвестиционный проект, компания преследует определенные стратегические цели, позволяющие ей добиться устойчивости, конкурентоспособности, хорошей репутации у клиентов и общества, способствующие ее процветанию на рынке и в отрасли.

Реализация любого инвестиционного проекта требует его финансирования. Финансирование инвестиционных проектов направлено на поиск необходимого объема инвестиций с целью выполнения проекта в полном объеме и в установленные сроки. Успешная реализация инвестиционного проекта зависит от эффективной организации финансирования инвестиционных проектов, которая включает в себя несколько этапов.

Среди основных этапов организации финансирования проектов выделяют:

- определение необходимого размера финансовых средств,
- предварительный поиск ресурсов, разработка финансовой стратегии,
- разработка оперативных финансовых планов,
- заключение контрактов с инвесторами. (Балдин, С.74).

К финансированию инвестиционных проектов можно привлечь широкий круг участников: учредители, кредиторы (инвесторы), подрядчики, проектировщики, поставщики оборудования, кредиторы, государство, банки, страховые компании и т.д.

Основными источниками финансирования инвестиционных проектов являются: собственные, привлеченные и заемные.

Собственные ресурсы складываются из нераспределенной прибыли уставного капитала и амортизационных отчислений.

Финансовые ресурсы привлекаются в форме эмиссии акций, эмиссии долговых обязательств, прежде всего, облигаций, а также бюджетных кредитов и государственных субсидий.

Заемными финансовыми средствами являются банковские кредиты, национальные и иностранные инвестиции. Дополнительным источником финансирования инвестиционных проектов могут быть средства, полученные за счет международных финансовых организаций, банков и других кредитных учреждений.

Наиболее распространенными формами финансирования инвестиционных проектов являются самофинансирование, акционерное инвестирование, банковское кредитование, лизинг, в отдельных случаях государственное финансирование, в том числе, инвестиционные налоговые кредиты, бюджетное финансирование.

Таким образом, для успешной разработки и реализации инвестиционного проекта необходимы целостная система управления и финансирования, которая включает в себя определение цели, постановку задач на каждом этапе реализации инвестиционного проекта, организацию финансирования, поиск дешевых источников инвестиционных ресурсов с целью достижения расчетной эффективности. Успех и положительный результат внедрения инвестиционного проекта зависит также от конкурентоспособности компании, ее прозрачности, новизны, способности освоить новые рынки и привлечь инвесторов.

Литература

1. Федеральный закон от 2 января 2000 г. № 22-ФЗ « Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений»;
2. Бланк И.А. (2001) Инвестиционный менеджмент/Киев;
3. Золотогоров В.Г. (2005) Инвестиционное проектирование/Мн.: Книжный дом;
4. Инвестиции: Системный анализ и управление (2006)/ Под ред. К.В. Балдина. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К».